

PeopleSoft®

EnterpriseOne 8.9 PeopleBook
Gestion des prévisions

Septembre 2003

EnterpriseOne 8.9 PeopleBook
Gestion des prévisions
SKU SCM89FFC0309

Copyright 2003 PeopleSoft, Inc. Tous droits réservés.

Les informations de cette documentation sont confidentielles. Elles constituent un secret commercial dont le propriétaire est PeopleSoft, Inc. ("PeopleSoft"). Elles sont protégées par copyright et ne peuvent pas être divulguées, selon les termes du contrat approprié de PeopleSoft. Tout ou partie de cette documentation ne peut pas être reproduite, stockée ou transmise, sous aucune forme ou par aucun moyen, y compris mais sans être limité à des médias électroniques, graphiques, mécaniques, des photocopies, des enregistrements, etc., sans autorisation écrite préalable de PeopleSoft.

Cette documentation est susceptible d'être modifiée sans préavis et ne représente aucun engagement sur le plan du contenu ou d'erreurs éventuelles de la part de PeopleSoft. Toute erreur découverte dans ce manuel doit être reportée par écrit à PeopleSoft.

Le logiciel accompagnant cette documentation fait l'objet d'une licence d'utilisation et ne peut être utilisé ou copié que conformément aux termes du contrat de licence et du présent document.

PeopleSoft, PeopleTools, PS/nVision, PeopleCode, PeopleBooks, PeopleTalk et Vantive sont des marques déposées. Pure Internet Architecture, Intelligent Context Manager et The Real-Time Enterprise sont des marques de PeopleSoft, Inc. Tous les autres noms de société ou de produit sont des marques ou des marques déposées de leurs propriétaires respectifs. Les informations du présent document sont susceptibles d'être modifiées sans préavis.

Déclaration concernant les logiciels libres

Ce produit inclut les logiciels développés par la société Apache Software Foundation (<http://www.apache.org/>). Copyright (c) 1999-2000 The Apache Software Foundation. Tous droits réservés. CE LOGICIEL EST FOURNI " EN L'ETAT " ET TOUTE GARANTIE EXPRIMEE OU IMPLICITE, Y COMPRIS MAIS NON LIMITEE AUX GARANTIES DE COMMERCIALISATION ET DE COMPATIBILITE SONT DECLINEES. EN AUCUN CAS, LA SOCIETE APACHE SOFTWARE FOUNDATION ET SES CONTRIBUTEURS NE PEUVENT ETRE TENUS RESPONSABLES DE PREJUDICES DIRECTS, INDIRECTS, ACCESSOIRES, SPECIAUX ET EXEMPLAIRES (INCLUANT MAIS NON LIMITEES A LA FOURNITURE DE BIENS OU DE SERVICES DE REMPLACEMENT, A LA PERTE DE JOUISSANCE, AUX DONNEES, AUX BENEFICES ET PERTES D'EXPLOITATION) QUELLE QU'EN SOIT LA CAUSE ET SELON TOUTE THEORIE DE RESPONSABILITE, QU'IL S'AGISSE D'UN CONTRAT, DE RESPONSABILITE STRICTE OU CIVILE (Y COMPRIS LA NEGLIGENCE) SURVENANT A LA SUITE DE L'UTILISATION DU LOGICIEL ET MEME EN CAS D'AVERTISSEMENT DE TELS PREJUDICES.

PeopleSoft décline toute responsabilité liée à l'utilisation ou à la distribution de tout logiciel libre, partagiciel ou documentation, ainsi que tout préjudice résultant de l'utilisation de ce logiciel et de cette documentation.

Table des matières

Environnement sectoriel et concepts de la gestion des prévisions	1
Présentation des méthodes de prévisions	1
Prévisions multiniveaux.....	2
Prévisions des demandes	2
Intégration des données.....	2
Simplification des prévisions	2
Evaluation de l'exactitude.....	3
Présentation générale de la gestion des prévisions	4
Intégration des systèmes	5
Fonctions de gestion des prévisions	5
Fichiers utilisés par la gestion des prévisions	6
Présentation générale des menus de la Gestion des prévisions	7
Commandes d'accès rapide	8
Niveaux et méthodes de prévisions	9
Critères d'évaluation de performance des prévisions.....	9
Meilleures prévisions	9
Méthodes de prévisions	10
Données réelles d'historique	11
Evaluation des prévisions.....	28
Ecart moyen absolu.....	29
Pourcentage d'exactitude	31
Modèles de besoins	33
Six modèles de besoins.....	33
Exactitude des prévisions	34
Concepts relatifs aux prévisions.....	34
Traitement des prévisions	35
Prévisions détaillées	36
Paramétrage des prévisions détaillées	37
Paramétrage des règles de sélection du stock prévisionnel	37
Paramétrage des modèles d'exercice prévisionnels	40
Paramétrage du modèle d'exercice sur 52 périodes.....	42
Paramétrage des types de prévisions	43
Définition des gros clients.....	43
Utilisation de l'historique des ventes	46
Copie de l'historique des ventes	46

Options de traitement : Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465).....	47
Révision de l'historique des ventes	51
Exemple : Révision de l'historique des ventes	52
Options de traitement : Saisie et modification des ventes réalisées (P3460).....	54
Prévisions détaillées	55
Création des prévisions détaillées.....	55
Création de prévisions pour plusieurs articles.....	56
Création de prévisions pour un seul article	71
Vérification des prévisions détaillées.....	75
Révision des prévisions détaillées.....	78
Révision de la tarification des prévisions.....	80
Génération d'un calcul de tarification des prévisions	82
Prévisions résumées	83
Hierarchie de la société.....	83
Définition des hiérarchies de distribution.....	84
Exemple : Hiérarchie de distribution.....	84
Exemple : Hiérarchie de fabrication pour la société 200	85
Comparaison du résumé des prévisions détaillées et des prévisions résumées	85
Paramétrage des prévisions résumées.....	87
Paramétrage des codes de résumés.....	88
Affectation de constantes aux codes de résumé.....	88
Vérification des codes de catégorie de répertoire d'adresses.....	91
Vérification des données de centres de coûts.....	93
Vérification des codes de catégorie d'articles par magasin/usine.....	95
Génération de prévisions résumées.....	96
Copie de l'historique des ventes résumé.....	96
Création de prévisions résumées	98
Révision de l'historique des ventes	116
Résumé des prévisions détaillées.....	119
Options de traitement : Mise à jour des prévisions résumées (R34600)	120
Résumé des prévisions détaillées	122
Vérification de prévisions résumées.....	122
Révision de prévisions résumées.....	125
Révision des prévisions résumées par modification forcée	126
Prévisions par nomenclatures de planification	134
Prévisions par nomenclatures de planification	134
Exemple : Composé moyen	134
Explosion des prévisions au niveau de l'article	135
Paramétrage d'une nomenclature de planification	137
Paramétrage du fichier Articles	137
Saisie des nomenclatures de planification	140
Génération de prévisions par nomenclatures de planification.....	148

Options de traitement : Planification des besoins matières CBN/PDP (R3482) 148

Interopérabilité et gestion des prévisions **153**

Programmes en interopérabilité et gestion des prévisions..... 153

Conversion des fichiers à plat au format des fichiers d'interface 153

 Paramétrage des références croisées des fichiers à plat 154

 Exécution du programme de conversion 155

Réception de transactions provenant de systèmes externes 156

Vérification et révision des transactions en réception 157

 Options de traitement : Révision des transactions de prévisions (P3460Z1)..... 158

Envoi de transactions vers des systèmes externes 159

Purge des enregistrements de transaction par interopérabilité 159

Environnement sectoriel et concepts de la gestion des prévisions

Le module Gestion des prévisions permet de gérer efficacement les demandes clients à l'aide de prévisions fiables et opportunes. Une bonne compréhension des prévisions peut vous aider à planifier et à gérer vos prévisions pour les adapter aux besoins spécifiques à votre entreprise.

Pour comprendre le rôle essentiel des prévisions en entreprise, vous devez connaître les différents types de prévisions et les données utilisées pour leur création.

Aujourd'hui, la gestion des prévisions est bien plus que la simple prédiction des ventes établie sur la base des données des années antérieures. La mondialisation de l'économie entraîne un besoin de prévisions multiples sur la base des régions, des indices de révision, et parfois même des clients.

Plus que jamais, les sociétés doivent pouvoir créer rapidement plusieurs scénarios, afin d'établir des évaluations instantanées et prendre les décisions de planification qui s'imposent. Elles doivent pouvoir établir des prévisions détaillées ou globales par client ou par article à l'aide d'algorithmes reflétant les cycles de demande des produits. Les sociétés doivent élaborer et gérer leurs prévisions de façon proactive, avec la flexibilité requise pour répondre aux exigences spécifiques de gestion.

Présentation des méthodes de prévisions

Pour rester compétitives, les sociétés doivent établir des prévisions réalistes sur la base des pratiques professionnelles propres à leur organisation. Par exemple, pour s'adapter aux fluctuations du marché, les sociétés doivent pouvoir utiliser plusieurs algorithmes de prévision standard pour les prévisions quantitatives ou intrinsèques, incluant les valeurs suivantes :

- Saisonnalité
- Moyenne pondérée
- Lissage exponentiel
- Pourcentage sur l'exercice précédent
- Tendence calculée sur l'exercice précédent
- Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant
- Moyenne mobile
- Approximation linéaire
- Régression des moindres carrés
- Approximation double
- Méthode flexible
- Lissage linéaire

A l'aide de ces équations de prévisions standard, les systèmes des sociétés doivent être en mesure de calculer le pourcentage d'exactitude des "meilleures prévisions", en utilisant l'écart moyen absolu (EMA), en fonction des informations actuelles et de l'historique des demandes.

Les sociétés doivent également pouvoir réviser leurs prévisions. Ainsi, une société peut inclure des données qui ne sont pas habituelles. Pour effectuer des prévisions plus précises, les données doivent être révisées. Autre exemple de la nécessité de la fonction de révision : il peut être nécessaire d'insérer des données qui n'ont pas été capturées dans le passé à cause d'informations de stock non prévisibles.

La gestion des prévisions utilise la technique qualitative. Elle se base sur des projections subjectives fondées sur le jugement, l'intuition et des opinions raisonnées. Les techniques extrinsèques, qui utilisent des indicateurs économiques, sont également nécessaires à l'établissement des prévisions. Par exemple, le revenu disponible peut être utilisé comme indicateur économique influençant la demande.

Les sociétés qui souhaitent rester à jour doivent être à même de développer des hypothèses de scénarios à l'aide des différentes méthodes et techniques de prévisions.

Prévisions multiniveaux

Les entreprises doivent pouvoir effectuer des prévisions à tout niveau. Ainsi, elles peuvent souhaiter générer des prévisions détaillées (un seul article) ou des prévisions résumées qui reflètent les cycles de demande des produits. Elles peuvent également avoir besoin d'établir des prévisions au niveau d'une société, d'un service, d'un groupe d'articles ou d'un article spécifique.

Prévisions des demandes

Dans l'environnement actuel où la priorité est donnée au client, les sociétés doivent établir des prévisions distinctes pour les principaux clients ou groupes de clients, afin d'isoler la source des demandes essentielles. La prévision des demandes est primordiale dans un environnement axé sur les clients. La coordination entre la planification des besoins, effectuée par le service Exploitation à l'aide de la gestion matières, et la satisfaction des demandes clients, exécutée par le service Marketing, est à la base de l'identification et de la gestion de la demande.

Intégration des données

Pour les sociétés, l'intégration de la Supply Chain est une nécessité. Il est impératif de pouvoir accéder à toutes les informations pertinentes à l'établissement de prévisions et de planification exactes. Les systèmes doivent communiquer pour faciliter la planification et la prise de décision. Cette intégration facilite l'extraction des informations nécessaires à l'élaboration de prévisions exactes.

Simplification des prévisions

Pour simplifier le traitement des prévisions, les sociétés utilisent généralement une nomenclature de planification. Il s'agit d'un regroupement artificiel de composants ou de nomenclatures, utilisé à des fins de planification. Par exemple, si 24 nomenclatures différentes sont fondées sur des produits finis différents, elles peuvent présenter le pourcentage de chaque type de composant dans une nomenclature unique.

Evaluation de l'exactitude

Pour permettre des prévisions fiables, les erreurs dues à la différence entre la demande réelle et les prévisions doivent être calculées. L'écart moyen absolu (EMA) est une méthode couramment utilisée pour calculer cet écart. Pour calculer l'EMA, vous devez diviser la somme des écarts absolus par le nombre total d'observations.

Présentation générale de la gestion des prévisions

La gestion efficace des activités de production et de distribution commence par la compréhension et l'anticipation des besoins du marché. La gestion des prévisions consiste à projeter la demande client passée dans le futur. La mise en œuvre d'un système de gestion des prévisions permet d'évaluer rapidement les tendances du marché et les ventes réalisées, permettant ainsi des décisions opérationnelles en toute connaissance de cause.

Utilisez les prévisions afin de prendre des décisions de planification pertinentes aux éléments suivants :

- Commandes clients
- Stocks
- Livraison des marchandises
- Charges de travail
- Besoins en capacité
 - Espace d'entreposage
 - Main-d'œuvre
 - Equipement
- Budgets
- Développement de nouveaux produits
- Besoins en personnel

Le système Gestion des prévisions permet de générer les types de prévisions suivants :

**Prévisions
détaillées**

Les prévisions détaillées sont élaborées en fonction d'articles individuels.

**Prévisions
résumées**

Les prévisions résumées (ou globales) sont élaborées en fonction de groupes de produits plus importants, tels qu'une ligne de produits.

**Prévisions par
nomenclature de
planification**

Les prévisions par nomenclature de planification sont élaborées en fonction de groupes d'articles présentés dans un format de nomenclature reflétant la méthode de vente d'un article et non sa méthode de fabrication.

Intégration des systèmes

Le système Gestion des prévisions est un des nombreux modules du système de gestion de la Supply Chain. Le système Gestion de la Supply Chain permet de coordonner le stock, les matières premières et la main-d'œuvre afin de livrer les produits conformément à un calendrier. Une Supply Chain complètement intégrée assure l'exactitude et la pertinence des données des opérations de gestion. Il s'agit d'un système de production à boucle fermée qui formalise les activités de la société et la planification des opérations, de même que la mise en œuvre de ces plans.

Le module Gestion des prévisions génère des prévisions de besoins que vous pouvez utiliser dans les modules de planification et d'ordonnancement. Ces modules calculent les besoins matières de tous les niveaux de composants, des matières premières aux sous-ensembles complexes.

Le module Planification des ressources utilise les prévisions pour estimer le temps et les ressources nécessaires à la fabrication d'un produit.

Le module Programme directeur de production (PDP) permet de planifier et de programmer les produits à fabriquer. Les prévisions représentent une donnée de base du module PDP qui aide à déterminer les besoins avant la réalisation des plans de production.

Le module Calcul des besoins nets (CBN) permet de passer les commandes et d'établir les calendriers. Il expose ainsi les besoins de tous les composés du PDP jusqu'au niveau des composants. Vous pouvez également utiliser les prévisions afin de planifier les composants de CBN de niveau inférieur, par exemple les pièces de rechange qui font l'objet d'une demande indépendante, c'est-à-dire des besoins non directement ou non exclusivement liés à la production d'un produit particulier dans un magasin/usine donné.

Le module Planification des besoins de distribution (PBD) est un système de gestion qui planifie et contrôle la distribution des produits finis. Vous pouvez utiliser les prévisions comme données de base de la PBD afin de planifier de façon plus précise les demandes par le biais de la distribution.

Fonctions de gestion des prévisions

Vous pouvez utiliser le module Gestion des prévisions afin d'effectuer les opérations suivantes :

- Générer des prévisions.
- Entrer des prévisions manuellement.
- Gérer les prévisions générées automatiquement par le système ou entrées manuellement.
- Créer des prévisions par gros client.
- Résumer les données de l'historique des ventes par période hebdomadaire ou mensuelle.
- Générer des prévisions basées sur au moins une des 12 formules correspondant aux diverses situations de prévisions possibles.
- Déterminer la formule la plus adéquate en vue du calcul des prévisions.

- Définir la hiérarchie utilisée pour résumer l'historique des ventes et les prévisions détaillées.
- Créer plusieurs hiérarchies de codes de catégorie et de codes d'article pour le classement et l'affichage des enregistrements dans le fichier des prévisions détaillées.
- Vérifier et ajuster les prévisions ainsi que les données réelles des ventes à tout niveau de la hiérarchie.
- Intégrer les enregistrements de prévisions détaillées lors de la génération de la planification des besoins de distribution (PBD), de programme directeur de production (PDP) et de calcul des besoins nets (CBN).
- Forcer des modifications aux niveaux inférieurs et supérieurs de la hiérarchie.
- Paramétrer un indicateur d'omission afin d'empêcher les modifications générées par le programme des modifications forcées d'atteindre un niveau donné.
- Stocker et afficher les quantités et les montants ajustés et d'origine.
- Annexer un texte descriptif aux prévisions, au niveau détaillé ou résumé.

La souplesse d'emploi est un des atouts majeurs du module Gestion des prévisions J.D. Edwards. Les prévisions les plus exactes prennent en compte les données relatives à la quantité, telles que les tendances et l'historique des ventes ainsi que les données relatives à la qualité, telles que la modification des législations en matière d'échanges commerciaux, de concurrence et du gouvernement. Le système permet de traiter les données quantitatives et de les ajuster à l'aide des données qualitatives. Lorsque vous groupez ou résumez les prévisions, les modifications apportées à tous les niveaux des prévisions mettent à jour automatiquement les autres niveaux.

Vous pouvez effectuer des simulations basées sur les prévisions d'origine afin de comparer des situations diverses. Une fois les prévisions validées, le système met à jour les plans de distribution et de production en fonction des modifications apportées.

Le système crée des enregistrements de détails nuls ou négatifs. Par exemple, si les quantités ou les montants des programmes Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465), Génération des prévisions (R34650) ou Révision des prévisions (P3460) sont nuls ou négatifs, le système crée des enregistrements nuls ou négatifs dans le fichier Prévisions (F3460).

Fichiers utilisés par la gestion des prévisions

Les fichiers utilisés par le module Gestion des prévisions doivent identifier les données et traitements gérés par les prévisions.

Centres de coûts (F0006) Ce fichier identifie les données relatives aux magasins/usines, entrepôts ou centres de coûts, par exemple, les sociétés, les descriptions et les codes de catégorie attribués.

Répertoire d'adresses (F0101) Ce fichier stocke toutes les références relatives aux clients, aux fournisseurs, aux employés, aux prospects, etc.

Résumé des prévisions (F3400)	Ce fichier stocke les prévisions résumées générées par le système ainsi que l'historique résumé des ventes créé par le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465).
Fichier de travail de résumé des prévisions (F34006)	Ce fichier associe les enregistrements résumés du fichier Résumé des prévisions (F3400) aux enregistrements détaillés du fichier Prévisions (F3460).
Tarifification des prévisions (F34007)	Ce fichier stocke les données de tarifs relatives aux combinaisons possibles d'articles, de magasins, de clients et de type de prévisions.
Prévisions (F3460)	Ce fichier stocke les prévisions détaillées générées par le système ainsi que l'historique résumé des ventes créé par le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465).
Position clé des codes de catégorie (F4091)	Ce fichier stocke les constantes de résumé paramétrées pour chaque hiérarchie de produits.
Articles (F4101)	Ce fichier stocke les données de base de chaque article du stock, telles que le code article, la description, les codes de catégorie et l'unité de mesure.
Articles par magasin/ usine (F4102)	Ce fichier permet de définir et de mettre à jour les données au niveau des entrepôts ou des magasins, telles que les coûts, les quantités, les emplacements physiques et les codes de catégorie.
Lignes de commande client (F4211)	Ce fichier contient les commandes clients par date demandée. Le système utilise ce fichier afin de mettre à jour le fichier Historique des commandes clients (F42119) en vue du calcul des prévisions.
Historique des commandes clients (F42119)	Ce fichier stocke les données des ventes réalisées utilisées comme base du calcul des prévisions.

Présentation générale des menus de la Gestion des prévisions

Le module J.D. Edwards utilise les menus suivants :

- Prévisions (G36)
 - Fonctions périodiques de prévisions (G3421)
 - Opérations techniques et avancées (G3630)
 - Interopérabilité des prévisions (G36301)
 - Paramétrage des prévisions (G3441)

Commandes d'accès rapide

Le tableau suivant répertorie les commandes d'accès rapide du module Gestion des prévisions. Dans tout menu, il suffit d'entrer la commande dans le champ d'accès rapide.

Commande d'accès rapide	Menu	Titre
FC	G3421	Fonctions périodiques de prévisions
PFOR	G3421	Fonctions périodiques de prévisions
SFOR	G3441	Paramétrage des prévisions

Niveaux et méthodes de prévisions

Vous pouvez générer des prévisions détaillées (pour un seul article) et des prévisions résumées (pour une ligne de produits) afin de refléter les cycles de demande des produits. Le système analyse les ventes réalisées en vue de calculer les prévisions selon 12 méthodes de prévisions. Ces prévisions comprennent des données détaillées au niveau de l'article et des données de niveau supérieur relatives à un magasin ou à la société.

Critères d'évaluation de performance des prévisions

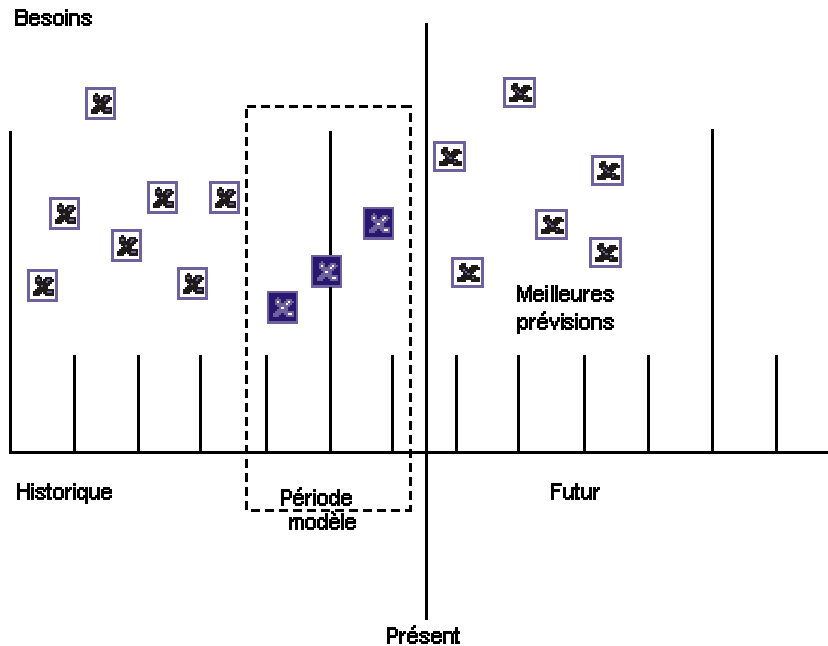
Selon le choix des options de traitement et les tendances et modèles des données réelles, certaines méthodes de prévisions sont plus performantes que d'autres pour un ensemble de données d'historique spécifique. Une méthode de prévisions appropriée pour un produit peut ne pas l'être pour un autre. Il est également peu probable qu'une méthode de prévisions qui fournit de bons résultats à une période du cycle de vie d'un produit reste appropriée durant tout le cycle.

Pour évaluer la performance des méthodes de prévisions actuelles, vous disposez de deux méthodes : la méthode Ecart moyen absolu (EMA) et la méthode Pourcentage d'exactitude. Ces deux méthodes d'évaluation des performances requièrent des données réelles d'historique pour une période définie par l'utilisateur. Cette période est aussi appelée *période modèle* ou *période de meilleures prévisions*. La recommandation sur la méthode de prévisions à utiliser lors de la projection des prévisions suivantes est basée sur les données de cette période. Cette recommandation est spécifique à chaque produit et peut varier d'une génération de prévisions à une autre.

Meilleures prévisions

Le système recommande les meilleures prévisions en appliquant les méthodes sélectionnées à l'historique des ventes et en comparant la simulation de prévisions à l'historique réel. Lorsque vous générez les meilleures prévisions, le système compare l'historique des ventes réalisées aux prévisions de ventes se rapportant aux périodes indiquées et vérifie l'exactitude de chacune des méthodes de prévisions sélectionnées. Il recommande ensuite les prévisions les plus exactes comme meilleures prévisions.

Meilleures prévisions



Le système effectue les opérations suivantes afin de déterminer les meilleures prévisions :

1. Il utilise chacune des méthodes sélectionnées afin de simuler des prévisions basées sur la période modèle.
2. Il compare les ventes réalisées aux prévisions simulées pour la période modèle.
3. Il calcule le pourcentage d'exactitude ou l'écart moyen absolu (EMA) afin de déterminer la méthode de prévisions la plus proche des ventes réalisées. Il utilise une des deux méthodes ci-dessus en fonction du paramétrage des options de traitement.
4. Il recommande les meilleures prévisions en utilisant le pourcentage d'exactitude le plus proche de 100 % (supérieur ou inférieur) ou l'EMA le plus proche de zéro.

Méthodes de prévisions

Le module Gestion des prévisions utilise 12 méthodes de prévisions quantitatives et identifie la méthode fournissant les meilleures prévisions pour une situation donnée.

Les 12 méthodes utilisées par le système sont les suivantes :

- Méthode 1 – Pourcentage sur l'exercice précédent
- Méthode 2 – Tendence calculée sur l'exercice précédent
- Méthode 3 – Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

- Méthode 4 – Moyenne mobile
- Méthode 5 – Approximation linéaire
- Méthode 6 – Régression des moindres carrés
- Méthode 7 – Approximation double
- Méthode 8 – Méthode flexible
- Méthode 9 – Moyenne mobile pondérée
- Méthode 10 – Lissage linéaire
- Méthode 11 – Lissage exponentiel
- Méthode 12 – Lissage exponentiel avec tendance et saisonnalité

Utilisez les options de traitement pour spécifier la méthode souhaitée lors de l'exécution du programme Génération des prévisions (R34650). La plupart de ces méthodes offrent à l'utilisateur un certain contrôle. Par exemple, il peut spécifier la pondération attribuée à des données d'historique récentes ou la fourchette de dates des données d'historique.

Remarque

La formule de calcul de chaque méthode est donnée dans les exemples ci-après sur la base d'un ensemble de données d'historique identiques.

Données réelles d'historique

Ces exemples utilisent tout ou partie des jeux de données d'historique suivants pour les années 2002 et 2003 et la projection des prévisions est destinée à l'année 2004.

Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2002	125	123	115	137	122	130	141	128	118	123	139	133
2003	128	117	115	125	122	137	140	129	131	114	119	137

Ces données d'historique des ventes sont stables, avec de légères hausses saisonnières aux mois de juillet et décembre. Ce modèle caractérise les produits mûrs qui tendent vers l'obsolescence.

Méthode 1 – Pourcentage sur l'exercice précédent

Cette méthode permet de multiplier chaque période de prévisions par un pourcentage d'augmentation ou de diminution.

Vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi qu'un an d'historique des ventes pour la prévision des demandes. Cette méthode est utile pour les articles saisonniers sujets à des périodes de hausse et de baisse.

Exemple : Méthode 1 – Pourcentage sur l'exercice précédent

La formule Pourcentage sur l'exercice précédent permet de multiplier les données réelles de l'exercice précédent par un facteur spécifié par l'utilisateur et de projeter le résultat sur l'exercice suivant. Cette méthode permet de simuler l'impact d'un taux de croissance spécifié

lors de la budgétisation ou lorsque l'historique des ventes comporte une composante saisonnière importante.

Spécifications des prévisions : Coefficient multiplicateur. Par exemple, spécifiez 110 dans l'option de traitement pour accroître les données de l'historique des ventes de l'exercice précédent de 10 pour cent.

Historique des ventes obligatoire : Un exercice pour le calcul des prévisions ainsi que le nombre de périodes spécifié par l'utilisateur sont requis pour l'évaluation de la performances des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003	128	117	115	125	122	137	140	129	131	114	119	137
Prévisions, 110% sur l'exercice précédent												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	141	129	127	138	134	151	154	142	144	125	131	151

Janvier 2003 = $128 * 1,1 = 140,8$ ou 141

Février 2003 = $117 * 1,1 = 128,7$ ou 129

Mars 2003 = $115 * 1,1 = 126,5$ ou 127

Méthode 2 – Tendence calculée sur l'exercice précédent

Cette méthode de prévisions permet de comparer l'exercice précédent pour comparer les périodes spécifiées de l'historique des ventes aux mêmes périodes d'historique de l'exercice précédent. Le système détermine un pourcentage d'augmentation ou de réduction, puis il multiplie chaque période par ce pourcentage afin de déterminer les prévisions.

Vous devez fournir le nombre de périodes d'historique des ventes ainsi qu'un an d'historique pour la prévision des besoins. Cette méthode est utile pour la prévision des demandes à court terme des articles saisonniers sujets à des périodes de hausse et de baisse.

Exemple : Méthode 2 – Tendence calculée sur l'exercice précédent

La formule Tendence calculée sur l'exercice précédent permet de multiplier les données de vente de l'exercice précédent par un coefficient calculé par le système et de projeter le résultat sur l'exercice suivant. Cette méthode est pratique en cas de projection de l'impact de l'extension du taux de croissance récent d'un produit dans l'exercice suivant tout en préservant un modèle saisonnier présent dans l'historique des ventes.

Spécifications des prévisions : Fourchette de l'historique des ventes à utiliser pour le calcul du taux de croissance. Par exemple, pour comparer l'historique des ventes des quatre périodes précédentes à celui des mêmes périodes de l'exercice précédent, spécifiez $n = 4$ dans l'option de traitement. Faites la projection pour l'exercice suivant à l'aide du ratio calculé.

Historique des ventes obligatoire : Un exercice pour le calcul des prévisions ainsi que le nombre de périodes spécifié par l'utilisateur sont obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions prévues (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions, avec n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2002									118	123	139	133
2003	128	117	115	125	122	137	140	129	131	114	119	137
Calcul du pourcentage sur l'exercice précédent, avec n = 4												
2002... 118 + 123 + 139 + 133 = 513												
2003... 131 + 114 + 119 + 137 = 501												
Pourcentage de ratio = $(501/513) * 100\% = 97,66\%$												
Prévisions, 97,66% sur l'exercice précédent												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	125	114	112	122	119	134	137	126	128	111	116	134

Janvier 2003 = $128 * 0,9766 = 125,00$ ou 125

Février 2003 = $117 * 0,9766 = 114,26$ ou 114

Mars 2003 = $115 * 0,9766 = 112,31$ ou 112

Méthode 3 – Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

Cette méthode de prévisions utilise les ventes de l'exercice précédent pour établir les prévisions de l'exercice suivant.

Vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi qu'un an d'historique pour la prévision des demandes. Cette méthode est utile pour les produits en phase de maturité dont les demandes sont stables ou pour les produits saisonniers sans tendance.

Exemple : Méthode 3 – Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

La formule Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant permet de copier les données réelles de ventes de l'exercice précédent dans l'exercice suivant. Cette méthode permet de simuler les ventes au niveau actuel lors de la budgétisation. Le produit est mûr, n'a aucune tendance sur le long terme, mais l'existence d'un modèle de besoins saisonniers significatifs est possible.

Spécifications des prévisions : Aucune.

Historique des ventes obligatoire : Un exercice pour le calcul des prévisions ainsi que le nombre de périodes obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003	128	117	115	125	122	137	140	129	131	114	119	137
Prévisions, Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	128	117	115	125	122	137	140	129	131	114	119	137

Janvier 2004 = Janvier 2003 = 128

Février 2004 = Février 2003 = 117

Mars 2004 = Mars 2003 = 115

Méthode 4 – Moyenne mobile

Cette méthode de prévisions permet d'établir une moyenne des périodes indiquées afin de les projeter sur la période suivante. La moyenne mobile doit être recalculée souvent (mensuellement ou au moins trimestriellement) afin de refléter la modification du niveau des demandes.

Vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes pour la prévision des besoins. Cette méthode est utile pour les produits en phase de maturité ne démontrant aucune tendance.

Exemple : Méthode 4 – Moyenne mobile

La méthode Moyenne mobile est couramment utilisée pour le calcul de la moyenne de l'historique des ventes récentes afin de déterminer une projection à court terme. Cette méthode de prévisions est en retard par rapport aux tendances. Des prévisions biaisées et des erreurs systématiques se produisent lorsque l'historique des ventes affiche une forte tendance ou des modèles saisonniers. Cette méthode est plus adaptée aux prévisions à court terme portant sur des produits mûrs plutôt que sur des produits dont le cycle de vie a atteint les phases de croissance ou d'obsolescence.

Spécifications des prévisions : n = nombre de périodes de l'historique des ventes à utiliser pour le calcul des prévisions. Par exemple, pour effectuer une projection sur la période suivante sur la base des quatre dernières périodes, spécifiez n = 4 dans l'option de traitement. Pour une valeur n importante (par exemple, 12), un historique de ventes plus important est requis. Ce choix donne des prévisions plus stables, mais les variations de niveaux de ventes ne sont pas rapidement reconnues. Inversement, une valeur n faible (par exemple 3) permet une réaction plus rapide aux variations des niveaux de ventes, mais les prévisions risquent de fluctuer avec une amplitude telle que la production n'est pas en mesure d'y répondre.

Historique des ventes obligatoire : n et le nombre de périodes qui sont obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003									131	114	119	137
Calcul de la moyenne mobile, avec n = 4												
$(131+114+119+137)/4 = 125,25$ ou 125												
Prévisions par moyenne mobile, avec n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	125	124	126	128	126	126	127	127	126	126	126	126

$$\text{Janvier 2003} = (131 + 114 + 119 + 137) / 4 = 125,25 \text{ ou } 125$$

$$\text{Février 2003} = (114 + 119 + 137 + 125) / 4 = 123,75 \text{ ou } 124$$

$$\text{Mars 2003} = (119 + 137 + 125 + 124) / 4 = 126,25 \text{ ou } 126$$

Méthode 5 – Approximation linéaire

Cette méthode de prévisions permet de calculer une tendance sur la base des périodes d'historique des ventes et de projeter cette tendance sur les prévisions. Cette tendance doit être recalculée tous les mois afin d'en détecter les variations.

Vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes spécifié. Cette méthode est utile pour les nouveaux produits ou les produits à tendances positives ou négatives constantes, indépendantes des fluctuations saisonnières.

Exemple : Méthode 5 – Approximation linéaire

La formule Approximation linéaire permet de calculer une tendance sur la base de deux points de données d'historique des ventes. Ces deux points définissent une tendance linéaire projetée dans le futur. Utilisez cette méthode avec précaution car les prévisions à long terme sont affectées par de petites variations dans deux points de données seulement.

Spécifications des prévisions : n = point de données dans l'historique des ventes comparé au point de données le plus récent dans le but d'identifier une tendance. Par exemple, spécifiez n = 4 pour calculer la tendance sur la base de la différence entre décembre 2003 (les données les plus récentes) et août 2003 (les quatre périodes antérieures à décembre).

Nombre minimum d'historiques des ventes obligatoires : n + 1 ainsi que le nombre de périodes qui sont obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003								129	131	114	119	137
Calcul de l'approximation linéaire, avec n = 4												
$(137 - 129) / 4 = 2,0$												
Prévisions par approximation linéaire, avec n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	139	141	143	145	147	149	151	153	155	157	159	161

$$\text{Janvier 2003} = \text{Déc. 2002} + \text{tendance} = 137 + (1)2 = 139$$

$$\text{Février 2003} = 137 + (2)2 = 141$$

$$\text{Mars 2003} = 137 + (3)2 = 143$$

Méthode 6 – Régression des moindres carrés

Cette méthode de prévisions définit une équation décrivant une relation linéaire entre les données de l'historique des ventes et le temps écoulé. La régression des moindres carrés trace une ligne droite sur la fourchette de données sélectionnées de manière à ce que la somme des carrés des différences entre les points de données de ventes réelles et la ligne de régression soit minimisée. Les prévisions représentent une projection de cette tendance linéaire dans le futur.

Vous devez fournir l'historique des ventes pour la durée représentée par le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données de l'historique pour les prévisions. Au moins deux points de données d'historique sont obligatoires. Cette méthode est utile lorsque les données ont une tendance linéaire.

Exemple : Méthode 6 – Régression des moindres carrés

La régression linéaire ou régression des moindres carrés est la méthode la plus utilisée pour identifier une tendance linéaire dans l'historique des ventes. Elle permet de calculer les valeurs de a et de b utilisées dans la formule :

$$Y = a + bX$$

Cette équation représente une fonction linéaire, Y représentant les ventes, et X le temps. La régression linéaire ne permet pas de reconnaître rapidement les points cruciaux et les variations des étapes au niveau de la demande. Elle permet de représenter les données par une fonction linéaire, même lorsque celles-ci sont saisonnières ou mieux représentées par une courbe. Lorsque les données de l'historique des ventes suivent une courbe ou contiennent un modèle saisonnier fort, des prévisions biaisées et des erreurs systématiques sont générées.

Spécifications des prévisions : n = les périodes de ventes réelles à utiliser pour le calcul des valeurs de a et b. Par exemple, spécifiez n = 4 pour effectuer les calculs sur la base de l'historique de septembre à décembre 2003. En général, une valeur n plus importante (par exemple, n = 24) est utilisée lorsque les données sont disponibles. La régression des moindres carrés peut définir une fonction linéaire ne comprenant que deux points de données. Dans cet exemple, une faible valeur est attribuée à n (n = 4) afin de limiter les opérations de calcul manuel requises pour la vérification des résultats.

Nombre minimum d'historique des ventes obligatoire : n périodes et le nombre de périodes qui sont obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003									131	114	119	137
Calcul des coefficients de régression linéaire, avec n = 4												
		<u>X</u>		<u>Y</u>		<u>XY</u>		<u>X²</u>				
Sept. 97		1		131		131		1				
Oct. 97		2		114		228		4				
Nov. 97		3		119		357		9				
Déc. 97		4		137		548		16				
		$\sum X = 10$		$\sum Y = 501$		$\sum XY = 1264$		$\sum X^2 = 30$				
$b = (n\sum XY - \sum X\sum Y) / (n\sum X^2 - (\sum X)^2) = [4(1264) - (10 * 501)] / [4(30) - (10)^2] =$ $= (5056 - 5010) / (120 - 100) = 46 / 20 = 2,3$												
$a = (\sum Y / n) - b(\sum X / n) = (501 / 4) - [(2,3)(10 / 4)] = 119,5$												
Prévisions par régression linéaire, avec Y = 119,5 - 2,3 X, où X = 1 => Sept. 2003												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	131	133	136	138	140	143	145	147	149	152	154	156

$$\text{Janvier 2004} = 119,5 + (5 * 2,3) = 131$$

$$\text{Février 2004} = 119,5 + (6 * 2,3) = 133,3 \text{ ou } 133$$

$$\text{Mars 2004} = 119,5 + (7 * 2,3) = 135,6 \text{ ou } 136$$

Méthode 7 – Approximation double

Cette méthode de prévisions permet de tracer une courbe sur la base du nombre de périodes d'historique des ventes.

Le système additionne le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions et le nombre de périodes d'historique des ventes, puis multiplie le résultat par 3.

Cette méthode n'est pas recommandée dans le cas de prévisions des demandes à long terme.

Exemple : Méthode 7 – Approximation double

La régression linéaire permet de déterminer les valeurs de a et b dans la formule de prévisions $Y = a + bX$ afin de représenter les données de l'historique des ventes par une fonction linéaire. L'approximation double est similaire, mais elle permet de déterminer les valeurs de a, b et c dans la formule de prévision suivante :

$$Y = a + bX + cX^2$$

Cette méthode a pour but de représenter les données de l'historique des ventes par une courbe. Elle est utile lorsqu'un produit est en période transitoire dans son cycle de vie. Par exemple, les tendances des ventes peuvent s'accélérer lorsqu'un nouveau produit passe de la phase de d'introduction à celle de croissance. En raison de la puissance, les prévisions peuvent tendre rapidement vers l'infini ou tomber à zéro (selon que le coefficient c est positif ou négatif). Cette méthode n'est utile que pour les prévisions à court terme.

Spécifications des prévisions : Les formules permettent de trouver les valeurs de a, b et c à représenter sur une courbe couvrant exactement ces trois points. Pour ce faire, spécifiez n, le nombre de périodes de données à cumuler dans chacun des trois points. Dans notre exemple, n = 3. Par conséquent, les données de ventes réelles pour la période d'avril à juin sont cumulées pour former le premier point (T1). Les données de la période de juillet à septembre sont additionnées pour créer T2 et la somme de celles d'octobre à décembre donne le point T3. La courbe représente les trois valeurs T1, T2 et T3.

Historique des ventes obligatoire : 3 x n périodes pour le calcul des prévisions ainsi que le nombre de périodes qui sont obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

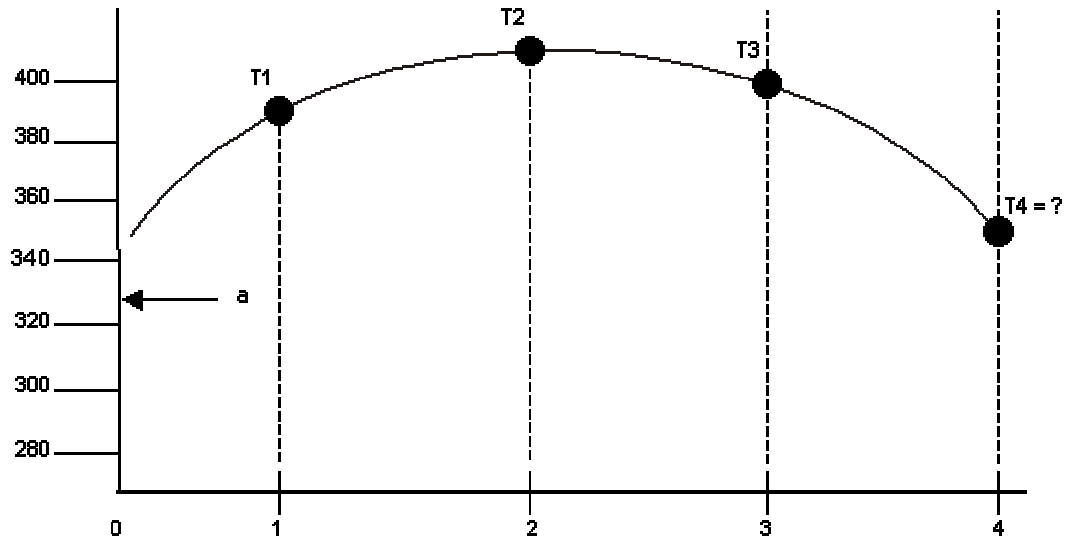
Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
	T0			T1			T2			T3		
				384			400			370		
2003				125	122	137	140	129	131	114	119	137
<p>T1 = 125 + 122 + 137 = 384</p> <p>T2 = 140 + 129 + 131 = 400</p> <p>T3 = 114 + 119 + 137 = 370</p>												

L'étape suivante consiste à calculer les trois coefficients a, b et c à utiliser dans la formule de prévisions $Y = a + bX + cX^2$.

T1, T2 et T3 sont représentés sur le graphique ci-dessous, l'axe horizontal représentant le temps. T1 représente les ventes réelles totales des mois d'avril, mai et juin, avec X = 1 ; T2

correspond à la période de juillet à septembre, T3 à celle d'octobre à décembre, et T4 à celle de janvier à mars 2004.

Approximation double



Ces trois points sont représentés sur le graphique par trois équations :

$$(1) Q1 = a + bX + cX^2, \text{ où } X = 1(Q1 = a + b + c)$$

$$(2) Q2 = a + bX + cX^2, \text{ où } X = 2(Q2 = a + 2b + 4c)$$

$$(3) Q3 = a + bX + cX^2, \text{ où } X = 3(Q3 = a + 3b + 9c)$$

Pour trouver les valeurs de b, a et c, résolvez ces trois équations simultanément :

Soustrayez l'équation (1) de l'équation (2) pour calculer b

$$(2) - (1) = Q2 - Q1 = b + 3c$$

$$b = (Q2 - Q1) - 3c$$

Remplacez b par cette équation dans l'équation (3)

$$(3) Q3 = a + 3[(Q2 - Q1) - 3c] + 9c$$

$$a = Q3 - 3(Q2 - Q1)$$

Enfin, remplacez a et b par ces équations dans l'équation (1)

$$(1)[Q3 - 3(Q2 - Q1)] + [(Q2 - Q1) - 3c] + c = Q1$$

$$c = [(Q3 - Q2) + (Q1 - Q2)] / 2$$

La méthode de prévisions par approximation double permet de calculer a, b et c comme suit :

$$a = Q3 - 3(Q2 - Q1) = 370 - 3(400 - 384) = 370 - 3(16) = 322$$

$$c = [(Q3 - Q2) + (Q1 - Q2)] / 2 = [(370 - 400) + (384 - 400)] / 2 = -23$$

$$b = (Q2 - Q1) - 3c = (400 - 384) - (3 * -23) = 16 + 69 = 85$$

Calcul des prévisions par approximation double												
$Y = a + bX + cX^2 = 322 + 85X + (-23)(X^2)$												
Si X = 4, T4 = 322 + 340 - 368 = 294, la prévision = 294 / 3 = 98 par période												
Si X = 5, T5 = 322 + 425 - 575 = 172, la prévision = 172 / 3 = 57,33 ou 57 par période												
Si X = 6, T6 = 322 + 510 - 828 = 4, la prévision = 4 / 3 = 1,33 ou 1 par période												
Prévisions, Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant												
	T4 = 294			T5 = 172			T6 = 4			T7 = négatif		
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	98	98	98	57	57	57	1	1	1	--	--	--

Méthode 8 – Méthode flexible

Cette méthode de prévisions permet de sélectionner le bloc de périodes des meilleures prévisions de l'historique des ventes depuis les n mois précédents et d'y appliquer une hausse ou une baisse en pourcentage. Elle est semblable à la méthode 1, Pourcentage sur l'exercice précédent, hormis le fait que le nombre de périodes de base peut être spécifié.

Selon la valeur n, pour cette méthode, vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données réelles indiqué. Cette méthode est utile dans le cas des tendances planifiées.

Exemple : Méthode 8 – Méthode flexible

La méthode flexible (pourcentage sur n mois précédents) est similaire à la méthode 1, Tendence calculée sur l'exercice précédent. Elles multiplient toutes deux les données réelles d'une période précédente par un facteur spécifié par l'utilisateur et projettent ensuite le résultat dans le futur. Dans la méthode Pourcentage sur l'exercice précédent, la projection est basée sur les données de la même période de l'exercice précédent. Vous pouvez utiliser la méthode flexible pour spécifier comme base des calculs une période autre que la même période de l'exercice précédent.

Spécifications des prévisions :

- Coefficient de multiplication. Par exemple, spécifiez 110 dans l'option de traitement pour augmenter les données de l'historique des ventes de l'exercice précédent de 10 %.
- Période de base. Par exemple, avec $n = 4$, les premières prévisions sont basées sur les données réelles de septembre 2003.

Nombre minimum d'historique des ventes obligatoires : Le nombre de périodes spécifiées par l'utilisateur précédant la période de base, plus celui des périodes obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003									131	114	119	137

Prévisions, 110 % sur $n = 4$ mois précédents												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	144	125	131	151	159	138	144	166	174	152	158	182

Méthode 9 – Moyenne mobile pondérée

La formule de prévisions Moyenne mobile pondérée est semblable à la méthode 4, Moyenne mobile, car elle calcule la moyenne du nombre de mois de l'historique des ventes afin de projeter l'historique des ventes du mois suivant. Toutefois, avec cette formule, vous pouvez affecter une pondération à chacune des périodes antérieures.

Vous devez fournir le nombre de périodes pondérées sélectionné ainsi que le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions. Tout comme la méthode Moyenne mobile, cette méthode sous-estime la tendance de la demande et n'est donc pas recommandée pour les produits à tendances prononcées ou les produits saisonniers. Elle est utile pour les produits en phase de maturité dont la demande est relativement stable.

Exemple : Méthode 9 – Moyenne mobile pondérée

La méthode Moyenne mobile pondérée est similaire à la méthode 4, Moyenne mobile. Toutefois, vous pouvez attribuer des pondérations inégales aux données de l'historique lorsque vous utilisez la méthode Moyenne mobile pondérée. Cette méthode calcule une moyenne pondérée de l'historique des ventes récentes afin d'aboutir à une projection à court terme. En général, la pondération attribuée aux données récentes est plus importante que celle affectée aux données anciennes, ce qui rend cette méthode plus sensible aux variations des niveaux de ventes. Toutefois, des prévisions biaisées ainsi que des erreurs systématiques se produisent lorsque l'historique des ventes affiche une tendance forte ou des modèles saisonniers. Cette méthode est plus adaptée aux prévisions à court terme portant sur des produits mûrs plutôt que sur des produits dont le cycle de vie a atteint les phases de croissance ou d'obsolescence.

Spécifications des prévisions :

- Nombre de périodes de l'historique des ventes (n) à utiliser pour le calcul des prévisions. Par exemple, pour effectuer une projection sur la période suivante sur la base des quatre dernières périodes, spécifiez $n = 4$ dans l'option de traitement. Pour une valeur n importante (par exemple, 12), un historique de ventes plus important est requis. Ce choix donne des prévisions plus stables, mais les variations des niveaux

de ventes ne sont pas rapidement reconnues. Inversement, une faible valeur n (par exemple, 3) permet une réaction plus rapide aux variations de niveaux de ventes, mais les prévisions risquent de fluctuer avec une amplitude telle que la production n'est pas en mesure d'y répondre.

- Pondération attribuée à chacune des périodes de l'historique des ventes. Le total des pondérations attribuées doit être égal à 1. Par exemple, lorsque n = 4, attribuez des pondérations de 0,50, 0,25, 0,15 et 0,10, les données les plus récentes devant recevoir la pondération la plus importante.

Nombre minimum d'historique des ventes obligatoires : n et le nombre de périodes qui sont obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003									131	114	119	137
Calcul de la moyenne mobile, avec n = 4												
$[(131 * 0,10) + (114 * 0,15) + (119 * 0,25) + (137 * 0,50)] / (0,10 + 0,15 + 0,25 + 0,50) = 128,45 \text{ ou } 128$												
Prévisions par moyenne mobile pondérée, avec n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	128	128	128	129	129	129	129	129	129	129	129	129

$$\text{Janvier 2004} = [(131 * 0,10) + (114 * 0,15) + (119 * 0,25) + (137 * 0,50)] / (0,10 + 0,15 + 0,25 + 0,50) = 128,45 \text{ ou } 128$$

$$\text{Février 2004} = [(114 * 0,10) + (119 * 0,15) + (137 * 0,25) + (128 * 0,50)] / 1 = 127,5 \text{ ou } 128$$

$$\text{Mars 2004} = [(119 * 0,10) + (137 * 0,15) + (128 * 0,25) + (128 * 0,50)] / 1 = 128,45 \text{ ou } 128$$

Méthode 10 – Lissage linéaire

Cette méthode de prévisions permet de calculer une moyenne pondérée des données de l'historique des ventes. Le calcul utilise le nombre de périodes d'historique (1 à 12) indiqué dans l'option de traitement. Un échelonnement mathématique permet de pondérer les données situées dans la fourchette, de la première (pondération la plus faible) jusqu'à la dernière (pondération la plus importante). Ces données sont ensuite projetées sur chaque période de prévisions.

Vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que l'historique des ventes correspondant au nombre de périodes spécifié dans l'option de traitement.

Exemple : Méthode 10 – Lissage linéaire

Cette méthode est similaire à la méthode 9, Moyenne mobile pondérée. Toutefois, au lieu d'attribuer arbitrairement des pondérations aux données de l'historique, une formule est utilisée pour attribuer des pondérations linéairement dégressives, dont la somme est égale à 1. Cette méthode calcule ensuite une moyenne pondérée de l'historique des ventes récentes

afin d'aboutir à une projection à court terme. Comme toutes les méthodes linéaires de prévisions de moyenne mobile, des prévisions biaisées ainsi que des erreurs systématiques se produisent lorsque l'historique des ventes affiche une tendance forte ou des modèles saisonniers. Cette méthode est plus adaptée aux prévisions à court terme portant sur des produits mûrs plutôt que sur des produits dont le cycle de vie a atteint les phases de croissance ou d'obsolescence.

Spécifications des prévisions :

- n = nombre de périodes de l'historique des ventes à utiliser pour le calcul des prévisions. Par exemple, pour effectuer une projection sur la période suivante sur la base des quatre dernières périodes, spécifiez n = 4 dans l'option de traitement. Le système attribue automatiquement les pondérations aux données de l'historique qui déclinent linéairement et dont la somme est égale à 1. Par exemple, lorsque n = 4, le système attribue des pondérations de 0,40, 0,3, 0,2 et 0,1, les données les plus récentes devant recevoir la pondération la plus importante.

Nombre minimum d'historique des ventes obligatoires : n et le nombre de périodes qui sont obligatoires pour l'évaluation de la performance des prévisions (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2003									131	114	119	137
Calcul des pondérations, avec n = 4												
$(n^2 + n) / 2 = (16 + 4) / 2 = 10$ Pondération pour septembre = 1/10 Pondération pour octobre = 2/10 Pondération pour novembre = 3/10 Pondération pour décembre = 4/10 Pondération totale = 10/10												
Calcul de la moyenne mobile, avec n = 4												
$[(131 * 0,1) + (114 * 0,2) + (119 * 0,3) + (137 * 0,4)] / (0,1 + 0,2 + 0,3 + 0,4) = 126,4 \text{ ou } 126$												
Prévisions par lissage linéaire, avec n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2004	126	127	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128

Méthode 11 – Lissage exponentiel

Cette méthode de prévisions calcule une moyenne lissée qui devient une estimation du niveau général des ventes sur la fourchette d'historique sélectionnée.

Vous devez fournir l'historique des ventes pour la durée représentée par le nombre de périodes des meilleures prévisions plus le nombre de périodes spécifié pour l'historique. Au

moins deux périodes de données d'historique sont obligatoires. Cette méthode est utile lorsque les données de la demande n'ont pas de tendance linéaire.

Exemple : Méthode 11 – Lissage exponentiel

Cette méthode est similaire à la méthode 10, Lissage linéaire. Pour le lissage linéaire, le système attribue aux données historiques des pondérations qui déclinent linéairement. Dans le lissage exponentiel, le système attribue des pondérations qui décroissent exponentiellement. L'équation des prévisions par lissage exponentiel est la suivante :

$$\text{Prévisions} = \alpha (\text{Ventes réelles précédentes}) + (1 - \alpha) \text{Prévisions précédentes}$$

Les prévisions sont une moyenne pondérée des ventes réelles de la période précédente et des prévisions de la période précédente. Alpha est la pondération appliquée aux ventes réelles de la période précédente. (1 - alpha) est la pondération appliquée aux prévisions de la période précédente. Les valeurs correctes pour alpha vont de 0 à 1 ; elles sont généralement comprises entre 0,1 et 0,4. La somme des pondérations est 1 ($\alpha + (1 - \alpha) = 1$).

Attribuez une valeur à la constante de lissage, alpha. Sinon, le système calcule une valeur présumée sur la base du nombre de périodes de l'historique des ventes spécifié dans l'option de traitement.

Spécifications des prévisions :

- alpha = Constante de lissage utilisée pour le calcul de la moyenne lissée du niveau général des ventes. Les valeurs correctes pour alpha sont comprises entre 0 et 1.
- n = Fourchette de données de l'historiques des ventes à inclure dans le calcul. En général, l'historique des ventes d'un exercice suffit pour estimer le niveau général des ventes. Dans l'exemple, une valeur faible est attribuée à n (n = 4) afin de limiter les opérations de calcul manuel requises pour la vérification des résultats. Le lissage exponentiel peut générer des prévisions basées sur un point de données historiques uniquement.

Nombre minimum d'historiques des ventes obligatoires : n plus le nombre de périodes obligatoires pour l'évaluation des performances prévues (périodes des meilleures prévisions).

Historique utilisé pour le calcul des prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007									131	114	119	137
Calcul du lissage exponentiel, avec n = 4 et alpha = 0,3												
Moyenne lissée pour octobre* = Ventes réelles pour septembre = alpha (Ventes réelles pour septembre) + (1 - alpha)												
Moyenne lissée pour septembre = 1 * (131) + (0) (0) = 131												
Moyenne lissée pour novembre = 0,3 (Ventes réelles pour octobre) + (1 - 0,3)												
Moyenne lissée pour octobre = 0,3(114) + 0,7 (131) = 125,9 ou 126												
Moyenne lissée pour décembre = 0,3 (Ventes réelles pour novembre) + 0,7 (Moyenne lissée pour novembre) = 0,3(119) + 0,7 (126) = 123,9 ou 124												
Prévisions pour janvier = 0,3 (Ventes réelles pour décembre) + 0,7 (Moyenne lissée pour décembre) = 0,3(137) + 0,7 (124) = 127,9 ou 128												
Prévisions pour février = Prévisions pour janvier												
Prévisions pour mars = Prévisions pour janvier												
* Pour initialiser le lissage exponentiel, définissez une première moyenne lissée égale au premier point de données de ventes réelles spécifié. En effet, alpha = 1 pour la première itération. Pour les calculs consécutifs, alpha est défini à la valeur spécifiée dans l'option de traitement.												
Prévisions par lissage exponentiel, avec alpha = 0,3 et n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2008	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128	128

Méthode 12 – Lissage exponentiel avec tendance et saisonnalité

Cette méthode de prévisions calcule une tendance, un indice saisonnier et une moyenne exponentielle lissée à partir de l'historique des ventes. Le système applique ensuite une projection de la tendance sur les prévisions et les ajuste en fonction de l'indice saisonnier.

Vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que deux années de données réelles. Cette méthode est utile pour les articles dont les prévisions sont influencées par les tendances et la saisonnalité. Vous pouvez entrer les constantes alpha et bêta ou laisser le système les calculer. Les coefficients alpha et bêta sont les constantes de lissage utilisées par le système pour calculer la moyenne lissée du niveau général des ventes (alpha) et la composante de tendance des prévisions (bêta).

Exemple : Méthode 12 – Lissage exponentiel avec tendance et saisonnalité

Cette méthode est similaire à la méthode 11, Lissage exponentiel, du fait qu'une moyenne lissée est calculée. Toutefois, l'équation des prévisions de la méthode 12 comprend également un terme permettant de calculer une tendance lissée. Les prévisions sont constituées d'une moyenne lissée ajustée pour tendance linéaire. Lorsque vous le spécifiez dans une option de traitement, les prévisions sont également ajustées pour saisonnalité.

Spécifications des prévisions :

- Alpha = Constante de lissage utilisée pour le calcul de la moyenne lissée du niveau général des ventes. Les valeurs correctes pour alpha sont comprises entre 0 et 1.
- Bêta = Constante de lissage utilisée pour le calcul de la moyenne lissée de la composante de tendance des prévisions. Les valeurs correctes pour bêta sont comprises entre 0 et 1.
- Un coefficient saisonnier peut être appliqué aux prévisions.

Remarque

Alpha et bêta sont des valeurs indépendantes. Leur somme n'est pas forcément égale à 1.

Nombre minimum d'historiques des ventes obligatoires : un exercice et le nombre de périodes qui sont obligatoires pour évaluer les performances prévues (périodes des meilleures prévisions). Lorsque des données historiques portant sur deux ou plusieurs exercices sont disponibles, le système utilise les données de deux exercices pour le calcul.

La méthode 12 utilise deux équations de lissage exponentiel et une moyenne simple pour calculer une moyenne lissée, une tendance lissée et un coefficient saisonnier à moyenne simple.

Moyenne lissée exponentielle :

$$A_t = \alpha(D_t / S_{t-L}) + (1 - \alpha)(A_{t-1} + T_{t-1})$$

Tendance lissée exponentielle :

$$T_t = \beta(A_t - A_{t-1}) + (1 - \beta)T_{t-1}$$

Coefficient saisonnier à moyenne simple :

$$S_t = \left[(D_{t-L} + D_{t-2L}) / \sum_{n=(t-2L)}^{n=(t-1)} D_n \right] * L$$

Les prévisions sont ensuite calculées avec les résultats de ces trois équations :

$$F_{t+m} = (A_t + T_t m) S_{t-L+m}$$

Dans cette formule :

- L est la durée de la saisonnalité (L = 12 mois ou 52 semaines).

- t est la période courante.
- m est le nombre de périodes futures utilisées pour les prévisions.
- S est le coefficient d'ajustement saisonnier indexé à la période appropriée.

Historique utilisé pour le calcul des prévisions													
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.	Total
2006	125	123	115	137	122	130	141	128	118	123	139	133	1534
2007	128	117	115	125	122	137	140	129	131	114	119	137	1514

Calcul des lissages linéaire et exponentiel saisonnier, avec alpha = 0,3 et bêta = 0,4

Procédure d'initialisation :

Coefficient saisonnier pour janvier 2007, $S_1 =$

$$S_1 = (125 + 128 / 1534 + 1514) * 12 = 0,083005 * 12 = 0,9961$$

Moyenne lissée pour janvier 2007*, $A_1 =$

$A_1 =$ Ventes réelles de janvier 2007 / Coefficient saisonnier pour janvier

$$A_1 = 128 / 0,9960$$

$$A_1 = 128,51$$

Tendance lissée pour janvier 2007*, $T_1 =$

$T_1 = 0$ données insuffisantes pour calculer la première tendance lissée

Coefficient saisonnier pour février 2007, $S_2 =$

$$S_2 = (123 + 117 / 1534 + 1514) * 12 = 0,07874 * 12 = 0,9449$$

Moyenne lissée pour février 2007, $A_2 =$

$$A_2 = \alpha(D_2 / S_2) + (1 - \alpha)(A_1 + T_1)$$

$$A_2 = 0,3(117 / 0,9449) + (1 - 0,3)(128,51 + 0) = 127,10$$

Tendance lissée pour février 2007, $T_2 =$

$$T_2 = \beta(A_2 - A_1) + (1 - \beta)T_1$$

$$T_2 = 0,4(127,10 - 128,51) + (1 - 0,4) * 0 = -0,56$$

Coefficient saisonnier pour mars 2007, $S_3 =$

$$S_3 = (115 + 115 / 1534 + 1514) * 12 = 0,07546 * 12 = 0,9055$$

Moyenne lissée pour mars 2007, $A_3 =$

$$A_3 = \alpha(D_3 / S_3) + (1 - \alpha)(A_2 + T_2)$$

$$A_3 = 0,3(115 / 0,9055) + (1 - 0,3)(127,10 - 0,56) = 126,68$$

Tendance lissée pour mars 2007, $T_3 =$

$$T_3 = \beta(A_3 - A_2) + (1 - \beta)T_2$$

$$T_3 = 0,4(126,68 - 127,10) + (1 - 0,4) * -0,56 = -0,50$$

(Continuez jusqu'en décembre 2007)

Coefficient saisonnier pour décembre 2007, $S_{12} =$

$$S_{12} = (133 + 137 / 1534 + 1514) * 12 = 0,08858 * 12 = 1,0630$$

Moyenne lissée pour décembre 2007, $A_{12} =$

$$A_{12} = \alpha(D_{12} / S_{12}) + (1 - \alpha)(A_{11} + T_{11})$$

$$A_{12} = 0,3(137 / 1,0630) + (1 - 0,3)(124,64 - 1,121) = 125,13$$

Tendance lissée pour décembre 2007, $T_{12} =$

$$T_{12} = \beta(A_{12} - A_{11}) + (1 - \beta)T_{11}$$

$$T_{12} = 0,4(125,13 - 124,64) + (1 - 0,4) * -1,121 = -0,477$$

Calcul des prévisions linéaires et exponentielles lissées saisonnières												
$F_{t+m} = (A_t + T_t m) S_{t-L+m}$												
* Pour initialiser le calcul du lissage exponentiel avec tendance et saisonnalité, définissez une première moyenne lissée égale aux premières données de ventes réelles désaisonnalisées. La tendance est initialisée à zéro pour la première itération. Pour les calculs consécutifs, alpha et bêta sont définis aux valeurs spécifiées dans les options de traitement.												
Prévisions par lissage exponentiel avec tendance et saisonnalité, alpha = 0,3, bêta = 0,4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2008	124,16	117,33	112,01	127,10	117,91	128,52	134,73	122,74	118,45	121,77	121,77	126,92

Evaluation des prévisions

Il est possible de choisir des méthodes de prévisions permettant de générer douze prévisions pour chaque produit. Chaque méthode de prévisions crée généralement une projection légèrement différente. Lors de l'établissement de prévisions se rapportant à des milliers de

produits, il n'est pas facile de prendre une décision subjective quant à la méthode de prévisions la mieux adaptée à la planification de chaque produit.

Le système évalue automatiquement les performances de chaque méthode de prévisions choisie ainsi que le comportement de chaque produit soumis aux prévisions. Vous avez également le choix entre deux critères de performances : la méthode Ecart moyen absolu (EMA) et la méthode Pourcentage d'exactitude. La méthode EMA permet de mesurer les erreurs de prévisions. La méthode du pourcentage d'exactitude mesure le biais des prévisions. Ces deux techniques d'évaluation de la performance requièrent des données d'historique des ventes courantes pour une période définie par l'utilisateur. Cette période d'historique récent utilisée pour l'évaluation est aussi appelée *période modèle* ou période de meilleures prévisions.

Pour mesurer les performances d'une méthode de prévisions, le système effectue les opérations suivantes

- Il utilise les formules afin de simuler des prévisions pour la période modèle.
- Il effectue une comparaison entre les données de ventes réelles et les prévisions simulées pour la période modèle.

Lorsque vous choisissez plusieurs méthodes de prévisions, la même procédure est utilisée par chaque méthode. Plusieurs prévisions sont calculées pour la période modèle, puis comparées à l'historique des ventes connu pour la même période. La méthode de prévisions qui produit la meilleure concordance entre prévisions et ventes réelles durant la période modèle est celle recommandée. Cette recommandation est spécifique à chaque produit et peut varier lors de la génération de nouvelles prévisions.

Ecart moyen absolu

L'écart moyen absolu (EMA) est la moyenne des valeurs absolues (magnitude) de l'écart (erreur) entre les données réelles et les prévisions. L'EMA mesure l'importance moyenne des erreurs prévues ou attendues pour une méthode de prévisions et un historique donné. Puisque des valeurs absolues sont utilisées dans le calcul, les erreurs positives n'annulent pas les erreurs négatives. Lors de la comparaison de plusieurs méthodes de prévisions, celle accompagnée de l'écart moyen absolu le plus faible a démontré qu'elle était la plus fiable pour ce produit et cette période modèle. Lorsque les prévisions sont non biaisées et que les erreurs sont distribuées normalement, il existe une relation mathématique simple entre l'écart moyen absolu et deux autres moyens communs de distribution, c'est-à-dire l'écart standard et l'erreur des moindres carrés. Exemple :

- $MAD = (\sum | \text{Quantités réelles} - \text{Prévisions} |) / n$
- Ecart standard, $(\sigma) \cong 1,25 \text{ EMA}$
- Erreur moyenne au carré $\cong -\sigma^2$

Les tableaux suivants illustrent le calcul de l'écart moyen absolu pour deux des méthodes de prévisions. Cet exemple présume que l'utilisateur a spécifié dans l'option de traitement une durée de période modèle (périodes de meilleures prévisions) égale à 5 périodes.

Méthode 1 – Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

Historique utilisé dans le calcul de l'écart moyen absolu avec périodes de meilleures prévisions = 5 périodes												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2006								128	118	123	139	133
110 % sur les prévisions de l'exercice précédent pour la période modèle												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								141	130	135	153	146
Historique des ventes réalisées pour la période modèle												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								129	131	114	119	137
Valeur absolue des erreurs, réalisations - prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
								12	1	21	34	9
Ecart moyen absolu = $(12 + 1 + 21 + 34 + 9) / 5 = 15,4$												

Méthode 4, Moyenne mobile, n = 4

Historique utilisé dans le calcul de l'écart moyen absolu avec périodes de meilleures prévisions = 5 périodes, n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007				125	122	137	140					
Prévisions à l'aide de la moyenne mobile pour la période modèle avec n = 4												
$(125 + 122 + 137 + 140) / 4 = 131$							Août 07					
$(122 + 137 + 140 + 129) / 4 = 132$							Sept. 07					
$(137 + 129 + 131 + 114) / 4 = 134,25$ ou 134							Oct. 07					
$(140 + 129 + 131 + 114) / 4 = 128,5$ ou 129							Nov. 07					
$(129 + 131 + 114 + 119) / 4 = 123,25$ ou 123							Déc. 07					
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								141	130	135	153	146
Historique des ventes réalisées pour la période modèle												

Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								129	131	114	119	137
Valeur absolue des erreurs, réalisations - prévisions												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
								2	1	20	10	14
Ecart moyen absolu = (2 + 1 + 20 + 10 + 14) / 5 = 9,4												

La méthode de la moyenne mobile avec n = 4 est recommandée car elle produit l'écart moyen absolu le plus faible pour la période modèle donnée.

Pourcentage d'exactitude

La méthode du pourcentage d'exactitude mesure le biais des prévisions. Lorsque les prévisions sont régulièrement trop élevées, les stocks s'accumulent et les coûts de stockage augmentent. Lorsque les prévisions sont régulièrement trop basses, les stocks sont consommés et le service client n'est pas assuré. Des prévisions trop faibles de 10 unités, puis trop élevées de 8 unités, puis trop élevées de 2 unités, sont des prévisions non biaisées. L'erreur positive de 10 est annulée par les erreurs négatives de 8 et de 2.

Erreur = Quantités réelles - Prévisions

Lorsqu'un produit peut être stocké et que les prévisions sont non biaisées, une quantité raisonnable de stock de sécurité peut être utilisée comme stock tampon pour absorber les erreurs. Dans ce cas, il est moins important d'éliminer les erreurs de prévisions que de générer des prévisions sans biais. Cependant, dans le secteur des services, une analyse de la situation ci-dessus révèle trois erreurs. Un personnel insuffisant est affecté au service lors de la première période, puis trop de personnel est en place lors des deux périodes suivantes. Dans le domaine des services, l'ampleur des erreurs de prévisions est habituellement plus importante que le biais des prévisions.

$$\text{Pourcentage} = \left[\frac{\sum \text{Ventes réelles en période modèle}}{\sum \text{Prévisions en période modèle}} \right] * 100 \%$$

La somme des ventes pendant la période modèle permet l'annulation des erreurs positives par les erreurs négatives. Lorsque le total des ventes réelles excède le total des ventes prévues, le ratio est supérieur à 100 %. Bien entendu, l'exactitude des prévisions ne peut pas être supérieure à 100 %. Lorsque des prévisions sont non biaisées, le pourcentage d'exactitude est 100 %. Dès lors, un taux d'exactitude de 95 % est plus souhaitable qu'un taux de 110 %. Les critères du pourcentage d'exactitude sélectionnent la méthode de prévisions dont le ratio est le plus proche de 100 %.

L'exemple suivant illustre le calcul du pourcentage d'exactitude pour deux méthodes de prévisions. Cet exemple présume que l'utilisateur a spécifié dans l'option de traitement une durée de période modèle (périodes de meilleures prévisions) égale à 5 périodes.

Méthode 1 – Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

Historique utilisé dans le calcul du pourcentage d'exactitude avec périodes de meilleures prévisions = 5 périodes												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2006								128	118	123	139	133
110 % sur les prévisions de l'exercice précédent pour la période modèle												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								141	130	135	153	146
Historique des ventes réalisées pour la période modèle												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								129	131	114	119	137
Somme des données réelles = (129 + 131 + 114 + 119 + 137) = 630												
Somme des prévisions = (141 + 130 + 135 + 153 + 146) = 705												
Ratio de pourcentage = $(630/705)*100\% = 89,36\%$												

Méthode 4, Moyenne mobile, n = 4

Historique utilisé dans le calcul de l'écart moyen absolu avec périodes de meilleures prévisions = 5 périodes, n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007				125	122	137	140					
Prévisions à l'aide de la moyenne mobile pour la période modèle avec n = 4												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								131	132	134	129	123
Historique des ventes réalisées pour la période modèle												
Exercice	Jan.	Fév.	Mars	Avril	Mai	Juin	Juil.	Août	Sept.	Oct.	Nov.	Déc.
2007								129	131	114	119	137
Somme des données réelles = (129 + 131 + 114 + 119 + 137) = 630												
Somme des prévisions = (131 + 132 + 134 + 129 + 123) = 649												
Ratio de pourcentage = $(630 / 649) * 100 \% = 97,07 \%$												

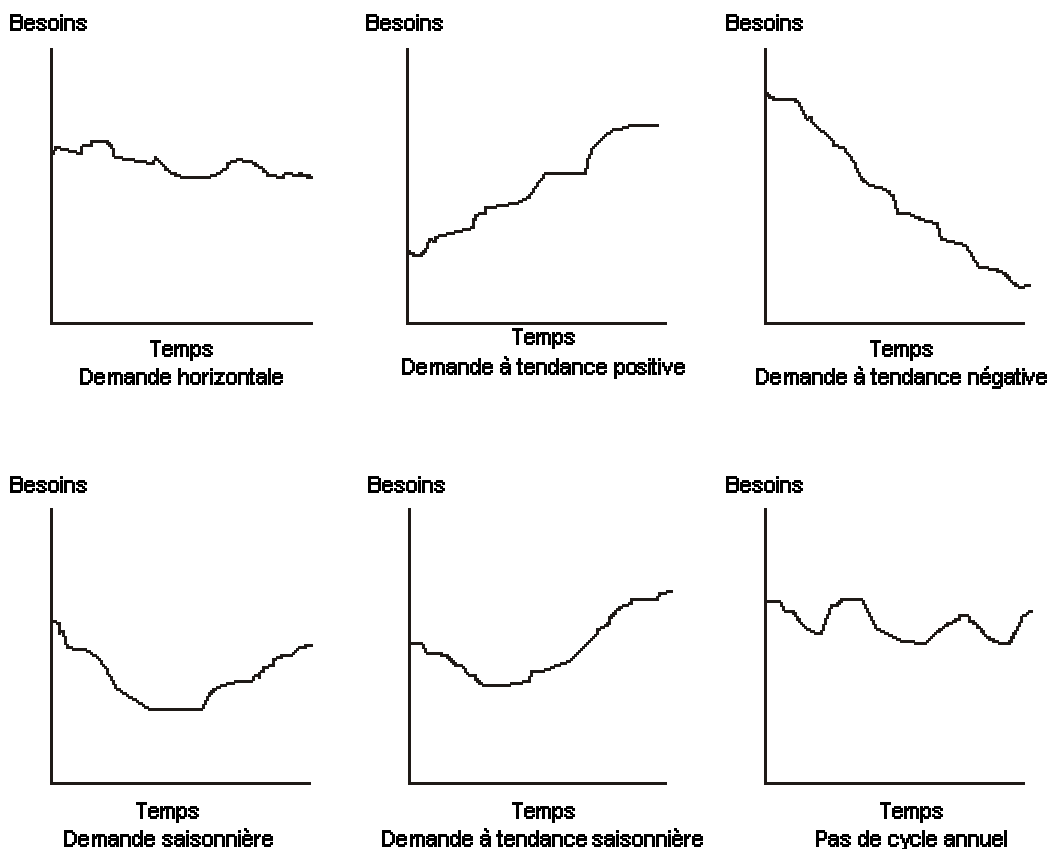
La méthode de la moyenne mobile avec n = 4 est recommandée car elle produit le pourcentage d'exactitude le plus faible pour la période modèle donnée.

Modèles de besoins

Le système Prévisions utilise l'historique des ventes afin de prévoir les besoins futurs. La section suivante illustre les modèles de besoins les plus courants au moyen de six exemples. Les méthodes de calcul des prévisions disponibles dans le module Gestion des prévisions J.D. Edwards ont été personnalisées pour ces modèles de besoins ou demandes.

Six modèles de besoins

Modèles de besoins



Vous pouvez établir des prévisions concernant les besoins indépendants des éléments suivants pour lesquels vous disposez de données d'historique :

- Echantillons
- Articles promotionnels
- Commandes clients
- Pièces de rechange

- Besoins interusines

Vous pouvez également établir des prévisions pour les types de stratégie de production suivants en utilisant leur environnement de production :

Fabrication sur stock Fabrication de produits finis répondant à la demande client qui intervient après la réalisation des produits.

Assemblage à la commande Fabrication de sous-ensembles répondant aux variantes sélectionnées par le client.

Fabrication sur commande Fabrication à partir de matières premières et de composants conservés en stock afin de réduire les délais de fabrication.

Exactitude des prévisions

L'exactitude des prévisions est régie par les lois statistiques suivantes :

- Les prévisions à long terme sont moins précises que les prévisions à court terme dans la mesure où plus vous planifiez loin dans le temps, plus le nombre de variables pouvant influencer les prévisions est élevé.
- Les prévisions portant sur une famille de produits ont tendance à être plus exactes que les prévisions relatives aux membres individuels d'une famille de produits. Certaines erreurs s'annulent à mesure que les prévisions pour les articles individuels sont résumées dans le groupe et produisent ainsi des prévisions plus exactes.

Concepts relatifs aux prévisions

Il est préférable de ne pas se fonder uniquement sur les données de l'historique pour établir des prévisions. Les situations suivantes peuvent influencer l'activité de votre société et exiger la vérification et la modification des prévisions :

- Nouveaux produits (sans historique)
- Plans de promotion de vente future
- Modification de la politique nationale et internationale
- Nouvelles réglementations juridiques et gouvernementales
- Changements climatiques et catastrophes naturelles
- Innovations de la concurrence
- Fluctuations économiques

Vous pouvez aussi utiliser les types suivants d'analyse des tendances à long terme afin de faciliter l'élaboration des prévisions :

- Etudes de marché

- Indicateurs de tendance économique

Traitement des prévisions

Utilisez le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465) afin de copier les données du fichier Historique des commandes clients (F42119) et/ou du fichier Lignes de commande client (F4211) dans les fichiers Prévisions (F3460) ou Résumé des prévisions (F3400), selon le type de prévisions à générer.

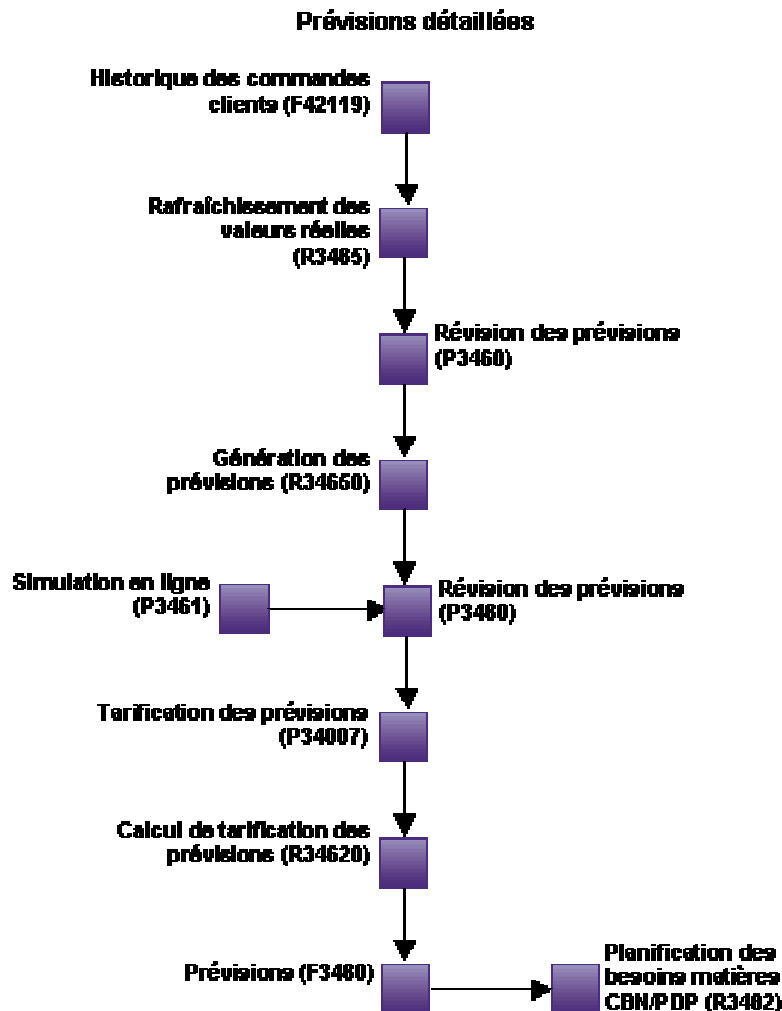
Prévisions détaillées

Les prévisions détaillées sont élaborées en fonction d'articles individuels. Utilisez-les pour projeter les besoins au niveau d'un article unique en fonction de l'historique individuel de chaque article.

Les prévisions se fondent sur les données de vente tirées des fichiers Historique des commandes clients (F42119) et Lignes de commande client (F4211). Avant de générer les prévisions, vous devez utiliser le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465) afin de copier les données de l'historique des ventes de ces deux fichiers vers le fichier Prévisions (F3460). Ce fichier stocke également les prévisions générées.

Vous pouvez générer des prévisions détaillées ou résumées sur la base des données du fichier F3460. Les données extraites des prévisions peuvent alors être révisées.

Le graphique suivant illustre la séquence d'utilisation des programmes de prévisions détaillées.



Paramétrage des prévisions détaillées

Avant de générer des prévisions détaillées, vous devez paramétrer les critères de dates et les types de données sur lesquelles sont fondées les prévisions, ainsi que les périodes à utiliser pour structurer les prévisions obtenues.

Pour paramétrer les prévisions détaillées, effectuez les opérations suivantes :

- Paramétrer des règles de sélection afin de spécifier les enregistrements d'historique des ventes et les commandes clients en cours sur lesquels vous souhaitez établir les prévisions.
- Spécifier les dates de début et de fin des prévisions.
- Indiquer le modèle d'exercice sur lequel vous souhaitez établir les prévisions.
- Ajouter les types de prévisions qui ne sont pas fournis par le système.
- Définir les gros clients afin de leur consacrer des prévisions séparées par client.

Paramétrage des règles de sélection du stock prévisionnel

Le module Gestion des prévisions utilise des règles de sélection du stock prévisionnel pour déterminer les enregistrements des fichiers Historique des commandes clients (F42119) et Lignes de commande client (F4211) à inclure ou à exclure lorsque vous exécutez le programme Rafraîchissement des ventes réelles (R3465). Les règles de sélection du stock prévisionnel vous permettent de spécifier le statut et le type des articles et des documents à inclure dans les enregistrements. Vous pouvez paramétrer autant de versions de règles de sélection différentes que nécessaire pour les prévisions.

Renseignements complémentaires

- Reportez-vous à *Paramétrage des règles de sélection du stock prévisionnel* dans la documentation *Planification des besoins*.

► Pour paramétrer les règles de sélection du stock prévisionnel

Dans le menu Paramétrage de la planification des besoins matières (G3442), sélectionnez Règles de sélection du stock prévisionnel.

1. Dans l'écran Accès aux règles de sélection du stock prévisionnel, remplissez le champ suivant, puis cliquez sur Rechercher :
 - Version Règle

PeopleSoft

Accès aux règles de sélection du stock prévisionnel

Sélectionner Rechercher Supprimer Fermer Outils

Version règle: HIS Sales History Sélectionné

Aller à Type doc. *

Enregistrements 1 - 10 Personnaliser grille

<input type="checkbox"/>	Compris	Type Document	Type Ligne	Statut Ligne	Description Statut	Version Règle
<input checked="" type="checkbox"/>	1	C4	C	520	Enter Sales Order	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	527	Approve Shipment/Load	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	560	Shipment Confirmation	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	573	Delivery Confirm	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	575	Billable Freight	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	580	Print Invoices	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	620	Sales Journal/Update	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	900	Backorder in S/O Entry	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	902	Backorder in Commitments	HIS
<input type="checkbox"/>	0	C4	C	904	Backorder in Ship. Conf.	HIS

- Dans l'écran Accès aux règles de sélection du stock prévisionnel, vérifiez les champs suivants :
 - Compris
 - Type Document
 - Type Ligne
 - Statut Ligne
- Choisissez les lignes à inclure et cliquez sur Sélectionner.

Le programme change la valeur du champ Compris pour chaque ligne sélectionnée en remplaçant 0 (non incluses) par 1 (incluse).

Description des champs

Description
Version Règle

Glossaire

Ce code défini par l'utilisateur (système 40, type RV) identifie une règle de sélection devant être utilisée par le système pour ce magasin/usine. Les modules de gestion des entrepôts et de gestion de la production utilisent les règles de sélection comme suit :

- o Gestion de production :

Permet plusieurs versions des règles de sélection pour l'exécution du PDP, CBN ou PBD.

- o Gestion des entrepôts :

Permet plusieurs versions des règles de sélection pour le prélèvement et le rangement. Le système traite uniquement les lignes de commande correspondant à la règle de sélection pour le magasin/usine spécifié.

Compris

Ce code permet de demander une sélection à partir d'une liste d'éléments. Les valeurs correctes sont les suivantes :

0 - Non inclus

1 - Inclus

Type Document

Ce code défini par l'utilisateur (système 00, type DT) correspond au type de document. Il indique également l'origine de la transaction. J.D. Edwards a réservé des codes de type de document pour les factures fournisseurs, les factures clients, les encaissements et les bilans afin de créer automatiquement des écritures de contrepassation lors de l'exécution du programme de comptabilisation. (Ces écritures ne sont pas équilibrées automatiquement lors de leur saisie.)

Les types de document suivants sont définis par J.D. Edwards et ne doivent pas être modifiés :

P - Documents de la comptabilité fournisseurs

R - Documents de la comptabilité clients

T - Documents de paie

I - Documents du stock

O - Documents de traitement des commandes fournisseurs

J - Documents de facturation du Grand Livre/intérêts communs

S - Documents de traitement des commandes clients

Type Ligne	<p>Ce code contrôle le mode de traitement des lignes d'une transaction par le système. Il contrôle les systèmes avec lesquels la transaction interface : Comptabilité générale, Suivi analytique de projets, Comptabilité fournisseurs, Comptabilité clients et Gestion des stocks. Il spécifie également les conditions dans lesquelles une ligne s'imprime dans les états et est incluse dans les calculs. Les valeurs correctes sont les suivantes :</p> <p>S - Article du stock</p> <p>J - Suivi de projets</p> <p>N - Article hors stock</p> <p>F - Fret</p> <p>T - Texte explicatif</p> <p>M - Frais et crédits divers</p>
Statut Ligne	<p>W - Ordre de fabrication</p> <p>Ce code défini par l'utilisateur (système 40, type AT) indique le statut d'une ligne.</p> <p>--- AIDE SPECIFIQUE A L'ECRAN ---</p> <p>Il s'agit du statut suivant utilisé pour les commandes clients et les commandes fournisseurs. Les bons de travail n'ont pas de cycle de traitement et donc pas de dernier statut/statut suivant.</p>

Paramétrage des modèles d'exercice prévisionnels

Les modèles d'exercice sont des codes définis par l'utilisateur (système H00, type DP) identifiant l'exercice et l'ordre des mois de cet exercice pour lequel le système crée les prévisions. Le module Gestion des prévisions utilise des modèles d'exercice pour déterminer les périodes de regroupement de l'historique des ventes. Avant de générer des prévisions détaillées, vous devez paramétrer un modèle mensuel standard. Le système divise l'historique des ventes en semaines ou en mois, en fonction de l'option de traitement choisie. Si vous voulez établir des prévisions mensuelles, vous devez paramétrer le modèle d'exercice. Si vous souhaitez établir des prévisions hebdomadaires, vous devez paramétrer à la fois le modèle d'exercice et un modèle d'exercice sur 52 périodes.

Pour paramétrer des modèles d'exercice, spécifiez l'exercice de début, la période comptable actuelle et le modèle d'exercice à suivre. Le module Gestion des prévisions utilise ces informations lors de la saisie, de la mise à jour et de l'élaboration d'états concernant les données. Paramétrez des modèles d'exercice pour tous vos historiques de vente et pour toutes les prévisions futures à établir.

Utilisez le même modèle d'exercice pour tous les articles faisant l'objet de prévisions. En effet, si vous utilisez une combinaison de modèles d'exercice pour les différents articles, leur résumé à un niveau supérieur dans la hiérarchie peut entraîner des résultats imprévisibles. Le modèle d'exercice doit être basé sur un calendrier annuel, par exemple du 1er janvier 2005 au 31 décembre 2005 ou du 1er juin 2005 au 31 mai 2006.

J.D. Edwards conseille de paramétrer un modèle d'exercice distinct réservé aux prévisions, ce qui permet de contrôler l'exercice. Si vous utilisez le modèle d'exercice déjà établi dans les modules financiers, le responsable financier contrôle le modèle d'exercice.

Renseignements complémentaires

- ❑ Reportez-vous à *Paramétrage des modèles d'exercice* dans la documentation *Comptabilité générale*.

► Pour paramétrer des modèles d'exercice prévisionnels

Dans le menu *Organisation et paramétrage des comptes (G09411)*, sélectionnez *Noms et numéros de société*.

1. Dans l'écran *Accès aux sociétés*, cliquez sur *Rechercher* pour trouver les sociétés dans le système.
2. Choisissez une société, puis sélectionnez *Modèle d'exercice* dans le menu *Ecran*.
3. Dans l'écran *Accès aux modèles d'exercice*, cliquez sur *Ajouter*.

Période	Date fin	Période	Date fin
1	<input type="text"/>	8	<input type="text"/>
2	<input type="text"/>	9	<input type="text"/>
3	<input type="text"/>	10	<input type="text"/>
4	<input type="text"/>	11	<input type="text"/>
5	<input type="text"/>	12	<input type="text"/>
6	<input type="text"/>	13	<input type="text"/>
7	<input type="text"/>	14	<input type="text"/>

4. Dans l'écran *Paramétrage des modèles d'exercice*, remplissez les champs suivants :
 - *Modèle exercice*
 - *Date début exercice*
5. Remplissez le champ *Date de fin* pour chaque période et cliquez sur *OK*.

Description des champs

Description	Glossaire
Modèle exercice	Ce code identifie les modèles d'exercice. Vous pouvez utiliser un des 15 codes. Vous devez paramétrer des codes spéciaux (lettres A à N) pour établir votre comptabilité selon le schéma 4-4-5, sur 13 périodes ou selon un modèle propre à l'entreprise. La valeur par défaut, R, correspond au découpage d'une année civile ordinaire.
Date début exercice	Il s'agit du premier jour de l'exercice financier.

Paramétrage du modèle d'exercice sur 52 périodes

Après avoir paramétré les modèles d'exercice prévisionnels, vous devez paramétrer un modèle d'exercice sur 52 périodes pour chaque code afin d'établir les prévisions par semaine. Lorsque vous paramétrez un modèle d'exercice sur 52 périodes pour une prévision, les dates de fin de période deviennent hebdomadaires et non mensuelles.

► Pour paramétrer le modèle d'exercice sur 52 périodes

Dans le menu *Comptabilité sur 52 périodes (G09313)*, sélectionnez *Définition des 52 périodes*.

1. Dans l'écran *Accès aux 52 périodes*, cliquez sur *Ajouter*.

Date fin période	Date fin période	Date fin période	Date fin période	Date fin période
01 04/01/02	12 22/03/02	23 07/06/02	34 23/08/02	45 08/11/02
02 11/01/02	13 29/03/02	24 14/06/02	35 30/08/02	46 15/11/02
03 18/01/02	14 05/04/02	25 21/06/02	36 06/09/02	47 22/11/02
04 25/01/02	15 12/04/02	26 28/06/02	37 13/09/02	48 29/11/02
05 01/02/02	16 19/04/02	27 05/07/02	38 20/09/02	49 06/12/02
06 08/02/02	17 26/04/02	28 12/07/02	39 27/09/02	50 13/12/02
07 15/02/02	18 03/05/02	29 19/07/02	40 04/10/02	51 20/12/02
08 22/02/02	19 10/05/02	30 26/07/02	41 11/10/02	52 31/12/02
09 01/03/02	20 17/05/02	31 02/08/02	42 18/10/02	53 31/12/02
10 08/03/02	21 24/05/02	32 09/08/02	43 25/10/02	54 31/12/02
11 15/03/02	22 31/05/02	33 16/08/02	44 01/11/02	

2. Dans l'écran *Paramétrage des 52 périodes*, remplissez les champs suivants :

- Modèle exercice
 - Date début exercice
3. Remplissez le champ suivant pour chaque période, puis cliquez sur OK :
- Date fin période

Paramétrage des types de prévisions

Le module Gestion des prévisions utilise la table Types de prévisions (système 34, type DF) pour différencier les diverses prévisions enregistrées dans le fichier Prévisions (F3460). Le type de prévisions peut identifier un historique de ventes réelles, une des meilleures prévisions générées par le système, une des 12 méthodes de prévisions générées ou encore des prévisions entrées manuellement. Lors de l'extraction d'historique ou de la génération de prévisions, l'utilisateur peut toujours sélectionner un type de prévisions identifiant les données.

Vous pouvez paramétrer plusieurs prévisions pour le même article, le même magasin et la même date en utilisant différents types de prévisions. Utilisez les codes existants ou ajoutez des codes à la table de codes définis par l'utilisateur du système 34, type DF afin d'identifier les types de prévisions, par exemple :

Code	Description	Codé programme
01	Pourcentage sur l'exercice précédent	Oui
11	Lissage exponentiel	Oui
AA	Ventes réelles	Non
BF	Meilleures simulations	Non
MF	Prévisions de maintenance	Non
MM	Gestion de maintenance	
PP	Plan de production	
SP	Prévisions des pièces de rechange	Non

Les versions Planification des besoins de distribution (PBD), Programme directeur de production (PDP) et Calcul des besoins nets (CBN) du programme Planification des besoins matières CBN/PDP (R3482) proposent des options de traitement vous permettant d'entrer les codes de types de prévisions à utiliser dans les calculs.

Définition des gros clients

Pour les clients dont les demandes ou les activités sont importantes, vous pouvez créer des prévisions et des enregistrements d'historique de vente distincts. Cette opération permet de générer des prévisions et des enregistrements d'historique de vente propres à ces clients.

Une fois le client paramétré, définissez l'option de traitement appropriée dans le programme Génération des prévisions (R34650), afin que le système extraie du fichier Historique des commandes clients (F42119) les ventes associées à ce client. Des enregistrements sont créés dans le fichier Prévisions (F3460) pour ce client.

Utilisez une option de traitement pour permettre au système de traiter les plus gros clients en fonction du champ Expédié à et non du champ Facturé à.

Si vous avez inclus le niveau client dans la hiérarchie, le système résume les ventes réalisées avec les clients dans des branches distinctes de la hiérarchie.

► Pour définir les gros clients

Dans le menu Paramétrage de la gestion des commandes clients (G4241), sélectionnez *Instructions de facturation des clients*.

1. Dans l'écran Accès au fichier Clients, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :
 - Nom rech.
 - Critère rech
2. Choisissez la ligne à définir comme gros client, puis cliquez sur Sélectionner.

PeopleSoft

Révision du fichier Clients

OK Annuler Ecran Outils

N° réf. client 4242 Capital System

N° référence long

Société 00000

Sélection onglet : Crédit

Plaf. créd.	50,000,00	Rappel date vérification	
Resp. crédit	CR01 Dominique Abbott	Date dem. vérif. crédit	06/03/02
Avrt. crédit		Date ouverture compte	22/04/97
Sit prov crédit			
Resp. ouvert compte	DEMO	Code ABC ventes	A Grade A
Resp dem rév créd	DL811727	Code marge ABC	C Grade C
Etats financiers dispo.		Code ABC - Délais pmnt	C Grade C
Date Dun Bradstreet			
Date Experian			

3. Dans l'écran Révision du fichier Clients, cliquez sur l'onglet Crédit, entrez A dans le champ suivant, puis cliquez sur OK :
 - Code ABC ventes

Remarque

Les codes ABC indiquent le classement d'un article par montant des ventes. Pendant l'analyse ABC, le système regroupe les articles par montant des ventes en ordre décroissant. Il divise cette liste en trois classes appelées A, B et C. Le groupe A représente généralement 10 à 20 % du total des articles et 50 à 70 % du volume des ventes prévues. Le groupe suivant, B, représente généralement 20 % des articles et 20 % du volume des ventes. La classe C contient 60 à 70 % des articles et représente environ 10 à 30 % du volume des ventes. Selon le principe ABC, vous pouvez économiser du temps et de l'argent en appliquant à la classe de gros volume et de valeur minimum des contrôles différents de ceux appliqués pour améliorer le contrôle des articles de valeur maximum.

Vous pouvez remplacer le code ABC affecté par le système dans l'onglet Données supplémentaires de l'écran Données des articles par magasin/usine (W41026A).

Utilisation de l'historique des ventes

Le système génère des prévisions détaillées sur la base des données de l'historique des ventes et/ou des données des encours clients copiées des fichiers Historique des commandes clients (F42119) et Lignes de commande client (F4211) vers le fichier Prévisions (F3460). Si vous souhaitez inclure les encours clients dans les prévisions, vous devez le spécifier dans une option de traitement pour le programme d'extraction. Lorsque vous copiez l'historique des ventes, vous indiquez une fourchette de dates en fonction de la date de demande de la commande client. Toutefois, les données d'historique des besoins peuvent être altérées par des valeurs anormalement petites (pics ou aberrations), des erreurs de saisie ou des ventes perdues (commandes annulées à cause d'un stock insuffisant).

Vous devez vérifier les données de la fourchette de dates spécifiée afin d'identifier d'éventuelles informations manquantes ou inexactes. Ensuite, vous pouvez réviser l'historique des ventes pour prendre en compte les incohérences et les aberrations avant de générer les prévisions.

Copie de l'historique des ventes

Le système génère des prévisions détaillées et résumées en fonction des données présentes dans le fichier Prévisions (F3460) et/ou le fichier Résumé des prévisions (F3400). Utilisez le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465) afin de copier l'historique de vente (type AA) du fichier Historique des commandes clients (F42119) vers le fichier F3460 et/ou F3400, selon les critères spécifiés.

Ce programme permet d'effectuer les opérations suivantes :

- Sélectionner une fourchette de dates pour l'historique des ventes et/ou les informations des encours clients.
- Sélectionner une version des règles de sélection afin de déterminer l'historique des ventes à inclure.
- Générer des historiques de vente hebdomadaires ou mensuels.
- Générer un historique de vente distinct pour un gros client.
- Générer des résumés.
- Générer des enregistrements avec des montants et/ou des quantités.

Il n'est pas nécessaire d'effacer le fichier F3460 avant d'exécuter ce programme. Le système supprime automatiquement tous les enregistrements selon les critères suivants :

- Même période que les historiques des ventes réalisées à générer
- Même article
- Même type d'historique des ventes
- Magasin/usine

Conditions préliminaires

- Paramétrez le programme Génération des prévisions (R34650).
- Mettez à jour l'historique des ventes. Reportez-vous à *Mise à jour des ventes clients* dans la documentation *Gestion des commandes clients*.

Informations fondamentales sur les options de traitement

Il peut être nécessaire de rafraîchir ou mettre à jour l'historique des ventes utilisé comme intrant dans la génération des prévisions.

Le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465) permet de spécifier les validations suivantes, effectuées dans l'historique des commandes clients avant l'utilisation des données pour les prévisions :

- Type de prévisions.
- Version du programme Règles de sélection du stock prévisionnel (P34004).
- Planification hebdomadaire ou mensuelle pour la création des valeurs réelles.
- Création d'enregistrements séparés pour les gros clients lors de la création des valeurs réelles.
- Utilisation de la référence Expédié à ou Facturé à lors de la création des valeurs réelles pour générer les résumés des gros clients.
- Création des prévisions détaillées avec quantités, montants ou les deux.
- Utilisation simultanée du fichier Lignes de commandes clients (F4211) et du fichier Historique des commandes clients (F42119) ou seulement de ce dernier pour la création des valeurs réelles.
- Modèle d'exercice dans la table des codes définis par l'utilisateur (système H00, type DP) utilisé pour créer les valeurs réelles.
- Date de début de traitement des enregistrements.
- Date de fin de création des valeurs réelles.

Les options de traitement de résumé permettent de spécifier le mode de traitement des validations suivantes :

- Créer des enregistrements de prévisions résumés, détaillés ou les deux.
- Utiliser des codes de résumé.
- Extraire les codes de catégorie du répertoire d'adresses.

Options de traitement : Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465)

Onglet Traitement

Ces options de traitement permettent de spécifier comment le système exécute les validations suivantes lorsqu'il génère l'historique des ventes :

- Utilisation du type de prévisions par défaut
- Utilisation de la version du programme Règles de sélection du stock prévisionnel (P34004)
- Utilisation de la planification hebdomadaire ou mensuelle
- Création d'enregistrements résumés
- Utilisation de la référence Expédié à
- Utilisation des quantités et des montants
- Inclusion des lignes de commande client

1. Type de prévisions

Blanc AA

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions utilisé lors de la création de données réelles. Le type de prévisions est un code défini par l'utilisateur (système 34, type DF). Entrez le type à utiliser par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur. Si vous laissez ce champ à blanc, le système crée des données réelles sur la base du type de prévisions AA.

2. Règles de sélection du stock prévisionnel

Cette option de traitement permet d'identifier la version du programme Règles de sélection du stock prévisionnel (P34004) utilisée par le système lors de l'extraction des données de ventes réelles. Vous devez indiquer une version dans ce champ avant d'exécuter le programme Extraction de l'historique des ventes (R3465).

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme Règles de sélection du stock prévisionnel. Ainsi, vous devrez peut-être paramétrer les options de traitement de certaines versions afin qu'elles répondent à vos besoins.

3. Regroupement des données réelles

1 Hebdomadaire

Blanc Mensuelle

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit utiliser la planification hebdomadaire ou mensuelle lors de la création des données réelles. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Le système utilise la planification mensuelle.

Blanc - Le système utilise la planification hebdomadaire.

4. Résumé par gros clients

1 Créer

Blanc Ne pas créer

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit créer des enregistrements résumés pour les gros clients lors de la création des données réelles. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Le système crée des enregistrements résumés pour les gros clients.

Blanc - Le système ne crée pas d'enregistrements résumés.

5. Adresse Expédié à ou Facturé à

1 Expédié à

Blanc Facturé à

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit se baser sur la référence Expédié à ou Facturé à pour établir les résumés par gros clients, lors de la création de données réelles. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Le système se base sur la référence Expédié à.

Blanc - Le système se base sur la référence Facturé à.

6. Montant ou quantité

1 Quantité

2 Montant

Blanc Les deux

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit baser les prévisions détaillées sur les quantités, les montants ou des deux. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Baser les prévisions sur les quantités uniquement.

2 - Baser les prévisions sur les montants uniquement.

Blanc - Baser les prévisions sur les quantités et les montants.

7. Commandes clients actives

1 Commandes clients actives

Blanc Historique des commandes clients

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit utiliser le fichier Lignes de commande client (F4211) et le fichier Historique des ventes (F42119) ou le fichier d'historique uniquement, lors de la création des données réelles. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Utiliser les deux fichiers.

Blanc - Utiliser uniquement le fichier d'historique.

Onglet Dates

Ces options de traitement permettent de spécifier le modèle d'exercice utilisé par le système et les dates de début et de fin des enregistrements inclus dans le traitement.

1. Modèle d'exercice

Cette option de traitement permet d'identifier le modèle d'exercice utilisé par le système

lors de la création des données réelles. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système H00, type DP) identifiant le modèle d'exercice. Indiquez le modèle par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

2. Date de début d'extraction

Blanc Date du jour

Cette option de traitement permet d'identifier la date de début du traitement des enregistrements par le système. Entrez la date par défaut ou sélectionnez-la dans le calendrier. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise la date système.

3. Date de fin d'extraction

Cette option de traitement permet d'identifier la date de fin utilisée par le système lors de la création des données réelles. Entrez la date par défaut ou sélectionnez-la dans le calendrier. N'entrez une date de fin que si vous souhaitez inclure un intervalle spécifique.

Onglet Résumé

Ces options de traitement permettent de spécifier le mode de traitement des validations suivantes par le système :

- Création d'enregistrements de prévisions résumés
- Utilisation de codes de résumé
- Extraction des codes de catégorie du répertoire d'adresses

1. Enregistrements résumés ou détaillés

1 Enregistrements résumés et détaillés

2 Enregistrements résumés seulement

Blanc Enregistrements détaillés seulement

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit créer des enregistrements de prévisions résumés, détaillés ou les deux. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Le système crée des enregistrements de prévisions détaillés et résumés.

2 - Le système ne crée que des enregistrements de prévisions résumés.

Blanc - Le système ne crée que des enregistrements de prévisions détaillés.

2. Code de résumé des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le code de résumé utilisé pour créer des enregistrements de prévisions résumés. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 40, type KV) identifiant le code permettant de créer les enregistrements de prévisions résumés. Entrez le code par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

3. Codes de catégorie du répertoire d'adresses

1 Numéro de référence de vente

Blanc Centre de coûts

Cette option de traitement permet d'identifier l'origine des codes de catégorie du répertoire d'adresses extraits par le système. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Extraire les références du répertoire d'adresses du fichier Prévisions (F3460).

Blanc - Utiliser le centre de coûts pour déterminer la référence du répertoire d'adresses à utiliser pour l'extraction des codes de catégorie.

Onglet Interopérabilité

Ces options de traitement permettent de spécifier le type de document par défaut de la commande fournisseur et l'utilisation de la vue d'origine ou des modifications.

1. Type de transaction

Cette option de traitement permet d'identifier le type des transactions d'interopérabilité en envoi. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 00, type TT) identifiant le type de transaction. Entrez le type par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

2. Traitement de la vue

1 Vue d'origine

2 Modifications

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit enregistrer la vue d'origine des transactions ou les modifications. Les valeurs correctes sont les suivantes :

1 - Le système enregistre la vue avant le traitement des transactions modifiées en envoi.

Blanc - Le système enregistre les modifications après le traitement.

Révision de l'historique des ventes

Après avoir copié l'historique des ventes dans le fichier Prévisions (F3460), vérifiez les données pour éliminer les pics, les aberrations, les erreurs de saisie ou les besoins manquants qui peuvent affecter les prévisions. Ensuite, vous pouvez réviser l'historique des ventes pour prendre en compte les incohérences et les altérations avant de générer les prévisions.

Le programme Révision des prévisions (P3460) permet de créer, modifier ou supprimer manuellement un historique des ventes. Vous pouvez effectuer les opérations suivantes :

- Vérifier toutes les entrées du fichier Prévisions (F3460).
- Réviser l'historique des ventes.
- Supprimer les données d'historique des ventes incorrectes, par exemple des aberrations ou des besoins manquants.
- Entrer un texte descriptif de l'historique des ventes, par exemple des informations relatives à une vente spéciale ou à une promotion.

Exemple : Révision de l'historique des ventes

Dans cet exemple, vous exécutez le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465). Il identifie les quantités réelles comme le présente l'écran suivant.

PeopleSoft
Accès aux prévisions

Sélectionner Rechercher Ajouter Copier Fermer Ecran Ligne Outils

Code article: 220
Unité mesure: EA Each
Type prévisions: AA Actual Sales
Magasin/usine: M30
Velo Tourisme, Rouge

T/P	Date	2e code Article	Magasin Usine	N° réf. Client	Description	Ne pas Forcer	Quantité Prévisions
<input type="checkbox"/>	AA	31/07/02	220				
<input type="checkbox"/>	AA	31/07/02	220	M30	4242 Capital System	N	
<input type="checkbox"/>	AA	31/07/02	220	M30	4245 Cloud Nine Inc.	N	
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/02	220	M30		N	
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/02	220	M30	4242 Capital System	N	
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/02	220	M30	4245 Cloud Nine Inc.	N	
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/02	220	M30		N	
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/02	220	M30	4242 Capital System	N	
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/02	220	M30	4245 Cloud Nine Inc.	N	
<input type="checkbox"/>	AA	31/10/02	220	M30		N	

Utilisez le programme Rafraîchissement des ventes réelles (P3460) pour associer les quantités prévues aux montants prévus. Le système reporte les modifications apportées à une quantité dans le montant correspondant et inversement. Pour ce faire, il conserve le ratio existant avant la modification. Par exemple, lorsqu'une modification augmente la quantité à 24, une quantité de 15 et un montant de 100 deviennent respectivement 24 et 160.

► Pour réviser l'historique des ventes

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), choisissez Saisie et modification des ventes réalisées.

1. Dans l'écran Accès aux prévisions, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :
 - Magasin/usine

- Code article
2. Choisissez un article, puis cliquez sur Sélectionner.

PeopleSoft
Révision des prévisions détaillées

OK Rechercher Supprimer Copier Annuler Ecran Ligne Outils
Copier X

Magasin/usine M30
Code article 220 Velo Tourisme, Rouge
UM EA Each
Type prévisions AA Actual Sales Aller à 31/07/02

T P	Date Dmdée	Quantité Prévisions	Montant Prévisions	N° Client	Description	Ne pas Forcer	Quantité Origine	Montant Origine	Magas Usine
<input checked="" type="checkbox"/>	AA	31/07/02	10	6.400,00	4242	Capital System	N	10	6.400,00
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/02	10	6.400,00	4242	Capital System	N	10	6.400,00
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/02	20	12.800,00	4242	Capital System	N	20	12.800,00
<input type="checkbox"/>	AA	31/12/02	30	18.900,00	4242	Capital System	N	30	18.900,00
<input type="checkbox"/>	AA	31/03/03	20	12.800,00	4242	Capital System	N	20	12.800,00
<input type="checkbox"/>	AA	31/05/03	30	18.900,00	4242	Capital System	N	30	18.900,00
<input type="checkbox"/>	AA	30/06/03	10	6.400,00	4242	Capital System	N	10	6.400,00
<input type="checkbox"/>	AA	31/07/03	10	6.400,00	4242	Capital System	N	10	6.400,00
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/03	10	6.400,00	4242	Capital System	N	10	6.400,00
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/03	30	18.900,00	4242	Capital System	N	30	18.900,00

3. Dans l'écran Révision des prévisions détaillées, vérifiez les champs suivants :
 - Code article
 - Type prévisions
 - Date Dmdée
 - Quantité Origine
 - Montant Origine
4. Pour associer les données à un type de prévisions, choisissez la ligne, puis sélectionnez Annexes dans le menu Ecran.

Description des champs

Description
Magasin/usine

Glossaire

Ce champ identifie un magasin ou une usine.

Code article

REMARQUE : Vous pouvez entrer des caractères alphanumériques dans ce champ. Le système les justifie à droite (par exemple, C0123 s'affiche sous la forme __ _ C0123). Vous ne pouvez pas consulter les centres de coûts pour lesquels vous ne bénéficiez pas de droits d'accès. Il s'agit du code attribué à un article. Il peut se présenter sous trois formats différents : numéro d'article système, code d'article (long) ou troisième code d'article.

Type prévisions	Ce code défini par l'utilisateur (système 34, type DF) indique un des éléments suivants: o La méthode de prévisions utilisée pour calculer les valeurs affichées sur l'article en question. o Les données réelles de l'historique utilisées pour calculer les valeurs affichées sur l'article en question.
Date Dmdée	Il s'agit de la date à laquelle un article doit arriver ou une action doit se terminer.
Quantité Origine	Il s'agit de la quantité affectée par cette transaction.
Montant Origine	Il s'agit du nombre d'unités multiplié par le prix unitaire.

Options de traitement : Saisie et modification des ventes réalisées (P3460)

Val. défaut

1. Indiquez le type de prévisions par défaut.

Type de prévisions

2. Entrez 1 pour placer le type de prévisions de l'en-tête dans la grille lors de la copie.

Type de prévisions par défaut

3. Services en ligne pour les clients

Blanc - Ne pas activer la fonction de services en ligne pour les clients

1 - Activer cette fonction afin de l'utiliser sous Java/HTML

Interop.

1. Indiquez le type de transaction à utiliser pour le traitement d'interopérabilité en envoi.

Type de transaction

2. Entrez 1 pour enregistrer la vue d'origine des transactions en envoi modifiées. Si vous laissez ce champ à blanc, seules les modifications sont enregistrées.

Traitement de la vue d'origine

Versions

Indiquez la version de chaque programme. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

1. Simulation en ligne des prévisions (P3461)

2. Valorisation des prévisions (P34007)
-

Prévisions détaillées

Après avoir paramétré l'historique des ventes réalisées sur lequel vous souhaitez établir vos prévisions, vous pouvez générer les prévisions détaillées. Ensuite, vous pouvez réviser les prévisions pour prendre en compte des tendances ou des stratégies de marché pouvant entraîner un écart significatif par rapport à l'historique des ventes réalisées.

Création des prévisions détaillées

Le système crée des prévisions détaillées en appliquant plusieurs méthodes de prévision aux historiques des ventes et en générant des prévisions établies sur la méthode offrant la prédiction la plus exacte en besoins futurs. Le système peut également calculer des prévisions établies sur une méthode de votre choix.

Lorsque vous générez des prévisions, quelle que soit la méthode, notamment les meilleures prévisions, le système arrondit les montants et les quantités au nombre entier le plus proche.

Lorsque vous créez des prévisions détaillées, le système effectue les opérations suivantes :

- Il extrait l'historique des ventes du fichier Prévisions (F3460).
- Il calcule les prévisions à l'aide des méthodes sélectionnées.
- Il calcule le pourcentage d'exactitude ou l'écart moyen absolu pour chaque méthode de prévisions sélectionnée.
- Il crée une simulation de prévision pour les mois indiqués dans l'option de traitement.
- Il conseille la méthode des meilleures prévisions.
- Il crée les prévisions détaillées en montant ou en quantité sur la base des meilleures prévisions.

Le système désigne les enregistrements extraits comme type AA et le modèle meilleures prévisions comme BF. Ces codes de types de prévisions ne sont pas codés programme. Vous pouvez donc spécifier vos propres codes. Le système stocke les deux types d'enregistrement dans le fichier F3460.

Lorsque vous créez des prévisions détaillées, le système vous permet d'effectuer les opérations suivantes :

- Spécifier le nombre de mois de données réelles à utiliser pour créer les meilleures prévisions.
- Etablir des prévisions pour les gros clients avec toutes les méthodes.
- Exécuter les prévisions en mode préliminaire ou en mode final.
- Etablir des prévisions sur cinq ans.
- Créer des prévisions nulles et/ou des prévisions négatives.
- Exécuter la simulation de prévisions en mode interactif.

Création de prévisions pour plusieurs articles

Utilisez le programme Génération des prévisions (R34650) pour créer des prévisions détaillées pour plusieurs articles. Vérifiez les options de traitement afin de sélectionner les valeurs applicables.

Options de traitement : Génération des prévisions (R34650)

Onglet Méthodes 1 à 3

Ces options de traitement indiquent les types de prévisions utilisées pour calculer les meilleures prévisions. Vous pouvez également spécifier si le système crée des prévisions détaillées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Le système ne crée pas de prévisions détaillées pour la méthode. Si vous entrez un zéro avant la méthode de prévisions, par exemple 01 pour la méthode 1 – Tendances calculées sur l'exercice précédent, le système utilise la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et l'enregistre dans le fichier Prévisions (F3460). Si vous laissez le champ à blanc, le système n'utilise pas la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et ne crée pas de prévisions détaillées.

Une période peut être une semaine ou un mois, selon le modèle sélectionné dans le fichier Modèle d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Pourcentage sur l'exercice précédent

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Considérer comme meilleures prévisions

01 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Pourcentage sur l'exercice précédent pour multiplier chaque période de prévisions par le pourcentage d'augmentation ou de diminution spécifié dans l'option de traitement. Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi qu'un an de données d'historique des ventes sont obligatoires. Cette méthode est utile pour les articles saisonniers sujets à des périodes de hausse et de baisse. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Le système n'utilise pas cette méthode.

1 - Le système utilise cette méthode pour calculer les meilleures prévisions.

01 - Le système utilise la méthode Pourcentage sur l'exercice précédent pour créer des prévisions détaillées.

2. Pourcentage

Pourcentage spécifique

Montant négatif impossible

Cette option de traitement permet d'identifier le pourcentage à multiplier par l'historique des ventes de l'exercice précédent. Par exemple, entrez 110 pour indiquer une augmentation de 10 % ou 97 pour indiquer une diminution de 3 %. Le pourcentage ne peut pas être négatif. Indiquez un pourcentage ou sélectionnez-le sur la calculatrice.

3. Tendances calculées (%) sur l'exercice précédent

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

- 1 Considérer comme meilleures prévisions
- 02 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Tendances calculées sur l'exercice précédent afin de comparer les périodes spécifiées de l'historique des ventes aux mêmes périodes d'historique de l'exercice précédent. Le système détermine un pourcentage d'augmentation ou de diminution, puis il multiplie chaque période par ce pourcentage afin de déterminer les prévisions. Pour cette méthode, les périodes d'historique des ventes spécifiées dans l'option de traitement ainsi qu'un an de données d'historique des ventes sont obligatoires. Elle est utile pour les prévisions des besoins à court terme en articles saisonniers sujets à des périodes de hausse et de baisse. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

02 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure lors du calcul du pourcentage de hausse ou de baisse. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

- 1 Considérer comme meilleures prévisions
- 03 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant se base sur les ventes de l'an passé afin d'établir les prévisions pour l'exercice suivant. Vous devez fournir le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi qu'un an de données d'historique des ventes. Cette méthode est utile pour les produits mûrs dont les besoins sont stables ou dont les besoins saisonniers ne connaissent pas de tendance. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

-
- 1 - Calculer les meilleures prévisions.
 - 03 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.
-

Onglet Méthodes 4 à 6

Ces options de traitement indiquent les types de prévisions utilisés pour calculer les meilleures prévisions. Vous pouvez également spécifier si le système crée des prévisions détaillées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Le système ne crée pas de prévisions détaillées pour la méthode. Si vous entrez un zéro avant la méthode de prévisions, par exemple 01 pour la méthode 1 – Tendances calculées sur l'exercice précédent, le système utilise la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et l'enregistre dans le fichier Prévisions (F3460). Si vous laissez le champ à blanc, le système n'utilise pas la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et ne crée pas de prévisions détaillées.

Une période peut être une semaine ou un mois, selon le modèle sélectionné dans le fichier Modèle d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Moyenne mobile

- Blanc Ne pas utiliser cette méthode
- 1 Considérer comme meilleures prévisions
 - 04 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode Moyenne mobile établit une moyenne des mois indiqués dans l'option de traitement afin de les projeter sur la période suivante. Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes indiqués dans l'option de traitement sont obligatoires. Le système doit recalculer ces prévisions tous les mois ou au moins tous les trimestres afin de refléter les fluctuations des besoins. Cette méthode est utile pour les produits mûrs ne démontrant aucune tendance. Les valeurs correctes sont les suivantes :

- Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.
- 1 - Calculer les meilleures prévisions.
 - 04 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

2. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans le calcul de la moyenne. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Approximation linéaire

- Blanc Ne pas utiliser cette méthode
-

-
- 1 Considérer comme meilleures prévisions
 - 05 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode Approximation linéaire calcule une tendance sur la base des périodes d'historique des ventes spécifiées dans les options de traitement et projette cette tendance sur les prévisions. Le système doit recalculer la tendance tous les mois afin de détecter les variations. Vous devez indiquer le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes indiqués dans l'option de traitement. Cette méthode est utile pour les nouveaux produits ou les produits à tendances positives ou négatives suivies indépendantes des fluctuations saisonnières. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

05 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans le ratio d'approximation linéaire. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Régression des moindres carrés

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Considérer comme meilleures prévisions

06 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode de régression des moindres carrés définit une relation linéaire entre les données réelles de l'historique des ventes et le temps écoulé. La régression des moindres carrés trace une ligne droite sur la fourchette de données sélectionnées de manière à ce que la somme des carrés des différences entre les points de données de ventes réelles et la ligne de régression soit minimisée. Les prévisions représentent une projection de cette ligne dans le futur. Cette méthode est utile lorsque les données ont une tendance linéaire. Pour cette méthode, les données de l'historique des ventes pour la durée représentée par le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données d'historique spécifié dans les options de traitement sont obligatoires. Indiquez au moins deux points de données d'historique. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

06 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

6. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la régression. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

Onglet Méthodes 7 et 8

Ces options de traitement vous permettent d'indiquer les types de prévisions utilisés pour calculer les meilleures prévisions. Vous pouvez également spécifier si le système crée des prévisions détaillées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Le système ne crée pas de prévisions détaillées pour la méthode. Si vous entrez un zéro avant la méthode de prévisions, par exemple 01 pour la méthode 1 – Tendence calculée sur l'exercice précédent, le système utilise la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et l'enregistre dans le fichier Prévisions (F3460). Si vous laissez le champ à blanc, le système n'utilise pas la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et ne crée pas de prévisions détaillées.

Une période peut être une semaine ou un mois, selon le modèle sélectionné dans le fichier Modèle d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, assurez-vous de définir 52 périodes.

1. Approximation double

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Considérer comme meilleures prévisions

07 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode Approximation double trace une courbe sur la base du nombre de périodes d'historique des ventes indiqué dans les options de traitement pour projeter les prévisions. Pour cette méthode, le système additionne le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions et le nombre de périodes, puis multiplie par 3. Vous devez indiquer le nombre de périodes d'historique des ventes dans l'option de traitement. Cette méthode n'est pas utile dans le cas des prévisions à long terme. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

07 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

2. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans l'approximation. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Méthode flexible

- Blanc Ne pas utiliser cette méthode
- 1 Considérer comme meilleures prévisions
- 08 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode flexible identifie le bloc d'historique des ventes correspondant au nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions depuis n mois antérieurs et détermine un pourcentage de diminution ou d'augmentation devant modifier l'historique. Elle est semblable à la méthode 1, Pourcentage sur l'exercice précédent, hormis le fait que vous pouvez spécifier le nombre de périodes de base. Selon la valeur n, vous devez indiquer le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données réelles indiqué dans les options de traitement. Cette méthode est utile dans le cas des tendances planifiées. Les valeurs correctes sont les suivantes :

- Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.
- 1 - Calculer les meilleures prévisions.
- 08 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes antérieures aux meilleures prévisions à inclure dans le calcul. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Pourcentage sur la période précédente

Pourcentage spécifique
Montant négatif impossible

Cette option de traitement permet d'identifier le pourcentage à utiliser. Par exemple, entrez 110 pour indiquer une augmentation de 10 % ou 97 pour indiquer une diminution de 3 %. La valeur entrée ne peut pas être négative.

Onglet Méthode 9

Ces options de traitement vous permettent d'indiquer les types de prévisions utilisés pour calculer les meilleures prévisions. Vous pouvez également spécifier si le système crée des prévisions détaillées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour que le système utilise la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Le système ne crée pas de prévisions détaillées pour la méthode. Si vous entrez un zéro avant la méthode de prévisions, par exemple 01 pour la méthode 1 – Tendances calculées sur l'exercice précédent, le système utilise la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et l'enregistre dans le fichier Prévisions (F3460). Si vous laissez le

champ à blanc, le système n'utilise pas la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et ne crée pas de prévisions détaillées.

Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée.

Une période peut être une semaine ou un mois, selon le modèle sélectionné dans le fichier Modèle d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, assurez-vous de définir 52 périodes.

1. Moyenne mobile pondérée

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Considérer comme meilleures prévisions

09 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode Moyenne mobile pondérée est semblable à la méthode 4, Moyenne mobile, car elle calcule la moyenne du nombre de mois antérieurs d'historique des ventes indiqué dans les options de traitement afin de projeter l'historique des ventes du mois suivant. Toutefois, avec cette formule, une option de traitement permet d'affecter une pondération à chacune des périodes antérieures. Pour cette méthode, le nombre de périodes pondérées sélectionné ainsi que le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions sont obligatoires. Tout comme la méthode Moyenne mobile, cette méthode sous-estime la tendance des besoins et n'est donc pas recommandée pour les produits à tendances prononcées ou les produits saisonniers. Cette méthode est utile pour les produits mûrs dont les besoins sont relativement stables. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

09 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

2. Pondération pour une période précédente

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à une période antérieure lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Pondération pour deux périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à deux périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

4. Pondération pour trois périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux trois périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Pondération pour quatre périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux quatre périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

6. Pondération pour cinq périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux cinq périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

7. Pondération pour six périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux six périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

8. Pondération pour sept périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux sept périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

9. Pondération pour huit périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux huit périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

10. Pondération pour neuf périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux neuf périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

11. Pondération pour dix périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux dix périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

12. Pondération pour 11 périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux 11 périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

13. Pondération pour 12 périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée aux 12 périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

14. Périodes à inclure

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

Onglet Méthodes 10 à 11

Ces options de traitement vous permettent d'indiquer les types de prévisions utilisés pour calculer les meilleures prévisions. Vous pouvez également spécifier si le système crée des prévisions détaillées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Aucune prévision détaillée n'est créée pour la méthode. Si vous entrez le numéro de méthode, par exemple 11 pour la méthode 11 – Lissage exponentiel, le système utilise la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et l'enregistre dans le fichier Prévisions (F3460). Si vous laissez le champ à blanc, le système n'utilise pas la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et ne crée pas de prévisions détaillées.

Une période peut être une semaine ou un mois, selon le modèle sélectionné dans le fichier Modèle d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, assurez-vous de définir 52 périodes.

1. Lissage linéaire

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Considérer comme meilleures prévisions

10 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode Lissage linéaire permet de calculer une moyenne pondérée des données de l'historique des ventes. Vous pouvez spécifier le nombre de périodes à utiliser dans le calcul (de 1 à 12) dans une option de traitement. Le système utilise un échelonnement mathématique pour pondérer les données situées dans la fourchette, de la première (pondération la plus faible) jusqu'à la dernière (pondération la plus importante). Il projette ensuite ces données sur chaque période des prévisions. Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes spécifiés dans l'option de traitement sont obligatoires. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

10 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

2. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la moyenne de lissage. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Lissage exponentiel

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Considérer comme meilleures prévisions

11 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode Lissage exponentiel utilise une équation afin de calculer une moyenne lissée. Cette valeur devient une estimation représentant le niveau général des ventes sur la fourchette d'historique sélectionnée.

Cette méthode est utile lorsque les données n'ont pas de tendance linéaire. Vous devez indiquer les données d'historique des ventes de la période couverte par les périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données d'historique spécifiés dans les options de traitement. Au moins deux périodes de données d'historique sont obligatoires. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

11 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la moyenne de lissage. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Constante alpha

0 à 1

Cette option de traitement permet de spécifier le coefficient alpha (constante de lissage) pour calculer la moyenne lissée du niveau général des ventes. Entrez un montant, entier ou non, entre zéro et un.

Onglet Méthode 12

Ces options de traitement vous permettent d'indiquer les types de prévisions utilisés pour calculer les meilleures prévisions. Vous pouvez également spécifier si le système crée des prévisions détaillées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Aucune prévision détaillée n'est créée pour la méthode. Si vous entrez un zéro avant la méthode de prévisions, par exemple 12 pour la méthode 12 – Lissage exponentiel avec tendance et facteur de saisonnalité, le système utilise la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et l'enregistre dans le fichier Prévisions (F3460). Si vous laissez le champ à blanc, le système n'utilise pas la méthode de prévisions lorsqu'il calcule les meilleures prévisions et ne crée pas de prévisions détaillées.

Une période peut être une semaine ou un mois, selon le modèle sélectionné dans le fichier Modèle d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, assurez-vous de définir 52 périodes.

1. Lissage exponentiel avec facteurs de tendance et de saisonnalité

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Considérer comme meilleures prévisions

12 Créer des prévisions détaillées

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La méthode de prévisions calcule une tendance, un indice saisonnier et une moyenne exponentielle lissée à partir de l'historique des ventes. Le système applique ensuite une projection de la tendance sur les prévisions et les ajuste en fonction de l'indice saisonnier. Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que deux années de données réelles sont obligatoires. Cette méthode est utile pour les articles dont les prévisions sont influencées par les tendances et la saisonnalité. Les options de traitement permettent d'entrer les constantes alpha et bêta si vous ne souhaitez pas que le système les calcule. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas utiliser cette méthode.

1 - Calculer les meilleures prévisions.

12 - Utiliser cette méthode pour créer des prévisions détaillées.

2. Constante alpha

0 à 1

Cette option de traitement permet de spécifier le coefficient alpha (constante de lissage) pour calculer la moyenne lissée du niveau général des ventes. Entrez un montant, entier ou non, entre zéro et un.

3. Constante bêta

0 à 1

Cette option de traitement permet de spécifier le coefficient bêta (constante de lissage) pour calculer la moyenne lissée de la composante tendance des prévisions. Entrez un montant, entier ou non, entre zéro et un.

4. Saisonnalité

0 Ne pas inclure la saisonnalité

1 Inclure la saisonnalité

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit inclure la saisonnalité dans les calculs. Les valeurs correctes sont les suivantes :

0 - Le système n'inclut pas la saisonnalité.

1 - Le système inclut la saisonnalité.

Blanc - Le système n'inclut pas la saisonnalité.

Onglet Valeurs par défaut

Ces options de traitement permettent de spécifier les valeurs par défaut utilisées par le système pour calculer les prévisions. Le système extrait les valeurs réelles de l'historique des ventes et stocke les prévisions générées dans le fichier Prévisions (F3460). Vous pouvez définir vos propres types de prévisions pour Réalisations (AA) et Meilleures prévisions (BF).

1. Type de prévisions des données réelles

Cette option de traitement permet de spécifier le type de prévisions identifiant l'historique de ventes utilisé comme base du calcul des prévisions ou les données réelles. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 34, type DF) identifiant le type de prévisions à exécuter. Entrez le type par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

2. Type de prévisions des meilleures prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions généré suite au calcul des meilleures prévisions. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 34, type DF) identifiant le type de prévisions à exécuter. Entrez le type par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

Onglet Traitement

Ces options de traitement vous permettent de spécifier si le système effectue les opérations suivantes :

- Exécution du programme Génération des prévisions (R34650) en mode préliminaire ou en mode final.
- Création des prévisions pour les gros clients.
- Création des prévisions hebdomadaires ou mensuelles.

De plus, vous pouvez paramétrer des options de traitement afin de spécifier les éléments suivants :

- Date de début, durée et données utilisées lors de la création des prévisions.
- Méthode de calcul des meilleures prévisions.

Le système applique les méthodes de prévisions sélectionnées à l'historique des ventes et compare la simulation de prévisions à l'historique réel. Lorsque vous générez des prévisions, le système compare l'historique des ventes réalisées aux prévisions mensuelles ou hebdomadaires spécifiées dans l'option de traitement, avant de vérifier l'exactitude des prévisions de chacune des méthodes de prévisions sélectionnées. Il recommande ensuite les prévisions les plus exactes comme meilleures prévisions.

L'écart moyen absolue (EMA) est la moyenne des valeurs absolues de l'écart entre les données réelles et les prévisions. L'EMA mesure l'importance moyenne des erreurs prévues ou attendues pour une méthode de prévisions et un historique donné. Puisque des valeurs absolues sont utilisées dans le calcul, les erreurs positives n'annulent pas les erreurs négatives. Lors de la comparaison de plusieurs méthodes de prévisions, celle accompagnée de l'écart moyen absolu le plus faible est la plus fiable pour ce produit et pour cette période modèle.

La méthode du pourcentage d'exactitude mesure le biais des prévisions. Lorsque les prévisions sont régulièrement trop élevées, les stocks s'accumulent et les coûts de stockage augmentent. Lorsque les prévisions sont régulièrement trop basses, les stocks sont consommés et le service client n'est pas assuré. Des prévisions trop faibles de dix unités, puis trop élevées de huit unités, puis trop élevées de deux unités, sont des prévisions non biaisées. L'erreur positive de dix est annulée par les erreurs négatives de huit et de deux.

1. Mode

Blanc Exécution en mode préliminaire

1 Exécution en mode final

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit exécuter le traitement en

mode préliminaire ou en mode final. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Le système exécute le traitement en mode préliminaire et crée un état de simulation.

1 - Le système exécute le traitement en mode final et crée des enregistrements de prévisions.

2. Gros clients

Blanc Ne pas créer de prévisions pour les gros clients

1 Créer des prévisions pour les gros clients

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit créer des prévisions pour les gros clients. Si le code ABC est paramétré à A dans le fichier Clients (F0301) et que cette option est paramétrée à 1, le système crée des prévisions distinctes pour les gros clients. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas créer de prévisions pour les gros clients.

1 - Créer des prévisions pour les gros clients.

3. Prévisions hebdomadaires

Blanc Créer des prévisions mensuelles

1 Créer des prévisions hebdomadaires

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit exécuter des prévisions mensuelles ou hebdomadaires. Dans le cas de prévisions hebdomadaires, utilisez des modèles d'exercice à 54 périodes. Dans le cas de prévisions mensuelles, utilisez des modèles d'exercice à 14 périodes. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Créer des prévisions mensuelles.

1 - Créer des prévisions hebdomadaires.

4. Date de début

Blanc Date du jour

Cette option de traitement permet d'identifier la date de début des prévisions. Entrez la date à utiliser ou sélectionnez-la dans le calendrier. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise la date système.

5. Durée des prévisions

Blanc 3 périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes de prévisions. Vous devez d'abord définir des modèles d'exercice pour les périodes de prévisions. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise la valeur 3.

6. Données réelles

Blanc 3 périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes de données réelles utilisé pour calculer les meilleures prévisions. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise 3 périodes.

Le système applique les méthodes de prévisions sélectionnées à l'historique des ventes et compare la simulation de prévisions à l'historique réel. Lorsque vous générez des prévisions, le système compare l'historique des ventes réalisées aux prévisions mensuelles ou hebdomadaires spécifiées dans l'option de traitement et vérifie l'exactitude des prévisions de chacune des méthodes de prévisions sélectionnées. Le système identifie ensuite la méthode la plus exacte comme meilleures prévisions.

7. Ecart moyen absolu

Blanc Utiliser le pourcentage d'exactitude

1 Utiliser l'écart moyen absolu

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit utiliser la formule de l'écart moyen absolu ou du pourcentage d'exactitude lors du calcul des meilleures prévisions. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Utiliser la formule Pourcentage d'exactitude.

1 - Utiliser la formule Ecart moyen absolu.

8. Montant ou quantité

Blanc Quantité

1 Montant

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit calculer les meilleures prévisions en montants ou en quantités. Si vous calculez les meilleures prévisions par montant, vous devez également extraire l'historique des ventes par montant. Cette option affecte aussi la tarification des prévisions. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Utiliser les quantités.

1 - Utiliser les montants.

9. Modèle d'exercice

Utilisez cette option de traitement afin de spécifier le type de modèle d'exercice à utiliser dans le calcul des prévisions. Lors de la génération de prévisions hebdomadaires, le modèle d'exercice défini ici doit être paramétré à 52 périodes.

10. Valeurs négatives

Blanc Substituer un zéro aux valeurs négatives

1 Afficher les valeurs négatives

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit afficher les valeurs négatives. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Remettre à zéro toutes les valeurs négatives.

1 - Afficher les valeurs négatives.

Onglet Interopérabilité

Cette option de traitement permet de spécifier le type de transaction par interopérabilité utilisé par le système.

1. Type de transaction

Blanc Ne pas créer de prévisions en sortie

JDEFC Créer des prévisions en sortie

Cette option de traitement permet d'identifier le type de transaction d'interopérabilité utilisé. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Ne pas créer de prévisions en envoi.

JDEFC - Créer des prévisions en envoi.

Création de prévisions pour un seul article

Utilisez le programme Simulation des prévisions (P3461) afin de créer des prévisions détaillées pour un seul article. Après avoir exécuté la simulation en mode interactif, vous pouvez modifier les prévisions simulées et les transmettre au fichier Prévisions (F3460).

► Pour créer des prévisions pour un seul article

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), sélectionnez Simulation en ligne.

1. Dans l'écran Accès à la simulation des prévisions, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :
 - Code article
 - Type réel
 - Magasin
2. Choisissez une méthode, puis cliquez sur Sélectionner.

Date	Quantité
31/01/05	74
28/02/05	68
31/03/05	142
30/04/05	219
31/05/05	196
30/06/05	304
31/07/05	189
31/08/05	171
30/09/05	132
31/10/05	118

3. Dans l'écran Calcul des prévisions, modifiez les prévisions simulées selon vos besoins et cliquez sur OK pour transmettre les modifications au fichier Prévisions (F3460).

Description des champs

Description
Type réel

Glossaire

Ce code défini par l'utilisateur (système 34, type DF) indique un des éléments suivants:

- o La méthode de prévisions utilisée pour calculer les valeurs affichées sur l'article en question.
- o Les données réelles de l'historique utilisées pour calculer les valeurs affichées sur l'article en question.

Options de traitement : Simulation en ligne des prévisions (P3461)

Méthodes 1 à 3

Entrez 1 ou un type de prévisions en regard de la méthode souhaitée.

1. Pourcentage sur l'exercice précédent

Pourcentage

REMARQUE : Indiquez le pourcentage d'augmentation par rapport à l'exercice précédent (par exemple, 110 pour une augmentation de 10 %, 97 pour une diminution de 3 %).

2. Tendence calculée (%) sur l'exercice précédent

Indiquez le nombre de périodes à inclure dans le pourcentage.

3. Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

Méthodes 4 à 6

4. Moyenne mobile

Indiquez le nombre de périodes à inclure dans la moyenne.

5. Approximation linéaire

Indiquez le nombre de périodes à inclure dans le ratio.

6. Régression des moindres carrés

Indiquez le nombre de périodes à inclure dans la régression.

Méthodes 7 et 8

7. Approximation double

Indiquez le nombre de périodes.

8. Méthode flexible (Pourcentage sur n périodes précédentes)

Indiquez le nombre de périodes précédentes.

Indiquez le pourcentage par rapport à la période précédente (110 pour une augmentation de 10 % et 97 pour une diminution de 3 %)

Méthode 9

9. Moyenne mobile pondérée

REMARQUE : Les pondérations doivent égaler 100 (par exemple 60, 30 et 10).

Pondération pour une période précédente

Pondération pour deux périodes précédentes

Pondération pour trois périodes précédentes

Pondération pour quatre périodes précédentes
Méthode 9

Pondération pour cinq périodes précédentes

Pondération pour six périodes précédentes

Pondération pour sept périodes précédentes

Pondération pour huit périodes précédentes

Pondération pour neuf périodes précédentes

Pondération pour dix périodes précédentes
Méthode 9

Pondération pour onze périodes précédentes

Pondération pour douze périodes précédentes

REMARQUE : Si aucune pondération n'est entrée pour une des périodes se situant dans le nombre de périodes spécifié, une pondération nulle est appliquée à cette période. La pondération des périodes à l'extérieur du nombre de périodes spécifié n'est pas ut

Indiquez le nombre de périodes à inclure.
Méthodes 10 et 11

10. Lissage linéaire

Indiquez le nombre de périodes à inclure dans la moyenne de lissage.

11. Lissage exponentiel

Indiquez le nombre de périodes à inclure dans la moyenne de lissage.

Indiquez la constante alpha. Si cette constante est à zéro, elle sera calculée.
Méthode 12

12. Lissage exponentiel avec facteurs de tendance et de saisonnalité

Indiquez la constante alpha. Si cette constante est à zéro, elle sera calculée.

Indiquez la constante bêta. Si cette constante est à zéro, elle sera calculée.

Entrez 1 pour inclure la saisonnalité dans le calcul. Si vous laissez ce champ à blanc, ce facteur n'est pas utilisé.

Traitement 1

1. Indiquez le type de prévisions à utiliser lors de la création des meilleures prévisions.
2. Entrez 1 afin de créer des enregistrements résumés pour les gros clients (ABC = type).
3. Entrez 1 pour spécifier des prévisions hebdomadaires. Si vous laissez ce champ à blanc, le système produit par défaut des prévisions mensuelles.
4. Indiquez la date de début des prévisions. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise par défaut la date du jour.
5. Indiquez le nombre de périodes de prévisions. Si vous laissez ce champ à blanc, le système établit des prévisions sur trois périodes.
6. Indiquez le nombre de périodes de données réelles à utiliser pour le calcul des meilleures prévisions. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise les données de trois périodes.

Traitement 2

7. Entrez 1 pour calculer les meilleures prévisions à l'aide de l'écart moyen absolu. Si vous laissez ce champ à blanc, les prévisions sont calculées à l'aide du pourcentage d'exactitude.
8. Entrez 1 pour effectuer les prévisions en montants. Si vous laissez ce champ à blanc, les prévisions sont établies en quantités.
9. Indiquez le type de modèle d'exercice à utiliser pour les dates des prévisions.
10. Entrez 1 pour autoriser l'enregistrement de valeurs négatives. Si vous laissez ce champ à blanc, les valeurs négatives sont enregistrées comme zéros.

Versions

Indiquez la version de chaque programme à appeler. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

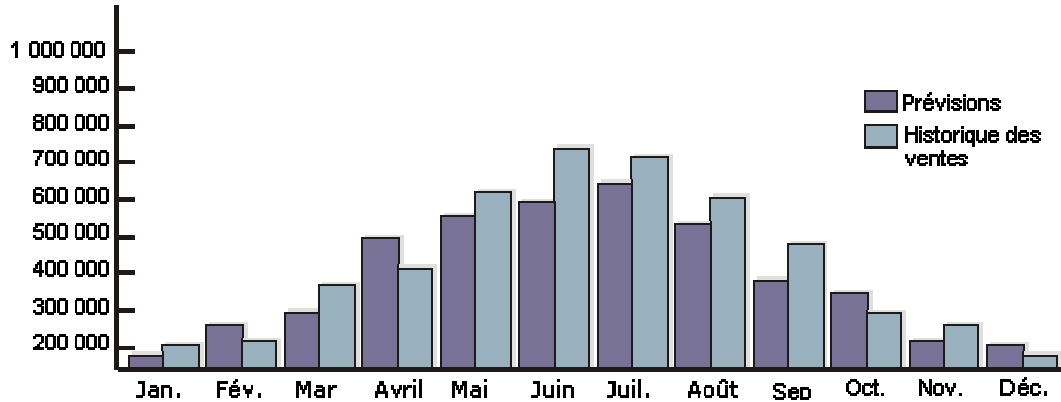
1. Vérification des prévisions par type (P34300)

Vérification des prévisions détaillées

Vérifiez les prévisions pour comparer les ventes réalisées aux prévisions détaillées. Le système affiche les prévisions et les quantités réelles ou le prix total des commandes pour un article sur l'année spécifiée.

Exemple : Comparaison des prévisions à l'historique des ventes

Comparaison des prévisions à l'historique des ventes



Vous pouvez vérifier les informations en fonction du planificateur et/ou de la famille de planification. Il est ensuite possible de changer le type de prévisions pour comparer différentes prévisions aux besoins réels. Vous pouvez également afficher toutes les informations stockées dans le fichier Prévisions (F3460), choisir de vérifier les quantités ou les montants, et afficher les données en mode résumé ou détaillé.

► Pour vérifier les prévisions détaillées

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), choisissez Vérification des prévisions.

1. Dans l'écran Accès à la vérification des prévisions, remplissez les champs suivants :
 - Magasin/Usine
 - Exer.
 - TP
2. Remplissez un des champs suivants et cliquez sur Rechercher :
 - ID Planif.
 - Famille planification
 - UM

PeopleSoft

Accès à la vérification des prévisions

Sélectionner Rechercher Fermer Ligne Outils

Magasin/Usine M30

ID planif. *

Famille planification 200 Bike Résumer

UM

Exer. 2005 TP BF

FP	2e code Article	Description Article	UM	Quantité Prévisions	Quantité Réelle	% Qté	Montant Prévisions	Montant Réel	% Mnt	ID Planif.
<input type="checkbox"/>	200 220	Velo Tourisme, Rouge	EA		2034					7
<input type="checkbox"/>	200 210	Velo Montagne, Rouge	EA		9470					8

3. Vérifiez les champs suivants :

- Quantité Prévisions
- Quantité Réelle
- % Qté
- Montant Prévisions
- Montant Réel

Le mode Détails répertorie tous les codes d'article. Le mode Résumé regroupe les données par famille de planification. Cochez la case Résumer dans l'en-tête de l'écran, puis cliquez sur Rechercher afin de vérifier les informations en mode résumé.

Description des champs

Description

Exer.

ID Planif.

Famille planification

Glossaire

Ce nombre identifie l'exercice utilisé pour la transaction.

Il s'agit du numéro de référence de l'agent de planification pour cet article.

Ce code défini par l'utilisateur (système 41, type P4) représente le type de propriété ou classement d'un article, tel que la classe de marchandises ou la famille de planification. Le système utilise ce code pour trier et traiter les articles similaires.

Ce champ est l'une des six catégories de classement destinées principalement aux achats.

Quantité Prévisions	Il s'agit du nombre d'unités dont on prévoit la fabrication sur une période de planification.
Quantité Réelle	Il s'agit de la quantité affectée par cette transaction.
% Qté	Cette valeur représente le pourcentage des prévisions déjà réalisées par les ventes réelles. --- AIDE SPECIFIQUE A L'ECRAN --- % de la quantité réelle dépassant la quantité prévue $\% \text{ Quantité} = \text{Quantité réelle} / \text{Quantité prévue}$
Montant Prévisions	Il s'agit de la valeur de la quantité prévue pour une période de planification.
Montant Réel	Il s'agit du nombre d'unités multiplié par le prix unitaire.

Options de traitement : Vérification des prévisions (P34201)

Val. défaut

1. Indiquez le type de prévisions à utiliser par défaut.

2. Indiquez le type de données réelles à utiliser par défaut.

Versions

Indiquez la version de chaque programme à appeler. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

1. Révision des prévisions (P3460)

Révision des prévisions détaillées

Après avoir généré et vérifié des prévisions, vous pouvez les réviser pour prendre en compte les changements dans les tendances des clients, les conditions du marché, les activités de la concurrence, vos propres stratégies de marketing, etc. Lorsque vous réviser des prévisions, vous pouvez changer manuellement les informations présentes dans des prévisions existantes, ajouter ou supprimer des prévisions et entrer un texte les décrivant.

Vous pouvez accéder aux prévisions à réviser par numéro d'article, magasin/usine, type de prévisions ou toute combinaison de ces éléments. Il est possible de spécifier une date de demande de début pour limiter le nombre de périodes.

Pendant la révision des prévisions, n'oubliez pas que la combinaison suivante doit être unique pour chaque numéro d'article et enregistrement de magasin :

- Type de prévision
- Date de la demande
- Numéro de référence client

Par exemple, si deux enregistrements ont la même date de demande et le même numéro de référence client, leurs types de prévisions doivent être différents.

► Pour réviser les prévisions détaillées

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), sélectionnez Saisie/modification des prévisions.

1. Dans l'écran Accès aux prévisions, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :
 - Magasin/usine
 - Code article
 - Unité mesure
 - Type prévisions
2. Choisissez des prévisions, puis cliquez sur Sélectionner.

	T/P	Date Dmdée	Quantité Prévisions	Montant Prévisions	N° Client	Description	Ne pas Forcer	Quantité Origine	Montant Origine	Magasin Usine
<input checked="" type="checkbox"/>	AA	31/07/02	199	129.350,00			N	199	129.350,00	
<input type="checkbox"/>	AA	31/07/02	10	6.400,00	4242	Capital System	N	10	6.400,00	
<input type="checkbox"/>	AA	31/07/02	25	16.000,00	4245	Cloud Nine Inc.	N	25	16.000,00	
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/02	165	107.000,00			N	165	107.000,00	
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/02	10	6.400,00	4242	Capital System	N	10	6.400,00	
<input type="checkbox"/>	AA	31/08/02	25	16.000,00	4245	Cloud Nine Inc.	N	25	16.000,00	
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/02	139	110.900,00			N	139	110.900,00	
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/02	20	12.800,00	4242	Capital System	N	20	12.800,00	
<input type="checkbox"/>	AA	30/09/02	100	63.000,00	4245	Cloud Nine Inc.	N	100	63.000,00	
<input type="checkbox"/>	AA	31/10/02	121	78.650,00			N	121	78.650,00	

3. Dans l'écran Révision des prévisions détaillées, changez les informations de l'un des champs suivants :
 - Quantité Prévisions
 - Montant Prévisions
4. Pour associer des informations, par exemple du texte ou des dessins industriels, à un type de prévisions, choisissez la ligne, puis sélectionnez Annexes dans le menu Ecran.
5. Cliquez sur OK.

Description des champs

Description	Glossaire
Unité mesure	Ce code défini par l'utilisateur (système 00, type UM) indique l'unité de mesure d'un article du stock, par exemple, CS (caisse) ou BX (boîte).

Révision de la tarification des prévisions

Vous pouvez entrer des tarifications pour des combinaisons uniques de code d'article, magasin/usine, type de prévisions et numéro de référence client. Toutes ces valeurs sont stockées dans le fichier Tarification des prévisions (F34007) et sont utilisées pour calculer le montant ou la quantité d'un enregistrement de prévisions détaillées dans les fichiers Prévisions (F3460) et Résumé des prévisions (F3400). Vous pouvez effectuer le calcul des prix pour tous les articles jusqu'aux niveaux supérieurs dans la hiérarchie des prévisions à l'aide du programme Totalisation de la tarification (R34620).

Si les prévisions sont exprimées sous forme de quantités, vous pouvez utiliser le fichier F34007 pour calculer les prévisions en montants, par exemple sous forme de projection des recettes. Les prévisions de ventes peuvent déjà être exprimées sous forme de recettes. Dans ce cas, vous pouvez convertir les prévisions en quantités afin de prendre en charge la planification de la production.

► Pour réviser la tarification des prévisions

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), sélectionnez Saisie et modification de la tarification des prévisions (P34007).

1. Dans l'écran Accès à la tarification des prévisions, cliquez sur Rechercher afin d'afficher toutes les combinaisons uniques de codes d'articles, de magasin/usine, de type de prévisions et de numéro de référence client.
2. Choisissez la prévision dont vous souhaitez changer la tarification, puis cliquez sur Sélectionner.

PeopleSoft

Révision de la tarification des prévisions

OK Supprimer Annuler Outils

Mag./Usine M30

Code article 210 Velo Montagne, Rouge

N° référence client

Type prévisions 01 Simple Percent Over Last Year

Personnaliser grille

	Effet Du	Effet Au	Tarif	
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input checked="" type="checkbox"/>

3. Dans l'écran Révision de la tarification des prévisions, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur OK :

- Effet Du
- Effet Au
- Tarif

Description des champs

Description Effet Du

Glossaire

Il s'agit d'une date indiquant un des éléments suivants :

- o Prise d'effet d'un composant dans une nomenclature
- o Prise d'effet d'une étape de la gamme en tant que séquence de gamme de fabrication d'un article
- o Prise d'effet d'une cadence de production

La valeur par défaut est la date système. Vous pouvez entrer des dates d'effet futures permettant au système de planifier en vue des modifications à venir. Les articles dont la date d'effet va expirer peuvent cependant être enregistrés et reconnus lors de la valorisation des produits, de la gestion d'atelier et de la planification des besoins en capacité. Le système Calcul des besoins nets détermine les composants corrects par date d'effet et non par indice de révision de la nomenclature. Certains écrans affichent les données en fonction des dates d'effet entrées.

Effet Au	<p>Cette date peut correspondre à un des éléments suivants :</p> <ul style="list-style-type: none"> o Date d'obsolescence d'un composant spécifique dans une nomenclature o Date d'obsolescence d'une étape dans la séquence de la gamme définie pour un article donné o Date d'obsolescence d'une cadence de production <p>La date par défaut est le 31 décembre de l'année définie comme valeur par défaut dans le dictionnaire de données pour l'année de changement de siècle. Vous pouvez entrer des dates d'effet futures afin que le système puisse planifier en fonction des modifications à venir. Les articles obsolètes peuvent toujours être enregistrés et pris en compte dans la valorisation des produits, dans la gestion d'atelier et dans la planification des besoins en capacité. Le module Calcul des besoins nets (CBN) détermine les composants corrects en consultant les dates d'effet et non l'indice de révision de la nomenclature. Certains écrans affichent les données en fonction des dates d'effet entrées.</p>
Tarif	<p>Il s'agit du prix du catalogue ou prix de base à facturer pour une unité. Pour la saisie des commandes clients, tous les prix doivent être paramétrés dans le fichier Prix de base (F4106).</p>

Génération d'un calcul de tarification des prévisions

Utilisez le programme Totalisation de la tarification (R34620) pour calculer les tarifications entrées dans l'écran Révision de la tarification des prévisions, pour tous les articles jusqu'au niveau supérieur de la hiérarchie des prévisions. Ce programme utilise les tarifications entrées manuellement pour augmenter la quantité ou le montant sur un enregistrement détaillé et calcule les tarifications dans toute la hiérarchie des prévisions.

Options de traitement : Totalisation de la tarification des prévisions (R34620)

Contrôle

1. Indiquez le code de résumé à utiliser pour la tarification des enregistrements de prévisions résumés. Si ce champ est laissé à blanc, seules les prévisions détaillées sont tarifées.

 2. Entrez 1 pour effectuer le calcul sur la base du montant. Par défaut, si vous laissez ce champ à blanc, le système effectue le calcul sur la base de la quantité.
-

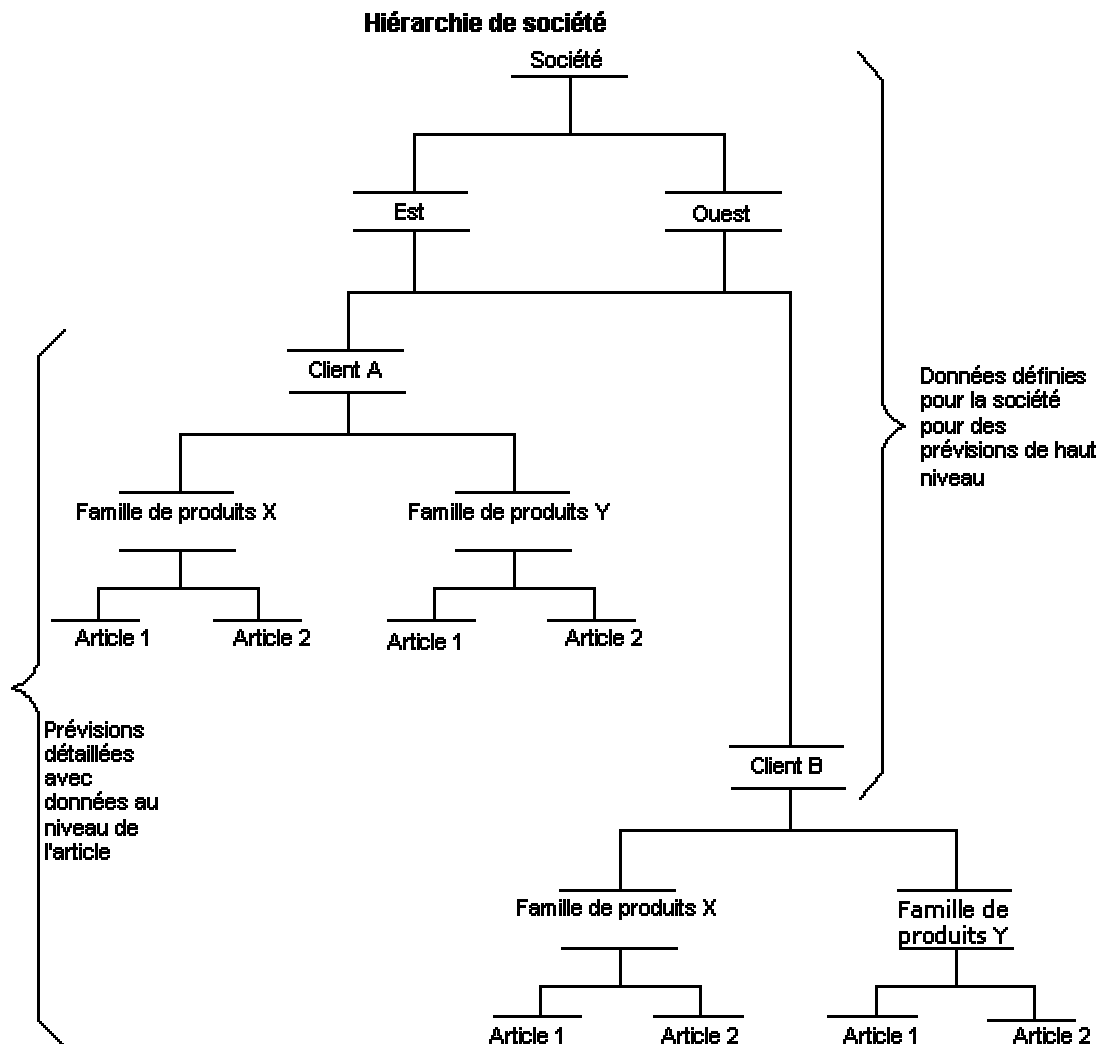
Prévisions résumées

Utilisez les prévisions résumées pour projeter les besoins au niveau d'un groupe de produits. Les prévisions résumées sont également appelées prévisions regroupées. Vous pouvez résumer des prévisions détaillées ou créer des prévisions résumées basées sur un historique résumé de ventes réelles.

Hiérarchie de la société

Avant de générer une prévision résumée, vous devez définir la hiérarchie de votre société. J.D. Edwards recommande de créer pour cela un diagramme ou un organigramme.

L'illustration suivante est un exemple de hiérarchie de société :



Etablissez une structure des prévisions décrivant de manière réaliste le fonctionnement de la société, depuis les articles jusqu'au siège social, afin d'améliorer l'exactitude des prévisions. La définition des procédures et des relations de la société sur plusieurs niveaux permet de gérer les informations plus en détail et de mieux planifier les besoins futurs.

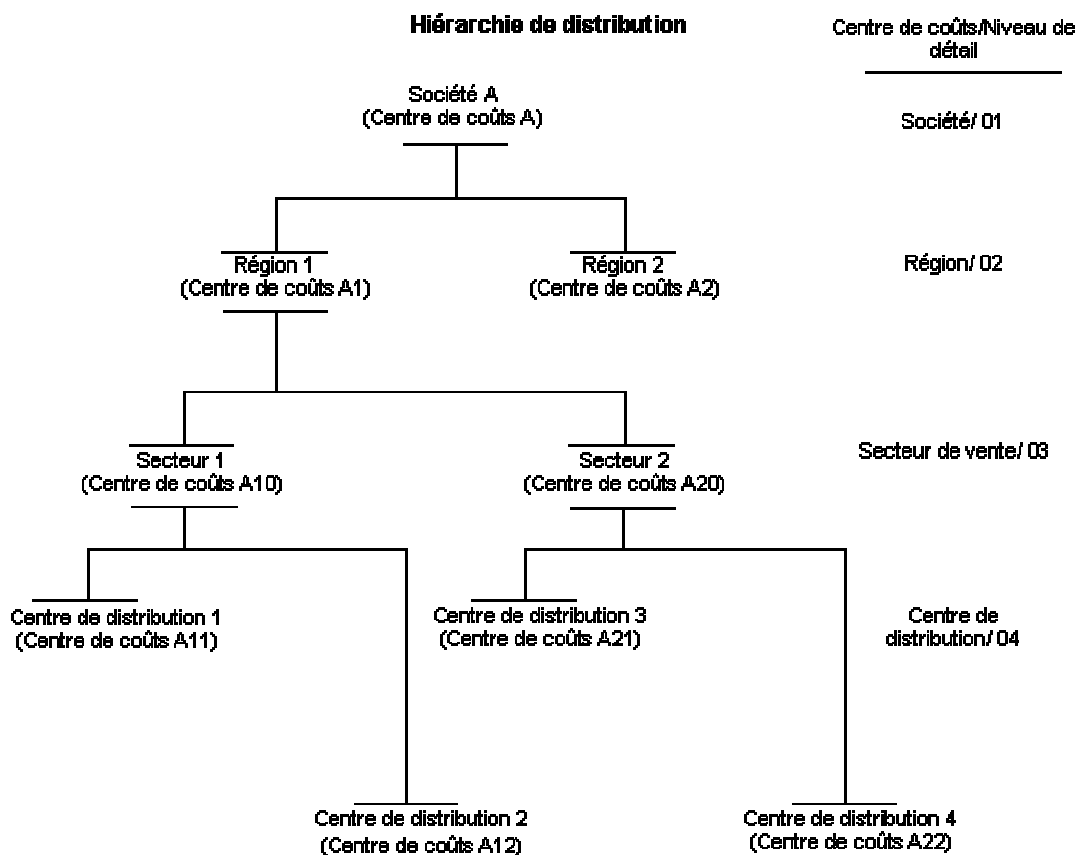
Définition des hiérarchies de distribution

Lors de la planification et de la budgétisation des divisions de l'organisation, vous pouvez résumer les prévisions détaillées sur la base de la hiérarchie de distribution. Ainsi, il est possible de créer des prévisions par gros client ou par régions pour le personnel de vente, ou par famille de produits pour le personnel de production.

Pour définir la hiérarchie de distribution, vous devez paramétrer des codes résumés et attribuer des constantes de résumé. Vous devez également entrer des données de répertoires d'adresses, de centres de coûts et de magasins.

Exemple : Hiérarchie de distribution

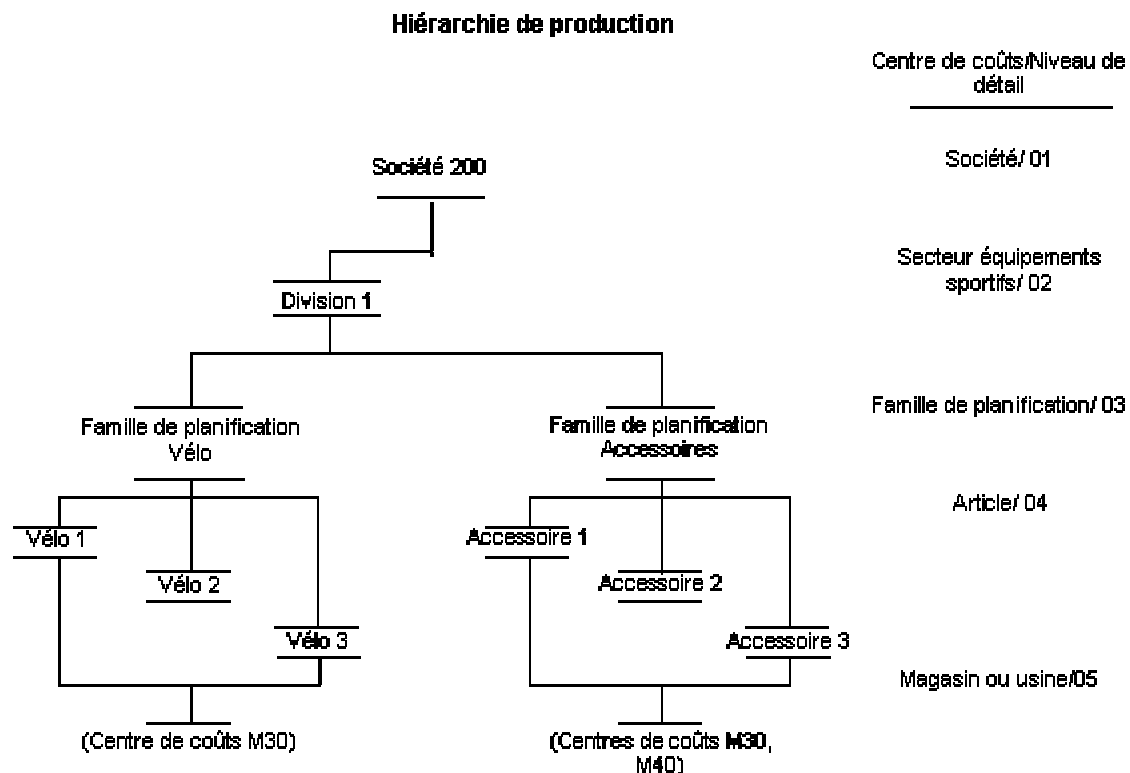
Le graphique suivant est un exemple de hiérarchie de distribution :



Exemple : Hiérarchie de fabrication pour la société 200

Vous pouvez choisir de voir des prévisions des besoins totaux pour un produit résumé par familles de produits.

Le graphique suivant présente un exemple de paramétrage d'une hiérarchie permettant d'obtenir les prévisions résumées par produit :



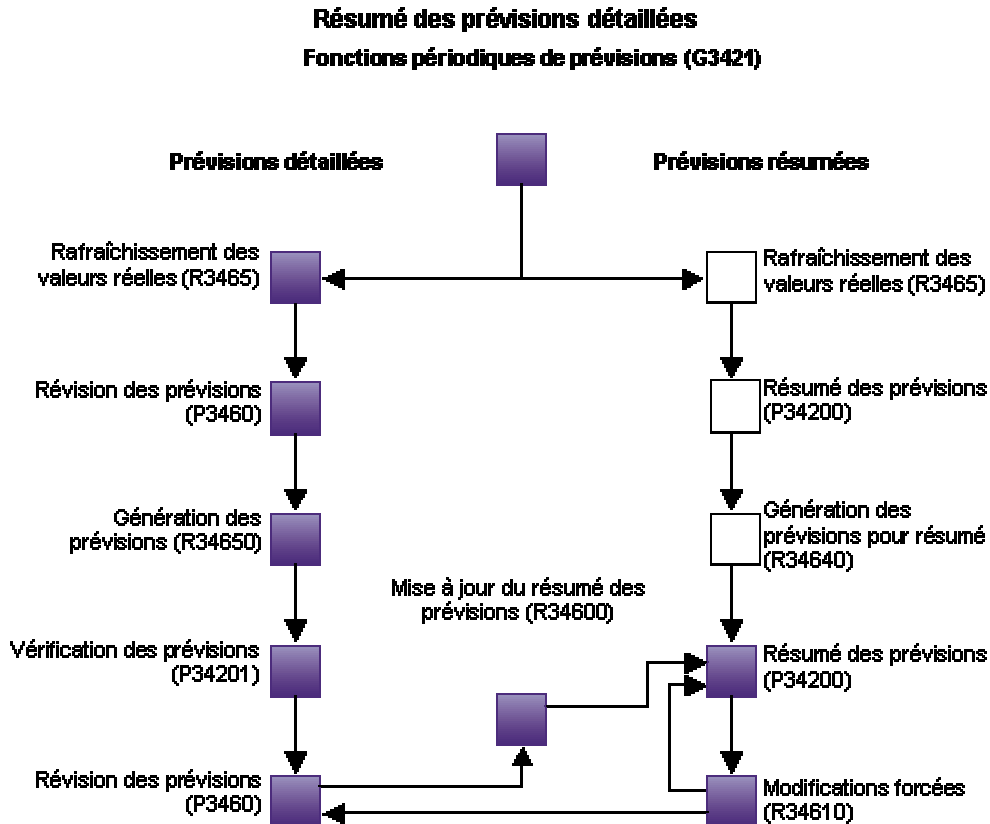
Comparaison du résumé des prévisions détaillées et des prévisions résumées

Résumé des prévisions détaillées

Un résumé des prévisions détaillées utilise les données au niveau de l'article et prédit les ventes futures en termes de quantités d'articles et de montants des ventes.

Le système met à jour le fichier Historique des commandes clients (F42119) à l'aide des données de vente extraites du fichier Lignes de commande client (F4211). Vous copiez l'historique des ventes dans le fichier Prévisions (F3460) afin de générer des résumés des prévisions détaillées. Le système génère des prévisions résumées qui fournissent des informations pour chaque niveau de la hiérarchie paramétré avec des constantes de résumé. Ces constantes sont stockées dans le fichier Position clé des codes de catégorie (F4091). Le résumé des prévisions détaillées et les prévisions résumées sont stockés dans le fichier Résumé des prévisions (F3400).

Les blocs en gris du graphique suivant présentent cette procédure.



Prévisions résumées

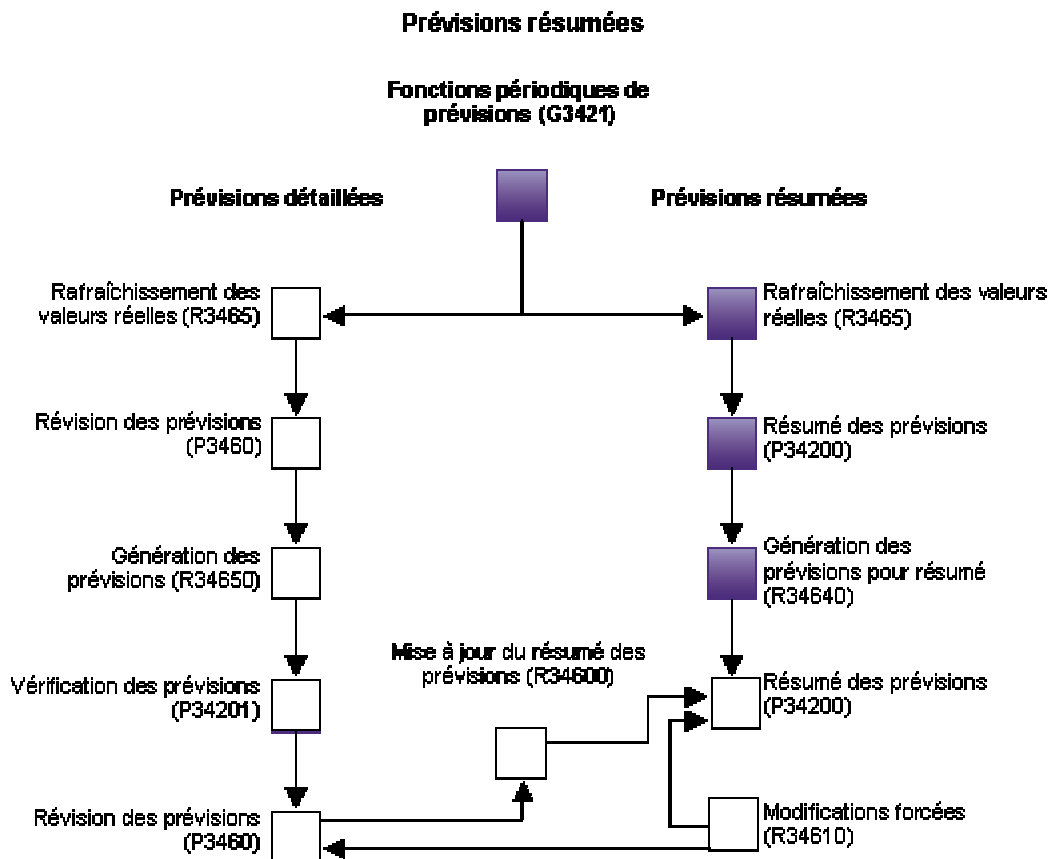
Utilisez les prévisions résumées pour projeter les besoins au niveau d'un groupe de produits. Les prévisions résumées sont également appelées prévisions regroupées. La génération de prévisions résumées s'établit sur la base des données réelles résumées.

Les prévisions résumées combinent l'historique des ventes dans une valeur monétaire des ventes par famille de produits, par région ou dans d'autres regroupements utilisés comme entrée de l'activité de planification de production regroupée. Vous pouvez utiliser les prévisions résumées pour exécuter des simulations.

Le système met à jour le fichier Historique des commandes clients (F42119) à l'aide des données de vente extraites du fichier Lignes de commande client (F4211). Vous copiez l'historique des ventes dans le fichier Résumé des prévisions (F3400) afin de générer des

prévisions résumées. Le système génère des prévisions résumées qui fournissent des informations pour chaque niveau de la hiérarchie paramétré avec des constantes de résumé. Ces constantes sont stockées dans le fichier Position clé des codes de catégorie (F4091). Les prévisions résumées et les résumés des prévisions détaillées sont stockés dans le fichier F3400.

Les blocs en gris du graphique suivant illustrent le flux du processus de génération de prévisions résumées.



Paramétrage des prévisions résumées

Pour les prévisions résumées, le système Gestion des prévisions requiert le paramétrage des données pour les prévisions détaillées, mais également le paramétrage et la définition d'une hiérarchie résumée.

Paramétrez les codes de résumé (système 40, type KV), puis identifiez les constantes pour chaque code de résumé. Ces codes de résumé et constantes définissent la hiérarchie de distribution.

Pour paramétrer les prévisions résumées, vous devez effectuer les opérations suivantes :

- Définir la hiérarchie à l'aide de codes de résumé et des constantes.
- Entrer des données de répertoires d'adresses, de centres de coûts et de magasins.

Conditions préliminaires

- Paramétrez les prévisions détaillées.

Paramétrage des codes de résumés

Pour paramétrer la hiérarchie, vous devez paramétrer des codes de résumés. Pour chaque hiérarchie définie, vous devez spécifier un identificateur unique appelé code de résumé. Ces codes sont définis par l'utilisateur dans la table du système 40, type KV. Par exemple :

Codes	Description	Codé programme
200	Résumé du canal de ventes	N
CUS	Résumé des gros clients	N
EAS	Prévisions sur l'est	N
MDW	Prévisions sur l'ouest	N
PHR	Prévisions sur le secteur pharmaceutique	N
SM	Résumé de marketing	N

Lorsque vous créez des prévisions résumées, vous choisissez un code de résumé pour indiquer la hiérarchie avec laquelle vous voulez travailler.

Conditions préliminaires

- Mettez à jour l'historique des ventes. Reportez-vous à *Mise à jour des ventes clients* dans la documentation *Gestion des commandes clients*.

Affectation de constantes aux codes de résumé

Pour chaque code de résumé, utilisez les constantes de résumé afin de définir tous les niveaux de la hiérarchie. Vous pouvez utiliser des codes de catégorie provenant du programme Répertoire d'adresses (P01012) et Fichier Articles (F4101) afin de définir jusqu'à 14 niveaux hiérarchiques. La définition de ces niveaux s'effectue comme suit :

- Définissez le niveau supérieur comme résumé global afin de résumer les prévisions pour plusieurs sociétés dans une même vue.
- Définissez le deuxième niveau comme résumé de la société afin de résumer les prévisions pour tous les sites d'une même société.
- Définissez jusqu'à 11 niveaux intermédiaires incluant les codes de catégorie et le niveau client.
- Utilisez jusqu'à 20 codes de catégorie de répertoire d'adresses et 20 codes de catégorie de magasin afin d'affecter d'autres niveaux dans la hiérarchie.

- Utilisez le champ Niveau client comme un code de catégorie supplémentaire. Vous pouvez spécifier chacun de vos gros clients à un niveau de la hiérarchie. Vous pouvez ainsi créer des prévisions spécifiques pour chaque gros client.
- Le niveau le plus bas est l'article.
- Définissez un niveau de résumé d'article établissant des prévisions au niveau de l'article individuel. Tous les enregistrements de prévisions détaillées pour un article peuvent être résumés à ce niveau.

Les enregistrements détaillés d'un article au sein d'un magasin/usine sont automatiquement placés après tous les niveaux de la hiérarchie. Le système n'inclut pas ces enregistrements détaillés comme un des 14 niveaux de la hiérarchie.

► Pour affecter des constantes aux codes de résumé

Dans le menu Paramétrage des prévisions (G3441), sélectionnez Constantes de résumé.

1. Dans l'écran Accès aux constantes de résumé, cliquez sur Ajouter.

PeopleSoft.
Révision des constantes de résumé

Code résumé

Positions clés

Résumé global Y/N	<input type="checkbox"/>	Empl. ou magasin	<input type="checkbox"/>	Famille de produits	<input type="checkbox"/>
Résumé société Y/N	<input type="checkbox"/>	Ing. cmrci	<input type="checkbox"/>	S/s famille	<input type="checkbox"/>
Résumé art. Y/N	<input type="checkbox"/>	Secteur ventes	<input type="checkbox"/>	Code cat. ventes 3	<input type="checkbox"/>
Niveau client	<input type="checkbox"/>	Code cat. 04	<input type="checkbox"/>	Code cat. ventes 4	<input type="checkbox"/>
		Code cat. 05	<input type="checkbox"/>	Code cat. ventes 5	<input type="checkbox"/>
		Code cat. 06	<input type="checkbox"/>	Cl. marchandises	<input type="checkbox"/>
		Code cat. 07	<input type="checkbox"/>	S/s cl. marchandises	<input type="checkbox"/>
		Code cat. 08	<input type="checkbox"/>	Code ristourne frms	<input type="checkbox"/>
		Vérif. critères	<input type="checkbox"/>	Famille planification	<input type="checkbox"/>
		Vérif. priorité	<input type="checkbox"/>	Règle ct approche	<input type="checkbox"/>

2. Dans l'écran Révision des constantes de résumé, remplissez les champs suivants :
 - Code résumé
 - Résumé global Y/N
 - Résumé société Y/N
 - Résumé art. Y/N
 - Niveau client
3. Pour définir les niveaux hiérarchiques, remplissez les champs appropriés suivants :

- Empl. ou magasin
- Ing. cmrcl
- Secteur ventes
- Code cat. 04
- Code cat. 05
- Code cat. 06
- Code cat. 07
- Code cat. 08
- Vérif. critères
- Vérif. priorité
- Famille de produits
- S/s famille
- Code cat. ventes 3
- Code cat. ventes 4
- Code cat. ventes 5
- Cl. marchandises
- S/s cl. marchandises
- Code ristourne frns
- Famille planification
- Règle ct approche

4. Pour afficher et entrer des constantes de résumé supplémentaires, cliquez sur Suite.

5. Cliquez sur OK.

Description des champs

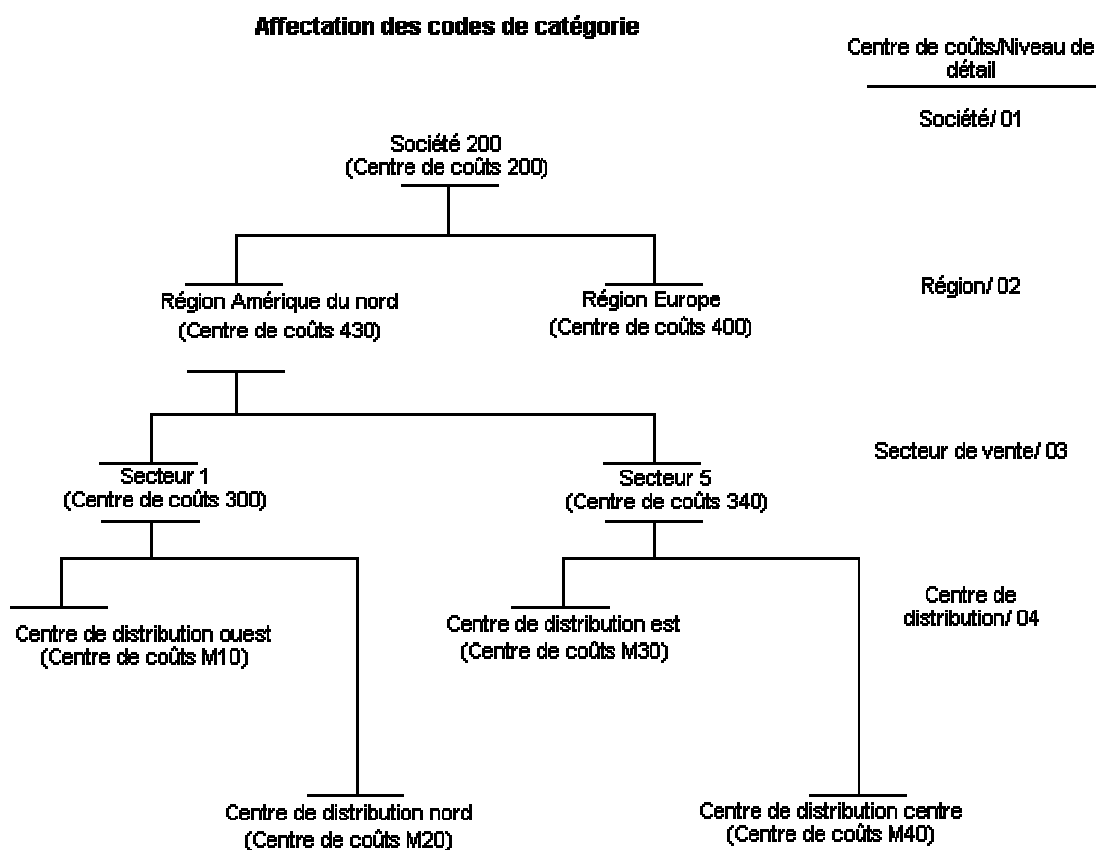
Description	Glossaire
Code résumé	Ce code défini par l'utilisateur (système 40, type KY) indique le type de prévisions résumées.
Résumé global Y/N	Ce code indique si les prévisions doivent être résumées au niveau global. Le niveau global est le niveau le plus élevé de la hiérarchie des prévisions et représente un résumé de tous les niveaux.
Résumé société Y/N	Ce code indique si les prévisions doivent être résumées au niveau société. Le niveau société est le niveau directement supérieur au niveau indiqué comme numéro 1 dans la hiérarchie. Le système résume toutes les prévisions de la société à ce niveau.
Résumé art. Y/N	Ce code indique si les prévisions doivent être résumées jusqu'au niveau du code d'article. Ce niveau est le plus bas de la hiérarchie. Le système résume tous les enregistrements détaillés de prévisions d'un article à ce niveau.

Niveau client	Ce code indique que le numéro du client est un des niveaux de la hiérarchie des prévisions.
----------------------	---

Vérification des codes de catégorie de répertoire d'adresses

Les codes de catégorie de répertoire d'adresses permettent de définir les attributs de gestion de la hiérarchie des résumés, par exemple région, zone de vente et centre de distribution. Les codes de catégorie du répertoire d'adresses associent les niveaux hiérarchiques lorsque vous générez des prévisions résumées. Vous pouvez également définir les codes de catégorie selon les centres de coûts si la hiérarchie est associée à la liste des centres de coûts.

Exemple : Affectation des codes de catégorie



La division 1 (région Amérique du Nord) utilise le code de centre de coûts 430 comme code de catégorie (03) Secteur de vente de son répertoire d'adresses. Le Centre de distribution Ouest réside dans la division 1. Pour établir un lien avec la région Amérique du Nord, les codes de catégorie du répertoire d'adresses pour ce centre doivent inclure les codes de centres de coûts définis à chaque niveau de la hiérarchie. Selon le répertoire d'adresses du Centre de distribution Ouest (M10), le code du centre de coût de la division 1 (300) réside

dans le code de catégorie Secteur de vente (03). Le code du centre de coûts de la région Amérique du Nord (430) est affecté au code de catégorie Région (02).

Le tableau suivant illustre les codes de catégorie de la hiérarchie Région Amérique du Nord :

Description du centre de coûts	Numéro de centre de coûts	Niveau de détail	Répertoire d'adresses	Code de catégorie de répertoire d'adresses
Société Centre de coûts	200	1	200	
Région Amérique du Nord	430	2	1234	
Région Europe	400	2	4567	
Division 1	300	3	5678	Secteur de vente (03) : 430
Division 5	340	3	8765	Secteur de vente (03) : 430
Région de distribution Nord	M20	4	6066	Secteur de vente (03) : 300 Région (04) : 430
Région de distribution Ouest	M10	4	6058	Secteur de vente (03) : 300 Région (04) : 430
Région de distribution Centre	M40	4	6082	Secteur de vente (03) : 340 Région (04) : 430
Région de distribution Est	M30	4	6074	Secteur de vente (03) : 340 Région (04) : 430

A chaque niveau hiérarchique, le premier code de catégorie définit le niveau le plus élevé de la hiérarchie. Le second code de catégorie définit le second niveau le plus élevé, etc.

Conditions préliminaires

- Entrez de nouveaux enregistrements pour tous les emplacements et clients définis dans la hiérarchie de distribution qui ne sont pas inclus dans le répertoire d'adresses.

► Pour réviser les codes de catégorie du répertoire d'adresses

Dans le menu Traitement quotidien (G01), sélectionnez Révision du répertoire d'adresses.

1. Dans l'écran Accès aux numéros de référence, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :
 - Nom rech.
 - Critère rech

2. Choisissez un numéro de référence, puis cliquez sur Sélectionner.

3. Dans l'écran Révision du répertoire d'adresses, cliquez sur l'onglet Codes de catégorie 1 à 10 et remplissez les champs appropriés.
4. Pour accéder à d'autres champs de codes de catégorie, cliquez sur l'onglet Codes de catégorie 11 à 30.
5. Cliquez sur OK.

Description des champs

Description	Glossaire
Nom rech.	Il s'agit du texte décrivant le numéro de référence. Ce champ alphabétique à 40 caractères est affiché sur divers écrans et états. Vous pouvez entrer des tirets, des virgules et autres caractères, mais le système ne peut les prendre en compte si vous utilisez ce champ pour la recherche d'un nom.

Vérification des données de centres de coûts

Vérifiez le paramétrage des centres de coûts de la société et de leur numéro de référence. En ce qui concerne les centres de coûts de la société, contrôlez le niveau de détail de chacun d'eux dans la hiérarchie de la société et assurez-vous que le bon numéro de référence leur est associé.

Conditions préliminaires

- Paramétrez les numéros de référence pour tous les centres de coûts.

► **Pour vérifier les données de centres de coûts**

Dans le menu *Organisation et paramétrage des comptes (G09411)*, sélectionnez *Vérification et révision des centres de coûts*.

1. Dans l'écran *Accès aux centres de coûts*, remplissez le champ suivant, puis cliquez sur *Rechercher* :
 - Société
2. Choisissez un centre de coûts, puis cliquez sur *Sélectionner*.

PeopleSoft
Révision des centres de coûts

Centre coûts: M30 Eastern Manufacturing Center

Centre de coûts unique | **Détails** | Codes catégorie 1 à 10 | Codes catégorie 11 à 20 | Codes catégorie 21 à 30

Description - 2e ligne
Description - 3e ligne
Description - 4e ligne

N° référence: 1 Eastern Manufacturing Plant
TaxZone taxe
N° projet
Type imp. Post Transactions

3. Dans l'écran *Révision des centres de coûts*, cliquez sur l'onglet *Détails* et remplissez le champ suivant :
 - N° référence
4. Cliquez sur *OK*.

Description des champs

**Description
Société**

Glossaire

Ce code identifie une organisation, un fonds ou une autre entité déclarante. Le code de société doit figurer dans le fichier *Constantes de la société (F0010)* et identifier une entité déclarante produisant un bilan complet. A ce niveau, vous pouvez traiter des transactions intersociété.

Remarque : Vous pouvez utiliser la société 00000 pour des valeurs par défaut, telles que des dates et des instructions de comptabilisation automatique. Vous ne pouvez pas l'utiliser pour la saisie de transactions.

N° référence

Ce numéro identifie une entrée dans le système Répertoire d'adresses, tel qu'un employé, un candidat, un adhérent, un client, un fournisseur, un locataire ou un emplacement.

Renseignements complémentaires

- Reportez-vous à *Centres de coûts* dans la documentation *Comptabilité générale*.

Vérification des codes de catégorie d'articles par magasin/usine

Les données des articles d'un magasin spécifique sont conservées dans les enregistrements de magasins. Le système stocke ces données dans le fichier Articles par magasin/usine (F4102). Vérifiez-les afin de vous assurer que les articles de chaque magasin/usine contiennent les données correspondant aux codes de catégorie sélectionnés comme niveaux sur l'écran Révision des constantes de résumé.

Ainsi, si vous choisissez une famille de planification comme élément d'une hiérarchie de société, vous devez vérifier si un code défini par l'utilisateur correspondant existe dans le champ du code de catégorie de magasin de cette famille de planification.

► Pour vérifier les codes de catégorie d'articles par magasin/usine

Dans le menu *Fichier Stocks/Transactions (G4111)*, sélectionnez *Fichier Magasins*.

1. Dans l'écran *Accès aux articles par magasin/usine*, remplissez le champ suivant, puis cliquez sur *Rechercher* :
 - Code art.
2. Choisissez un magasin/usine, puis sélectionnez *Codes de catégorie* dans le menu *Ligne*.

PeopleSoft

Codes de catégorie

OK Annuler Outils

Code art. 221 Mag./Usine 20

Famille produits	<input checked="" type="checkbox"/>	Bicycle Catalog Sev	Code conditions expéd.	<input type="checkbox"/>	Blank - Shipping Cc
Sous-famille	<input type="checkbox"/>	Touring Bike Sectic	Classe march. expéd.	<input type="checkbox"/>	Blank - Shipping Co.
Code cat ventes 3	<input type="checkbox"/>	Blank - Sales Rpt C	Cat. inventaire tournant	<input type="checkbox"/>	Blank - Cycle Cnt C.
Code cat ventes 4	<input type="checkbox"/>	Blank - Sales Rpt C	Grpe dimensions art.	<input type="checkbox"/>	.
Code cat ventes 5	<input type="checkbox"/>	Blank - Sales Rpt C	Groupe trtmt entrepôt 1	<input type="checkbox"/>	Blank
Transporteur privilégié	<input type="checkbox"/>		Groupe trtmt entrepôt 2	<input type="checkbox"/>	Blank
Classe march.	<input type="checkbox"/>	Blank - Commodity	Groupe trtmt entrepôt 3	<input type="checkbox"/>	Blank
Sous-classe march.	<input type="checkbox"/>	Blank - Comm Sub	Code pool articles	<input type="checkbox"/>	.
Code ristourne fms	<input type="checkbox"/>	Blank - Supplier Re	Code cat 6	<input type="checkbox"/>	.
Famille planification	<input checked="" type="checkbox"/>	Bike	Code cat 7	<input type="checkbox"/>	.
Rgile ct approche	<input type="checkbox"/>	Blank - Landed Co.	Code cat 8	<input type="checkbox"/>	.
Transporteur privilégié	<input type="checkbox"/>		Code cat 9	<input type="checkbox"/>	.
			Code cat 10	<input type="checkbox"/>	.

3. Dans la fenêtre Codes de catégorie, remplissez le champ suivant :

- Classe march.

Description des champs

Description	Glossaire
Classe march.	Ce code (système 41, type P1) représente le type ou classement de propriété d'un article, par exemple, la classe de marchandises, la famille de planification, etc. Le système utilise ce code pour trier et traiter les articles similaires. Ce champ est une des six catégories de classement destinés principalement aux achats.

Génération de prévisions résumées

Le système génère des prévisions résumées sur la base des données d'historique des ventes copiées du fichier Historique des commandes clients (F42119) dans le fichier Résumé des prévisions (F3400). Lorsque vous copiez l'historique des ventes, vous indiquez une fourchette de dates en fonction de la date demandée de la commande client. Toutefois, les données d'historique des ventes peuvent être altérées par des valeurs anormalement petites (pics ou aberrations), des erreurs de saisie de données ou des demandes manquantes (commandes client annulées à cause d'un stock insuffisant).

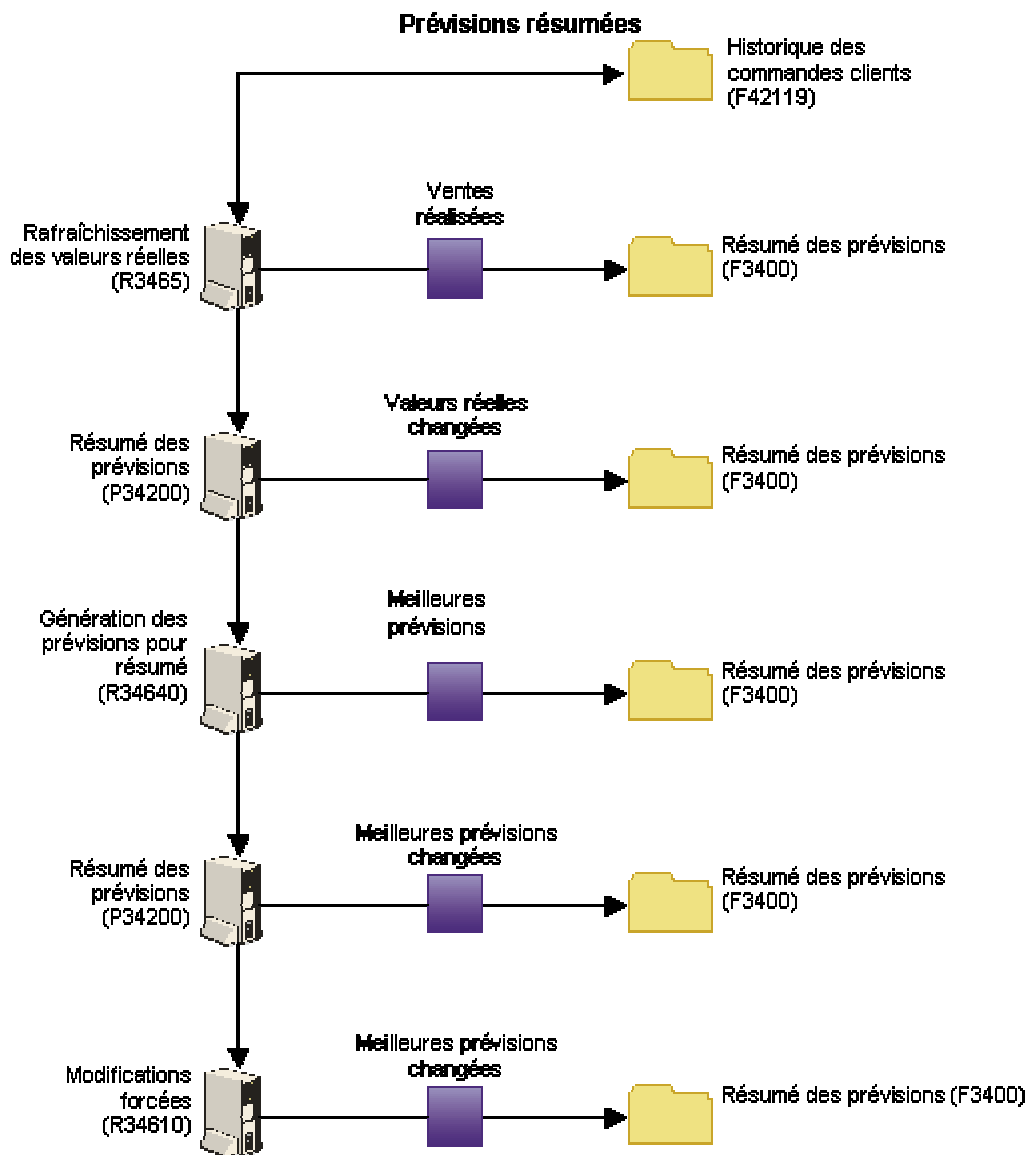
Vous devez vérifier les données de la fourchette de dates spécifiée afin d'identifier d'éventuelles informations manquantes ou inexactes. Ensuite, révisez l'historique des ventes pour y détecter des incohérences et des aberrations avant de générer les prévisions. Si vous voulez détecter les modifications dans l'activité des commandes clients pour un client particulièrement important, le module Gestion des prévisions J.D. Edwards permet de travailler séparément avec les modifications de ce client.

Remarque

Pour générer des prévisions résumées pour les quantités d'articles sur tous les niveaux de la hiérarchie, commencez par générer des prévisions détaillées, puis exécutez le programme Mise à jour des prévisions résumées (R34600).

Copie de l'historique des ventes résumé

Le système génère des prévisions résumées sur la base des données du fichier Résumé des prévisions (F3400). Utilisez le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465) afin de copier l'historique de vente (type AA) du fichier Historique des commandes clients (F42119) vers le fichier F3400, selon les critères spécifiés.



Le système stocke les historiques des ventes dans le fichier F3400 avec les prévisions de type AA ou un code de type que vous désignez.

Il n'est pas nécessaire d'effacer le fichier F3400 avant d'exécuter ce programme. Le système supprime automatiquement des enregistrements selon les critères suivants :

- Même période que les historiques des ventes réalisées à générer
- Même article
- Même type d'historique des ventes (AA)
- Même magasin ou usine

Remarque

Le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465) convertit les commandes clients en unité de mesure principale et ajuste les quantités résultantes.

Conditions préliminaires

- Paramétrez les prévisions détaillées.
- Paramétrez les prévisions résumées.

Renseignements complémentaires

- Reportez-vous à *Saisie des données du fichier Clients* dans la documentation *Comptabilité clients*.

Création de prévisions résumées

Le programme Génération des prévisions pour résumés (R34640) permet de tester des versions simulées de scénarios de ventes futures sans avoir à exécuter les prévisions détaillées complètes. Vous pouvez utiliser ce programme pour simuler et planifier des tendances à long terme car il ne met pas à jour les données du fichier Prévisions (F3460), base de la génération PBD, PDP et CBN.

Vous pouvez simuler plusieurs méthodes de prévisions, notamment les 12 méthodes codées programme, avec historiques des ventes passées, puis sélectionner les meilleures prévisions déterminées par le système ou un autre modèle approprié pour générer des prévisions de futurs montants de ventes. Vous pouvez également sélectionner une méthode de prévisions spécifique et utiliser ce modèle pour générer les prévisions actuelles. Le système génère des prévisions de montants de ventes pour chaque niveau de la hiérarchie et les stocke dans le fichier Résumé des prévisions (F3400).

Le programme Génération des prévisions pour résumés utilise les 12 méthodes de prévisions utilisées pour les prévisions détaillées. Toutefois, le système crée des données de prévision pour chaque niveau de la hiérarchie.

Vous pouvez également utiliser le programme Génération des prévisions pour résumés afin d'effectuer les opérations suivantes :

- Spécifier le code de résumé de la hiérarchie pour laquelle vous voulez établir les prévisions.
- Générer des prévisions résumées établies sur la base de l'historique des ventes.
- Sélectionner les meilleures prévisions.
- Stocker certaines ou toutes les méthodes de prévision dans le fichier F3400.
- Générer les prévisions dans un modèle d'exercice sélectionné.
- Spécifier le nombre de mois de données réelles à utiliser pour créer les meilleures prévisions.
- Etablir des prévisions individuelles pour les gros clients.
- Etablir des prévisions pour un nombre illimité de périodes futures.

Si vous utilisez les codes du type par défaut dans les options de traitement, les enregistrements d'historique des ventes réalisées sont identifiés par le type AA et le modèle

des meilleures prévisions est identifié par le type BF. Le système crée les enregistrements de type BF et AA (ou les codes des types correspondants spécifiés) dans le fichier F3400.

Toutefois, les types de prévisions 01 à 12 ne sont pas automatiquement enregistrés. Vous devez paramétrer une option de traitement pour les enregistrer.

Lors de l'exécution de ce programme, le système effectue les opérations suivantes :

- Il extrait l'historique des commandes clients du fichier F3400.
- Il calcule les prévisions à l'aide des méthodes sélectionnées.
- Il détermine le pourcentage d'exactitude ou l'écart moyen absolu (EMA) pour chaque méthode de prévisions sélectionnée.
- Il conseille la méthode des meilleures prévisions.
- Il génère les prévisions résumées en montants et en quantités à partir des meilleures prévisions.

Conditions préliminaires

- Exécutez le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465).
- Modifiez l'historique des ventes à l'aide du programme Révision des prévisions (P3460).

Options de traitement : Génération des prévisions pour résumés (R34640)

Onglet Méthodes 1 à 3

Ces options de traitement permettent de spécifier les types de prévisions à utiliser pour le calcul par le système des meilleures prévisions pour chaque niveau de la hiérarchie. Vous pouvez également indiquer si des prévisions résumées doivent être créées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Si le champ de l'option de traitement est vide, cette méthode de prévisions n'est pas utilisée lors du calcul des meilleures prévisions et aucune prévision résumée correspondante n'est créée.

La valeur d'une période est une semaine ou un mois, suivant le modèle extrait du fichier Modèles d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Pourcentage sur l'exercice précédent

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Pourcentage sur l'exercice précédent pour multiplier chaque période de prévisions par un pourcentage d'augmentation ou de diminution. L'augmentation ou la diminution est spécifiée dans l'option de traitement Pourcentage. Pour

cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi qu'un an de données d'historique des ventes sont obligatoires. Cette méthode est utile pour les articles saisonniers sujets à des périodes de hausse et de baisse. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

- 1 Le système utilise la méthode Pourcentage sur l'exercice précédent pour créer des prévisions résumées.

2. Pourcentage

Cette option de traitement permet d'identifier le pourcentage d'augmentation ou de diminution à multiplier par l'historique des ventes de l'exercice précédent. Par exemple, entrez 110 pour indiquer une augmentation de 10 % ou 97 pour indiquer une diminution de 3 %. Il peut s'agir de tout pourcentage, toutefois cette valeur ne peut être négative. Indiquez un pourcentage ou sélectionnez-le sur la calculatrice.

3. Tendence calculée (%) sur l'exercice précédent

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

- 1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Tendence calculée sur l'exercice précédent pour comparer les périodes de l'historique des ventes spécifiées aux mêmes périodes d'historique de l'exercice précédent. Le système détermine un pourcentage d'augmentation ou de diminution, puis il multiplie chaque période par ce pourcentage afin de déterminer les prévisions. Cette méthode utilise les périodes d'historique des ventes indiquées dans l'option de traitement suivante, Nombre de périodes, plus un an d'historique.

Elle est utile pour les prévisions des besoins à court terme en articles saisonniers sujets à des périodes de hausse et de baisse. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

- 1 Le système utilise la méthode Tendence calculée sur l'exercice précédent pour créer les prévisions résumées.

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans le calcul du pourcentage d'augmentation ou de diminution. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant qui calcule les prévisions de l'exercice en cours sur la base des ventes de l'exercice précédent. Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi qu'un an de données d'historique des ventes sont obligatoires. Cette méthode est utile pour les produits mûrs dont les besoins sont stables ou dont les besoins saisonniers ne connaissent pas de tendance. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

1 Le système utilise la méthode Report de l'exercice précédent sur l'exercice courant pour créer les prévisions résumées.

Onglet Méthodes 4 à 6

Ces options de traitement permettent de spécifier les types de prévisions à utiliser pour le calcul par le système des meilleures prévisions pour chaque niveau de la hiérarchie. Vous pouvez également indiquer si des prévisions résumées doivent être créées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Si le champ de l'option de traitement est vide, cette méthode de prévisions n'est pas utilisée lors du calcul des meilleures prévisions et aucune prévision résumée correspondante n'est créée.

La valeur d'une période est une semaine ou un mois, suivant le modèle extrait du fichier Modèles d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Moyenne mobile

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à

exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Moyenne mobile pour établir une moyenne des mois indiqués dans l'option de traitement suivante, Nombre de périodes, afin de les projeter sur la période suivante. Cette méthode utilise le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions indiqué dans l'option de traitement Données réelles (onglet Traitement 1), ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes. Le système doit recalculer ces prévisions tous les mois ou au moins tous les trimestres afin de refléter les fluctuations des besoins. Cette méthode est utile pour les produits mûrs ne démontrant aucune tendance. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

- 1 Le système utilise la méthode Moyenne mobile pour créer les prévisions résumées.

2. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la méthode de prévisions Moyenne mobile. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Approximation linéaire

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

- 1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Approximation linéaire pour calculer une tendance sur la base des périodes d'historique des ventes et projeter cette tendance sur les prévisions.

Le système doit recalculer la tendance tous les mois afin d'en détecter les variations. Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes indiqués dans l'option de traitement suivante, Nombre de périodes, sont obligatoires. Cette méthode est utile pour les nouveaux produits ou les produits à tendances positives ou négatives suivies indépendantes des fluctuations saisonnières. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

- 1 Le système utilise la méthode Approximation linéaire pour créer les prévisions résumées.
-

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la méthode de prévisions Approximation linéaire. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Régression des moindres carrés

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions définit une équation décrivant une relation linéaire entre les données réelles de l'historiques des ventes et le temps écoulé. La régression des moindres carrés trace une ligne droite sur la fourchette de données sélectionnées de manière à ce que la somme des carrés des différences entre les points de données de ventes réelles et la ligne de régression soit minimisée. Les prévisions représentent une projection de cette ligne dans le futur. Cette méthode est utile lorsque les ventes ont une tendance linéaire. Elle utilise les données de l'historique des ventes pour la durée représentée par le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données d'historique spécifié dans l'option de traitement suivante, Nombre de périodes. Le système exige au moins deux points d'historique. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

1 Le système utilise la méthode Régression des moindres carrés pour créer des prévisions résumées.

6. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la méthode de prévisions Régression des moindres carrés. Vous devez indiquer au moins deux périodes. Indiquez les valeurs ou sélectionnez-les sur la calculatrice.

Onglet Méthodes 7 et 8

Ces options de traitement permettent de spécifier les types de prévisions à utiliser pour le calcul par le système des meilleures prévisions pour chaque niveau de la hiérarchie. Vous pouvez également indiquer si des prévisions résumées doivent être créées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Si le champ de l'option de traitement est vide, cette méthode de prévisions n'est pas utilisée lors du calcul des meilleures prévisions et aucune prévision résumée correspondante n'est créée.

La valeur d'une période est une semaine ou un mois, suivant le modèle extrait du fichier Modèles d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Approximation double

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise la formule Approximation double afin de tracer une courbe sur la base du nombre spécifié de périodes d'historique des ventes. Vous devez spécifier le nombre de périodes dans l'option de traitement suivante, Nombre de périodes. Pour cette méthode, le système additionne le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions et le nombre de périodes, puis multiplie par 3. Cette méthode n'est pas utile dans le cas des prévisions à long terme. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

1 Le système utilise la méthode Approximation double pour créer les prévisions résumées.

2. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la méthode de prévisions Approximation double. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Méthode flexible

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions permet d'identifier le bloc d'historique des ventes correspondant au nombre de périodes nécessaires à

la création des meilleures prévisions depuis n mois antérieurs et un pourcentage de diminution ou d'augmentation devant modifier l'historique. Cette méthode est semblable à la méthode 1, Pourcentage sur l'exercice précédent, hormis le fait que vous pouvez spécifier le nombre de périodes de base. Selon la valeur n, pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données réelles indiqué dans l'option de traitement suivante, Nombre de périodes, sont obligatoires. Cette méthode est utile dans le cas des tendances planifiées. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

1 Le système utilise la méthode Méthode flexible pour créer les prévisions résumées.

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes antérieures aux meilleures prévisions à inclure dans le calcul de la Méthode flexible. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Pourcentage sur la période précédente

Cette option de traitement permet d'identifier le pourcentage d'augmentation ou de diminution que le système doit utiliser. Par exemple, entrez 110 pour indiquer une augmentation de 10 % ou 97 pour indiquer une diminution de 3 %. Il peut s'agir de tout pourcentage, toutefois cette valeur ne peut être négative. Indiquez un pourcentage ou sélectionnez-le sur la calculatrice.

Onglet Méthode 9

Ces options de traitement permettent de spécifier les types de prévisions à utiliser pour le calcul par le système des meilleures prévisions pour chaque niveau de la hiérarchie. Vous pouvez également indiquer si des prévisions résumées doivent être créées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Si le champ de l'option de traitement est vide, cette méthode de prévisions n'est pas utilisée lors du calcul des meilleures prévisions et aucune prévision résumée correspondante n'est créée.

La valeur d'une période est une semaine ou un mois, suivant le modèle extrait du fichier Modèles d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Moyenne mobile pondérée

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. La formule de prévisions Moyenne mobile pondérée est semblable à la méthode 4, Moyenne mobile, car elle calcule la moyenne du nombre de mois antérieurs d'historique des ventes indiqué dans les options de traitement suivantes afin de projeter l'historique des ventes du mois suivant. Toutefois, cette formule permet d'utiliser les options de traitement afin d'affecter une pondération à chaque période précédente (jusqu'à 12 périodes).

Pour cette méthode, le nombre de périodes pondérées sélectionné ainsi que le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions sont obligatoires. Tout comme la méthode Moyenne mobile, cette méthode sous-estime la tendance des besoins et n'est donc pas recommandée pour les produits à tendances prononcées ou les produits saisonniers. Cette méthode est utile pour les produits mûrs dont les besoins sont relativement stables. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

1 Le système utilise la méthode Moyenne mobile pondérée pour créer les prévisions résumées.

2. Pondération pour une période précédente

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à une période antérieure lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Pondération pour deux périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à deux périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de

toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit égaier 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

4. Pondération pour trois périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à trois périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit égaier 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Pondération pour quatre périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à quatre périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit égaier 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

6. Pondération pour cinq périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à cinq périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit égaier 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

7. Pondération pour six périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à six périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

8. Pondération pour sept périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à sept périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

9. Pondération pour huit périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à huit périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

10. Pondération pour neuf périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à neuf périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les

pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

11. Pondération pour dix périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à dix périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

12. Pondération pour 11 périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à 11 périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

13. Pondération pour 12 périodes précédentes

Cette option de traitement permet de spécifier la pondération affectée à 12 périodes antérieures lors du calcul d'une moyenne mobile. Le total de toutes les pondérations utilisées dans le calcul de la moyenne mobile pondérée doit évaluer 100. Si aucune pondération n'est entrée pour une période comprise dans la fourchette sélectionnée, le système affecte une pondération nulle à cette période. Le système n'utilise pas les pondérations entrées pour les périodes hors de la fourchette sélectionnée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

14. Périodes à inclure

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la méthode de prévisions Moyenne mobile pondérée. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

Onglet Méthodes 10 et 11

Ces options de traitement permettent de spécifier les types de prévisions à utiliser pour le calcul par le système des meilleures prévisions pour chaque niveau de la hiérarchie. Vous pouvez également indiquer si des prévisions résumées doivent être créées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Si le champ de l'option de traitement est vide, cette méthode de prévisions n'est pas utilisée lors du calcul des meilleures prévisions et aucune prévision résumée correspondante n'est créée.

La valeur d'une période est une semaine ou un mois, suivant le modèle extrait du fichier Modèles d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Lissage linéaire

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions permet de calculer une moyenne pondérée des données de l'historique des ventes. Vous pouvez spécifier le nombre de périodes de l'historique des ventes à utiliser dans le calcul (de 1 à 12). Spécifiez ce nombre dans l'option de traitement suivante Nombre de périodes. Le système utilise un échelonnement mathématique pour pondérer les données situées dans la fourchette, de la première (pondération la plus faible) jusqu'à la dernière (pondération la plus importante). Il projette ensuite ces données sur chaque période des prévisions. Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes d'historique des ventes sont obligatoires. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

1 Le système utilise la méthode Lissage linéaire pour créer les prévisions résumées.

2. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la méthode de prévisions Lissage linéaire. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

3. Lissage exponentiel

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions utilise une équation afin de calculer une moyenne lissée. Cette moyenne devient une estimation représentant le niveau général des ventes sur la fourchette d'historique sélectionnée. Cette méthode est utile lorsque les données n'ont pas de tendance linéaire. Elle utilise les données de l'historique des ventes pour la durée représentée par le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions ainsi que le nombre de périodes de données d'historique spécifié dans l'option de traitement suivante, Nombre de périodes. Vous devez spécifier au moins deux périodes de données d'historique. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

1 Le système utilise la méthode Lissage exponentiel pour créer les prévisions résumées.

4. Nombre de périodes

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes à inclure dans la méthode de prévisions Lissage exponentiel. Indiquez une valeur ou sélectionnez-la sur la calculatrice.

5. Constante alpha

Cette option de traitement permet de spécifier le coefficient alpha (constante de lissage) utilisé par le système pour calculer la moyenne lissée du niveau général des ventes. Entrez un montant, y compris les décimales, entre zéro et un.

Onglet Méthode 12

Ces options de traitement permettent de spécifier les types de prévisions à utiliser pour le calcul par le système des meilleures prévisions pour chaque niveau de la hiérarchie. Vous pouvez également indiquer si des prévisions résumées doivent être créées pour la méthode de prévisions choisie.

Entrez 1 pour utiliser la méthode de prévisions lors du calcul des meilleures prévisions. Si le champ de l'option de traitement est vide, cette méthode de prévisions n'est pas utilisée lors du calcul des meilleures prévisions et aucune prévision résumée correspondante n'est créée.

La valeur d'une période est une semaine ou un mois, suivant le modèle extrait du fichier Modèles d'exercice (F0008). Pour les prévisions hebdomadaires, vérifiez que vous avez établi 52 périodes.

1. Lissage exponentiel avec facteur de tendance et de saisonnalité

Blanc Ne pas utiliser cette méthode

1 Utiliser cette méthode pour créer des prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions à exécuter. Cette méthode de prévisions calcule une tendance, un indice saisonnier et une moyenne exponentielle lissée à partir de l'historique des ventes. Le système applique ensuite une projection de la tendance sur les prévisions et les ajuste en fonction de l'indice saisonnier.

Pour cette méthode, le nombre de périodes nécessaires à la création des meilleures prévisions mensuelles ainsi que deux années de données réelles sont obligatoires. Cette méthode est utile pour les articles dont les prévisions sont influencées par les tendances et la saisonnalité. Les options de traitement suivantes, Constante alpha et Constante bêta, permettent d'entrer les constantes si vous ne souhaitez pas que le système les calcule. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'utilise pas cette méthode.

- 1 Le système utilise la méthode Lissage exponentiel avec tendance et saisonnalité pour créer les prévisions résumées.

2. Constante alpha

Cette option de traitement permet de spécifier le coefficient alpha (constante de lissage) utilisé par le système pour calculer la moyenne lissée du niveau général des ventes. Entrez un montant, y compris les décimales, entre zéro et un.

3. Constante bêta

Cette option de traitement permet de spécifier le coefficient bêta (constante de lissage) utilisé par le système pour calculer la moyenne lissée de la composante tendance des prévisions. Entrez un montant, y compris les décimales, entre zéro et un.

4. Saisonnalité

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit inclure la saisonnalité dans les calculs. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système n'inclut pas la saisonnalité.

- 1 Le système inclut la saisonnalité dans la méthode Lissage exponentiel avec tendance et saisonnalité.
-

Onglet Valeurs par défaut

Cette option de traitement permet de spécifier les valeurs par défaut utilisées par le système pour le calcul des prévisions. Le système extrait les valeurs réelles du fichier Historique des commandes clients (F42119).

1. Type de prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions utilisé par le système lors de la création des prévisions résumées. Le type de prévisions est un code défini par l'utilisateur (système 34, type DF) identifiant le type de prévisions à traiter. Entrez le type de prévisions à utiliser comme valeur par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur. Si vous laissez cette option à blanc, le système ne crée pas de résumés. Vous devez indiquer un type de prévisions.

Onglet Traitement

Ces options de traitement permettent d'indiquer si le programme doit être exécuté en mode préliminaire ou final, si des prévisions hebdomadaires ou mensuelles doivent être créées, et de spécifier la date de début, la durée et les données à utiliser pour la création des prévisions.

Elles permettent en outre de spécifier la méthode de calcul des meilleures prévisions. Le système applique les méthodes de prévisions sélectionnées à l'historique des ventes et compare la simulation de prévisions à l'historique réel. Lorsque vous générez des prévisions, le système compare l'historique des ventes réalisées aux prévisions mensuelles ou hebdomadaires spécifiées dans l'option de traitement Durée des prévisions et vérifie l'exactitude des prévisions de chacune des méthodes de prévisions sélectionnées. Le système identifie ensuite les prévisions les plus exactes. Il utilise deux méthodes de mesure pour les prévisions : l'écart moyen absolu (EMA) et le pourcentage d'exactitude.

L'écart moyen absolu est la moyenne des valeurs absolues de l'écart entre les données réelles et les prévisions. L'EMA représente la mesure de l'importance moyenne des erreurs prévues ou attendues pour une méthode de prévisions et un historique donné. Puisque des valeurs absolues sont utilisées dans le calcul, les erreurs positives n'annulent pas les erreurs négatives. Lors de la comparaison de plusieurs méthodes de prévisions, la prévision ayant l'écart moyen absolu le plus faible est la plus fiable pour ce produit et pour cette période modèle.

La méthode du pourcentage d'exactitude mesure le biais des prévisions. Lorsque les prévisions sont régulièrement trop élevées, les stocks s'accumulent et les coûts de stockage augmentent. Lorsque les prévisions sont régulièrement trop basses, les stocks sont consommés et le service client n'est pas assuré. Des prévisions trop faibles de dix unités,

puis trop élevées de huit unités, puis trop élevées de deux unités, sont des prévisions non biaisées. L'erreur positive de dix est annulée par les erreurs négatives de huit et de deux.

1. Mode

Blanc Exécution en mode préliminaire

1 Exécution en mode final

Cette option de traitement permet de spécifier si les prévisions résumées sont exécutées en mode préliminaire ou final. Si vous exécutez le programme en mode préliminaire, le système ne crée pas d'enregistrements de prévisions. Vous pouvez donc l'exécuter à nouveau avec des critères différents, jusqu'à ce que les prévisions vous donnent pleine satisfaction.

Lorsque vous exécutez ce programme en mode final, le système crée des enregistrements de prévisions.

Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système exécute les prévisions résumées en mode préliminaire.

1 Le système exécute les prévisions résumées en mode final.

2. Prévisions hebdomadaires

Blanc Créer des prévisions mensuelles

1 Créer des prévisions hebdomadaires

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit exécuter des prévisions mensuelles ou hebdomadaires. Dans le cas de prévisions mensuelles, utilisez des modèles d'exercice à 52 périodes. Dans le cas de prévisions hebdomadaires, utilisez des modèles d'exercice à 14 périodes. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système crée des prévisions mensuelles.

1 Le système crée des prévisions hebdomadaires.

3. Date de début

Cette option de traitement permet d'identifier la date de début des prévisions. Entrez la date à utiliser ou sélectionnez-la dans le calendrier.

Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la date système.

4. Durée des prévisions

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes de prévisions. Vous devez d'abord définir des modèles d'exercice pour les périodes de prévisions. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise 3 périodes.

5. Données réelles

Cette option de traitement permet de spécifier le nombre de périodes de données réelles à utiliser pour calculer les meilleures prévisions. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise trois périodes.

Le système applique les méthodes de prévisions sélectionnées à l'historique des ventes et compare la simulation de prévisions à l'historique réel. Lorsque vous générez des prévisions, le système compare l'historique des ventes réalisées aux prévisions mensuelles ou hebdomadaires spécifiées dans l'option de traitement Durée des prévisions et vérifie l'exactitude des prévisions de chacune des méthodes de prévisions sélectionnées. Le système identifie ensuite les prévisions les plus exactes.

6. Ecart moyen absolu

Blanc Utiliser le pourcentage d'exactitude

1 Utiliser l'écart moyen absolu

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit utiliser la formule de l'écart moyen absolu ou du pourcentage d'exactitude afin de calculer les meilleures prévisions. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système utilise la formule Pourcentage d'exactitude.

1 Le système utilise la formule Ecart moyen absolu.

7. Montants ou quantités

Blanc Quantités

1 Montants

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit calculer les meilleures prévisions en quantités ou en montants. Si vous calculez les meilleures prévisions par montant, vous devez également extraire l'historique des ventes par montant. Cette option de traitement affecte

aussi la tarification des prévisions. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système utilise les quantités.

1 Le système utilise les montants.

8. Modèle d'exercice

Cette option de traitement permet de spécifier le type de modèle d'exercice utilisé lors du calcul des prévisions. Si vous exécutez des prévisions hebdomadaires, le modèle d'exercice indiqué doit être basé sur 52 périodes.

9. Valeurs négatives

Blanc Substituer un zéro aux valeurs négatives

1 Afficher les valeurs négatives

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit afficher les valeurs négatives. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc Le système remplace toutes les valeurs négatives par zéro.

1 Le système affiche toutes les valeurs négatives.

Révision de l'historique des ventes

Après avoir copié l'historique des ventes dans le fichier Résumé des prévisions (F3400), vérifiez les données pour éliminer les pics, les aberrations, les erreurs de saisie ou les besoins manquants qui peuvent affecter les prévisions. Avant de générer les prévisions, réviser manuellement l'historique des ventes afin de rendre compte de ces incohérences.

Conditions préliminaires

- Exécutez le programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465).

► Pour réviser l'historique des ventes résumé

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), sélectionnez Saisie et modification des résumés.

1. Dans l'écran Accès aux prévisions résumées, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :
 - Code résumé
 - Type réel
 - Type prévisions

- Date Du
- Date Au

2. Choisissez l'enregistrement à vérifier, puis cliquez sur Sélectionner.

PeopleSoft

Révision des prévisions résumées

OK Annuler Ecran Ligne Outils

Niveau actuel: Global 1. Niveau global Date Du: *

Type modif.: Date Au: *

Quantité modif.: Type: AA

Enregistrements 1 - 10										Personnaliser grille
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	Date Dmdee	Quantité Origine	Quantité Ajustée	Montant Origine	Montant Ajusté	Ne pas Forcer	Type Modif.	Montant Modif.	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	31/07/02	5318	5318	841.586,00	841.586,00	N			<input checked="" type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	31/08/02	5753	5753	816.987,00	816.987,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	30/09/02	5319	5319	968.823,00	968.823,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	31/10/02	5287	5287	452.974,00	452.974,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	30/11/02	6395	6395	630.606,00	630.606,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	31/12/02	5610	5610	913.402,00	913.402,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	31/01/03	4634	4634	311.098,00	311.098,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	28/02/03	4070	4070	247.692,00	247.692,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	31/03/03	6063	6063	544.610,00	544.610,00	N			<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	30/04/03	5966	5966	566.442,00	566.442,00	N			<input type="checkbox"/>

3. Dans l'écran Révision des prévisions résumées, vérifiez les champs suivants dans la zone-détails :

- Quantité Origine
- Quantité Ajustée
- Montant Origine
- Montant Ajusté

4. Pour modifier les données des prévisions résumées, remplissez les champs suivants dans la zone-détails :

- Type Modif.
- Montant Modif.

5. Pour modifier les données de chaque ligne, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur OK :

- Quantité Ajustée
- Montant Ajusté
- Ne pas Forcer

6. Dans l'écran Accès aux prévisions résumées, sélectionnez l'option Vérifier dans le menu Ecran.

7. Dans l'écran Vérification des prévisions par type, vérifiez les options et les champs suivants :
- Hebdo.
 - Quantité
 - Niveau 1
 - Exer
 - Type
 - Période 1

Description des champs

Description	Glossaire
Ne pas Forcer	Ce numéro permet de spécifier si le programme Forcer les prévisions doit être ignoré (R34610). La valeur Y indique que la quantité et le montant d'un prévision ne doivent pas être modifiés par un ajustement d'augmentation de la prévision dans la hiérarchie résumée. Cet indicateur n'est applicable que lorsque vous forcez les prévisions dans la hiérarchie résumée.
Hebdo.	Cet un indicateur permet d'afficher les enregistrements hebdomadaires ou mensuels.
Quantité	Il s'agit d'un indicateur permettant d'afficher les données de quantité ou de montant dans les enregistrements.

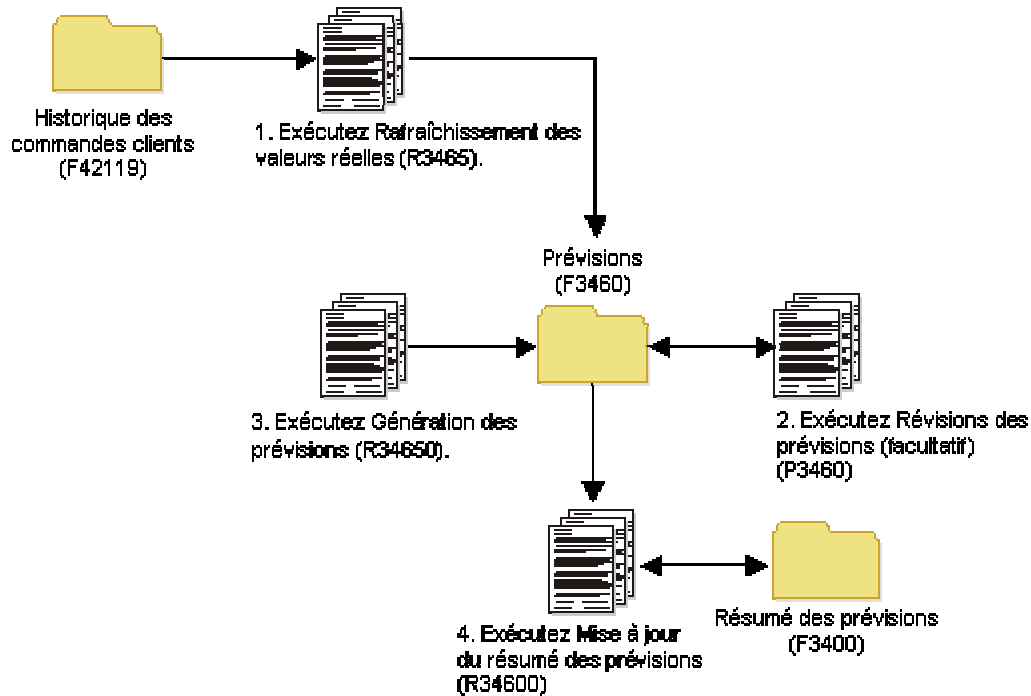
Niveau 1	Il s'agit de la position de la première clé dans la hiérarchie de prévisions. La valeur de ce champ concerne le premier niveau sélectionné dans les constantes des prévisions.
Niv. 10	Il s'agit de la position de la dixième clé dans la hiérarchie de prévisions. La valeur de ce champ concerne le dixième niveau sélectionné dans les constantes des prévisions.
Exer	Les valeurs correctes sont les suivantes : <ul style="list-style-type: none"> o 00 à 99 afin d'utiliser un exercice fiscal donné o Blanc afin d'utiliser l'exercice fiscal courant (date d'élaboration des états financiers) o * afin d'utiliser tous les exercices o - 9 à - 1 afin d'utiliser un exercice précédent (en fonction de la date d'élaboration des états financiers) o + 1 à + 9 afin d'utiliser un exercice fiscal futur (en fonction de la date d'élaboration des états financiers)
Période 1	Il s'agit de la colonne Séries chronologiques 01. Cette colonne contient des dates et des quantités relatives aux séries chronologiques.
Période 52	Il s'agit de la colonne Séries chronologiques 52. Cette colonne contient des dates et des quantités relatives aux séries chronologiques.

Résumé des prévisions détaillées

Le programme Mise à jour du résumé des prévisions (R34600) génère, en fonction du fichier Prévisions (F3460), des prévisions résumées stockées dans le fichier Résumé des prévisions (F3400). Ce programme permet d'utiliser les données détaillées afin de générer des prévisions résumées présentant à la fois les données sur les montants des ventes et sur la quantité des articles. Vous pouvez résumer les données sur les détails des ventes réalisées ou sur les prévisions. Il est essentiel de bien sélectionner les données pour que le traitement soit précis. Vous ne devez inclure que les articles présents dans la hiérarchie des constantes de résumé.

Les données du fichier F3460 sont établies sur la base des données extraites du fichier Historique des commandes clients (F42119) à l'aide du programme Rafraîchissement des valeurs réelles (R3465), ainsi que des données générées par le programme Génération des prévisions (R34650).

Résumé des prévisions détaillées



Il n'est pas nécessaire d'effacer le fichier F3400 avant d'exécuter ce programme. Le système supprime toutes les prévisions dans le fichier du code de résumé spécifié. Si vous entrez les dates Du et Au, le système supprime uniquement les prévisions présentes dans cette fourchette de dates. Il ajoute les montants des prévisions à l'enregistrement sélectionné et à chaque enregistrement de la hiérarchie supérieur à celui-ci.

Conditions préliminaires

- ❑ Exécutez le programme Génération des prévisions (R34650).

Options de traitement : Mise à jour des prévisions résumées (R34600)

Onglet Traitement

Ces options de traitement vous permettent de spécifier les valeurs par défaut utilisées par le système pour le programme Mise à jour du résumé des prévisions (R34600). Ces valeurs par défaut comprennent le code de résumé, le type de prévisions, les dates de début et de fin, l'adresse et le modèle d'exercice.

Le programme Mise à jour du résumé des prévisions génère, en fonction du fichier Prévisions (F3460), des prévisions résumées stockées dans le fichier Résumé des prévisions (F3400). Les prévisions résumées fournissent à la fois les montants des ventes et les quantités des articles. Il est essentiel de bien sélectionner les données pour que le traitement soit précis. Sélectionnez uniquement les articles présents dans la hiérarchie des constantes de résumé.

Code de résumé

Cette option de traitement permet d'identifier le code de résumé utilisé par le système. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 40, type KV) identifiant le code utilisé pour l'exécution du résumé. Définissez les codes de résumé par le biais du programme Constantes de résumé (P4091) dans le menu Paramétrage des prévisions (G3441). Entrez le code de résumé par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

Type de prévisions

Cette option de traitement permet d'identifier le type de prévisions détaillées utilisé pour résumer les prévisions. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 34, type DF) identifiant le type de prévisions détaillées. Entrez le type par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

Date Du

Blanc - Utiliser toutes les données.

Entrez une date spécifique.

Cette option de traitement permet de spécifier la date de début des prévisions résumées. Entrez la date à utiliser ou sélectionnez-la dans le calendrier. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise toutes les données pour générer les prévisions détaillées.

Date Au

Blanc - Utiliser toutes les données.

Entrez une date spécifique.

Cette option de traitement permet d'identifier la date de fin des prévisions résumées effectuées par le système. Entrez la date à utiliser ou sélectionnez-la dans le calendrier. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise toutes les données pour générer les prévisions détaillées.

Numéro de référence

Blanc - Centre de coûts

1 - Numéro de référence

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit considérer les références du répertoire d'adresses comme faisant partie de la hiérarchie ou s'il doit les extraire des centres de coûts associés aux prévisions.

Si vous laissez ce champ à blanc, le système extrait les références du répertoire d'adresses des centres de coûts associés aux détails des prévisions. Le programme Centres de coûts (P0006) du menu Organisation et paramétrage des comptes (G09411) permet de déterminer le numéro de référence attribué à un centre de coûts. Dans ce cas, le système utilise les codes de catégorie de cette référence si vous avez sélectionné les codes de catégorie du répertoire d'adresses dans la hiérarchie de résumé.

Si vous entrez 1, le système considère que les références du répertoire d'adresses des clients font partie de la hiérarchie. Le numéro client provient du fichier Prévisions (F3460). Il est inclus dans les prévisions suite à la génération de prévisions pour les gros clients. Si vous avez décidé de ne pas générer de prévisions pour les gros clients ou si vous n'avez pas de clients définis comme tels (code ABC du fichier Clients (F0301) paramétré à A), le système n'associe pas les numéros du répertoire d'adresses aux prévisions.

Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Le système extrait la référence du répertoire d'adresses des centres de coûts associés aux détails des prévisions.

1 - Le système considère que les références du répertoire d'adresses des clients font partie de la hiérarchie.

Modèle d'exercice

Cette option de traitement permet d'identifier le modèle d'exercice mensuel utilisé par le système pour créer les prévisions résumées. Le modèle d'exercice est un code défini par l'utilisateur (système H00, type DP). Le système l'extrait du fichier Modèles d'exercices (F0008). Entrez le modèle d'exercice par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur. Si vous laissez ce champ à blanc, le système crée des enregistrements sur la base des dates des enregistrements de prévisions détaillées.

Résumé des prévisions détaillées

Une fois les prévisions générées, vous pouvez les comparer aux historiques des ventes réalisées. Vous pouvez ensuite réviser les données d'historique et de prévisions en fonction de vos propres critères.

Lorsque vous vérifiez les résumés des prévisions, vous pouvez également accéder à des prévisions générées précédemment. Vous pouvez accéder à une fourchette de dates pour afficher l'historique des ventes et les prévisions des quantités d'articles ou des montants des ventes. Ensuite, vous pouvez comparer les ventes réalisées aux prévisions.

La révision du résumé des prévisions consiste à réviser les informations à un niveau spécifique des prévisions. Vous pouvez également utiliser le programme Modifications forcées (R34610) pour appliquer les changements apportés au résumé. Au sein de la hiérarchie, ces modifications peuvent s'appliquer vers les niveaux supérieurs, vers les niveaux inférieurs, ou dans les deux directions.

Conditions préliminaires

- Générez des prévisions résumées ou un résumé de prévisions détaillées.

Vérification de prévisions résumées

Utilisez le programme Résumé des prévisions (P34200) pour vérifier les résumés des prévisions établies. Vous pouvez également vérifier les prévisions précédemment générées.

► Pour vérifier des prévisions résumées

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), sélectionnez Saisie et modification des résumés.

1. Dans l'écran Accès aux prévisions résumées, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :

- Code résumé
- Type réel
- Type prévisions
- Date Du
- Date Au

PeopleSoft

Accès aux prévisions résumées

Sélectionner Rechercher Fermer Ecran Ligne Outils

Code résumé CUS

Type réel AA

Type prévisions Best Simulated Forecast

Date Du

Date Au

Faire glisser Copier Déplacer Annuler

Description	Montant réel Origine	Montant réel Ajusté	Montant prévu Origine	Montant prévu Ajusté	Quantité réelle Origine	Quantité réelle Ajustée	Quantité prévue Origine	Quantité prévue Ajustée
1. Niveau global	21.915.011,00	21.915.011,00		0,00	168882	168882	9904531	9904531

2. Choisissez l'enregistrement à vérifier, puis cliquez sur Sélectionner.

PeopleSoft

Révision des prévisions résumées

OK Annuler Ecran Ligne Outils

Niveau actuel: Global 1. Niveau global Date Du: *
 Type modif.: Date Au: *
 Quantité modif.: Type: AA

Enregistrements 1 - 10 Personnaliser grille

	Date Dmdée	Quantité Origine	Quantité Ajustée	Montant Origine	Montant Ajusté	Ne pas Forcer	Type Modif.	Montant Modif.
<input checked="" type="checkbox"/>	31/07/02	5318	5318	841.586,00	841.586,00	N		
<input type="checkbox"/>	31/08/02	5753	5753	816.987,00	816.987,00	N		
<input type="checkbox"/>	30/09/02	5319	5319	968.823,00	968.823,00	N		
<input type="checkbox"/>	31/10/02	5287	5287	452.974,00	452.974,00	N		
<input type="checkbox"/>	30/11/02	6395	6395	630.606,00	630.606,00	N		
<input type="checkbox"/>	31/12/02	5610	5610	913.402,00	913.402,00	N		
<input type="checkbox"/>	31/01/03	4634	4634	311.098,00	311.098,00	N		
<input type="checkbox"/>	28/02/03	4070	4070	247.692,00	247.692,00	N		
<input type="checkbox"/>	31/03/03	6063	6063	544.610,00	544.610,00	N		
<input type="checkbox"/>	30/04/03	5966	5966	566.442,00	566.442,00	N		

3. Dans l'écran Révision des prévisions résumées, vérifiez les champs suivants :

- Quantité Origine
- Quantité Ajustée
- Montant Origine
- Montant Ajusté

Description des champs

Description	Glossaire
Date Du	Il s'agit de la date à laquelle un article doit arriver ou une action doit se terminer.
Date Au	Il s'agit de la date de dernière mise à jour de l'enregistrement.
Quantité Ajustée	Il s'agit du nombre d'unités dont on prévoit la fabrication sur une période de planification.
Montant Ajusté	Il s'agit de la valeur de la quantité prévue pour une période de planification.

Options de traitement : Résumé des prévisions (P34200)

Val. défaut

Type de prévisions

Type de données réelles

Versions

Indiquez la version de chaque programme à appeler. Si vous laissez ce champ à blanc, le système exécute la version ZJDE0001 ou la version indiquée.

1. Modifications forcées (XJDE0001) (R34610)
 2. Vérification des prévisions par type (P34300)
 3. Révision des prévisions (P3460)
-

Révision de prévisions résumées

Une fois les prévisions vérifiées, vous pouvez les comparer aux historiques des ventes réalisées. Vous pouvez ensuite réviser les deux ensembles de données de prévisions en fonction de vos propres critères.

Si vous exécutez le programme Génération des prévisions résumées (R34640) pour mettre à jour le fichier Résumé des prévisions (F3400), les écrans de révision n'affichent pas les prévisions de niveau inférieur des quantités d'articles. Mais ces niveaux sont affichés si vous exécutez le programme Mise à jour du résumé des prévisions (R34600) pour mettre à jour le fichier F3400.

► Pour réviser des prévisions résumées

Dans le menu Fonctions périodiques de prévisions (G3421), sélectionnez Saisie et modification des résumés.

1. Dans l'écran Accès aux prévisions résumées, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :
 - Code résumé
 - Type réel
 - Type prévisions
 - Date Du
 - Date Au
2. Choisissez l'enregistrement à vérifier, puis cliquez sur Sélectionner.
3. Dans l'écran Révision des prévisions résumées, remplissez les champs suivants dans l'en-tête afin de modifier les données du résumé des prévisions :
 - Type Modif.
 - Quantité modif.

Utilisez l'en-tête pour mettre à jour toutes les lignes de la zone-détails. Utilisez les champs de la zone-détails pour mettre à jour une ligne spécifique.

4. Pour changer les lignes individuelles, remplissez les champs suivants :

- Quantité Ajustée
 - Montant Ajusté
5. Remplissez les champs qui apparaissent en fonction des constantes de résumé et cliquez sur OK.

Description des champs

Description Type Modif.	Glossaire
	Ce champ indique si le champ Nouveau prix contient un montant ou un pourcentage. Les valeurs correctes sont les suivantes :
	A - Montant % - Pourcentage
Montant Modif.	Il s'agit du montant de la modification future du prix unitaire. Cette valeur peut être un montant ou un pourcentage. Si le champ suivant (titre de colonne = PT) contient le symbole de montant, cela signifie que la modification est exprimée en montant ; si la valeur est le signe %, la modification est exprimée en pourcentage du prix actuel. Remarque : Un pourcentage doit être entré en tant que nombre entier.

Révision des prévisions résumées par modification forcée

Le programme Modifications forcées (R34610) permet d'appliquer les changements manuels apportés au résumé de prévisions que ce soit vers le haut de la hiérarchie (agrégation) et/ou vers le bas (désagrégation). Le système stocke ces changements dans le fichier Résumé des prévisions (F3400).

Vous pouvez forcer des modifications de quantités et/ou de montants. Lorsque vous effectuez des modifications vers le haut et vers le bas de la hiérarchie, le programme réinitialise l'indicateur pour signaler la modification. Il apporte les modifications vers le bas de la hiérarchie jusqu'au niveau de détails le plus bas. Ces modifications sont également mises à jour dans le fichier Prévisions détaillées (F3460).

Remarque

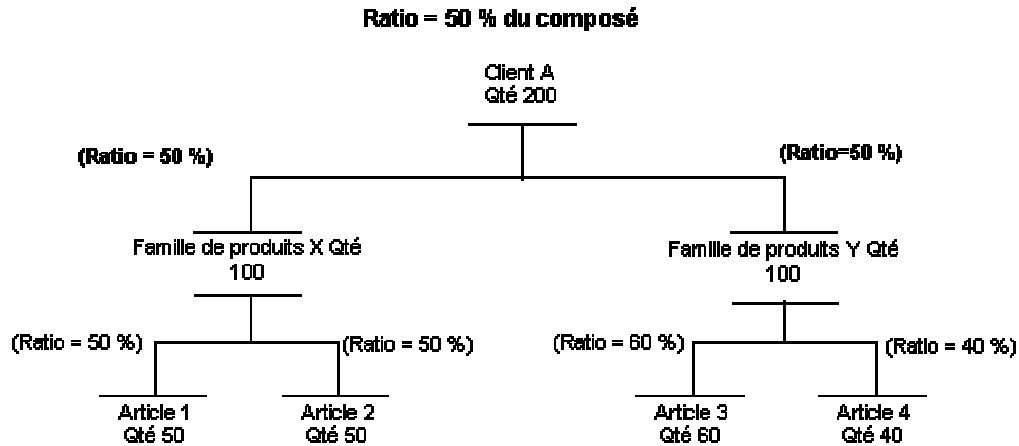
Si vous forcez les modifications dans un seul sens, le programme réinitialise l'indicateur en fonction d'une option de traitement. Dans ce cas, vous pouvez perdre la possibilité d'apporter des modifications dans l'autre sens.

Dans le programme Résumé des prévisions (P34200), vous pouvez paramétrer le champ Ne pas forcer dans l'écran Révision des prévisions résumées pour les enregistrements des niveaux inférieurs à l'enregistrement modifié. Le système soustrait les montants et les quantités omises des montants et des quantités composés avant de calculer les pourcentages. Il distribue les montants totaux aux composants de la hiérarchie qui n'ont pas été omis. Vous ne pouvez omettre des enregistrements que lorsque vous effectuez des modifications vers le bas de la hiérarchie.

Exemple : Utilisation de Modifications forcées (R34610)

Le programme Modifications forcées (R34610) utilise la relation composé/composant à chaque niveau de la hiérarchie afin de calculer un ratio composé/composants. Ce ratio représente le pourcentage de la quantité ou du montant de chaque niveau composant, sur la base de la quantité ou du montant total du composé.

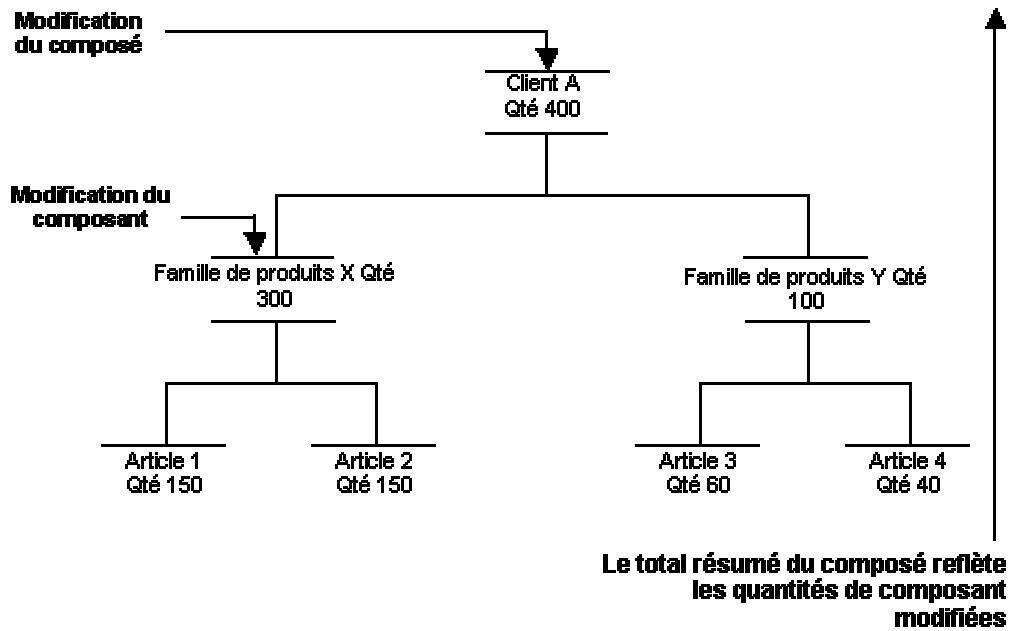
Dans l'exemple suivant, le montant d'origine du composé est de 200 et ses deux composants de niveau suivant ont un montant de 100. Le programme calcule un ratio de 50 % du composé. Le ratio composé/composants est calculé à chaque niveau de la hiérarchie.



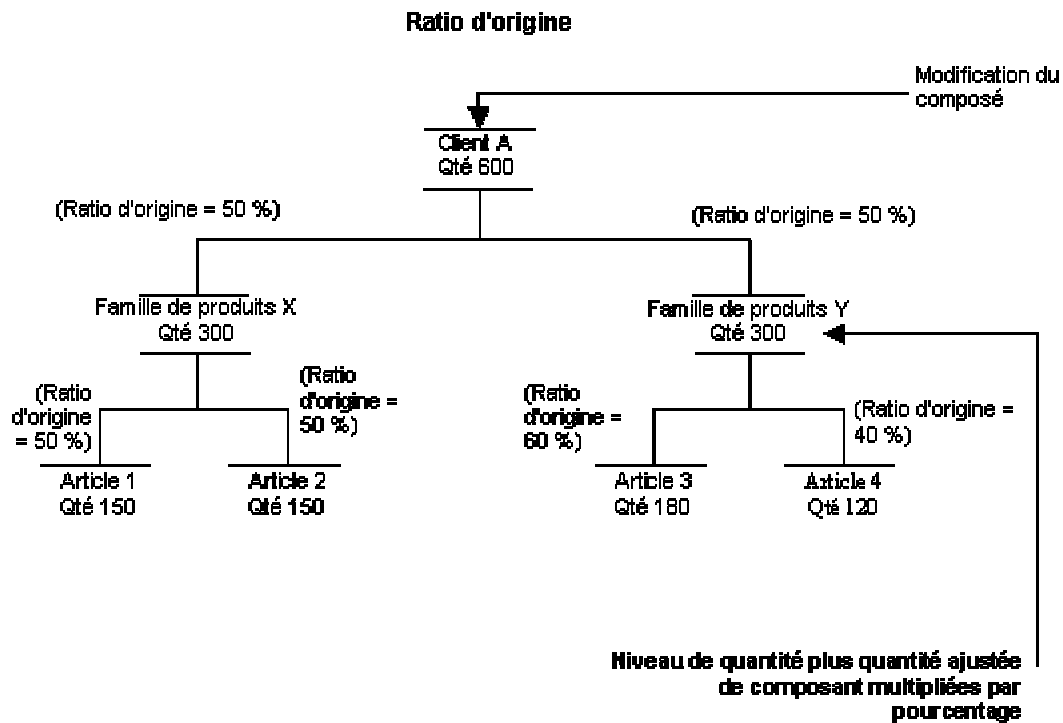
Lorsque vous forcez les modifications vers le haut de la hiérarchie, le programme résume à nouveau chaque enregistrement, de sorte que le total résumé des enregistrements supérieurs reflète le montant ajusté.

Le système résume les modifications des niveaux inférieurs jusqu'au niveau composé. Si vous modifiez la famille de produit X en remplaçant la quantité 100 par la quantité 300, la quantité du composé passe à 400.

Modification du composé et du composant

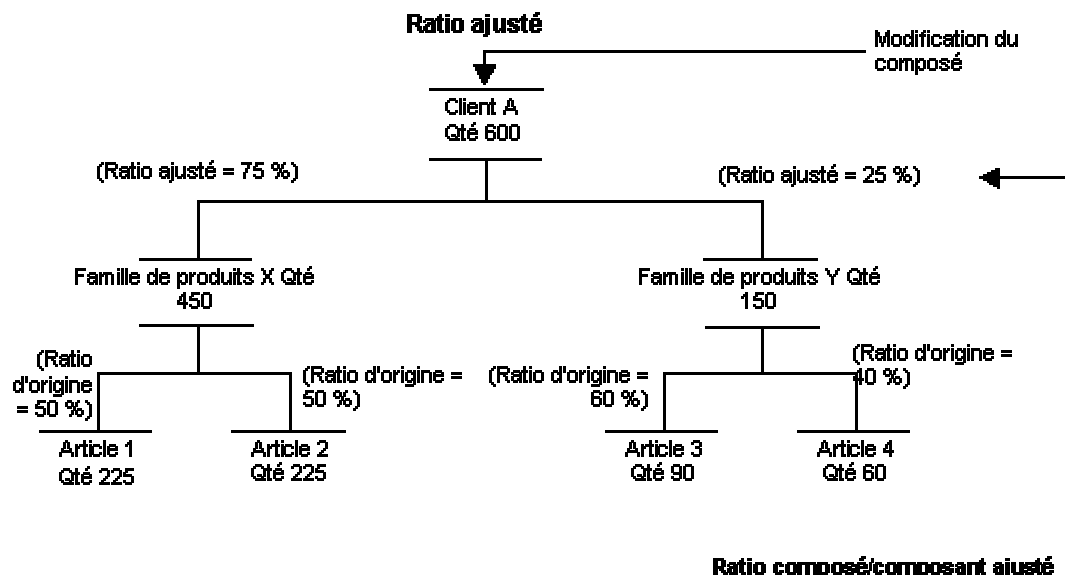


Le programme Modifications forcées effectue également les ajustements vers le bas de la hiérarchie. Le ratio composé/composants peut se baser sur un ratio d'origine ou ajusté.



A l'aide du ratio composé/composants d'origine, le système gère le ratio composé/composants lorsque la quantité du composé change. Le système utilise la quantité ajustée du composé pour calculer les modifications au niveau inférieur suivant. Une augmentation de 600 unités pour le Client A à l'aide du ratio d'origine de 50 % pour chaque composant entraîne le calcul des composants de $600 \times 0,5 = 300$ chacun.

Le graphique ci-dessous présente un ratio composé/composants de 75 % pour le composant 1 et de 25 % pour le composant 2.



Conditions préliminaires

- Vérifiez et révisiez les prévisions résumées.
- Choisissez l'option de traitement qui indique un type de prévisions spécifique avec lequel effectuer les modifications.
- Choisissez l'option de traitement qui indique le sens dans lequel vous voulez apporter les modifications.

Options de traitement : Modifications forcées (R34610)

Onglet Traitement

Ces options de traitement vous permettent de spécifier comment le système doit traiter les modifications manuelles apportées aux prévisions résumées applicables. Ces procédures sont les suivantes :

- Forcer les modifications dans le sens de la hiérarchie spécifié.
- Réinitialiser l'indicateur des enregistrements modifiés.
- Forcer uniquement les modifications de quantité ou de montant.
- Utiliser les valeurs de prévisions ajustées ou d'origine.
- Utiliser le code de résumé spécifié.
- Identifier le modèle d'exercice utilisé pour créer les prévisions résumées.

1. Sens de la hiérarchie

Blanc Forcer les modifications dans les deux sens

- 1 Forcer les modifications vers le haut
- 2 Forcer les modifications vers le bas

Cette option de traitement permet de spécifier la direction dans laquelle les modifications apportées aux prévisions résumées sont imposées. Le système met à jour les modifications dans le fichier Prévisions (F3460).

Blanc - Le système impose les modifications à la hiérarchie vers le haut et le bas. Il réinitialise l'indicateur de l'enregistrement afin d'indiquer la modification.

- 1 - Le système impose les modifications vers le haut.
- 2 - Le système impose les modifications vers le bas.

Pour que le système réinitialise l'indicateur même si cette option de traitement est paramétrée à 1 ou 2, paramétrez l'option de traitement Indicateur révisé à 1.

2. Indicateur de révision des enregistrements

Blanc Ne pas réinitialiser l'indicateur

- 1 Réinitialiser l'indicateur

Cette option de traitement permet de spécifier si le système réinitialise l'indicateur des enregistrements modifiés lorsque vous paramétrez l'option Direction hiérarchique à 1 ou 2.

Blanc Le système ne réinitialise pas l'indicateur Révisé.

- 1 Le système réinitialise l'indicateur Révisé de l'enregistrement modifié.

3. Quantités et montants

Blanc Forcer les modifications apportées aux quantités et aux montants

- 1 Forcer seulement les modifications apportées aux quantités
- 2 Forcer seulement les modifications apportées aux montants

Cette option de traitement permet de spécifier si le système impose la modification des quantités, des montants ou des deux.

Blanc Le système impose les modifications apportées aux quantités et aux montants.

-
- 1 Le système impose seulement la modification des quantités.
 - 2 Le système impose seulement la modification des montants.

4. Calculs de ratios

Blanc Calculer les ratios sur la base des valeurs de prévisions d'origine

- 1 Calculer les ratios composé/composant sur la base des valeurs de prévisions ajustées

Cette option de traitement permet de spécifier si le système calcule les ratios composé/composants en fonction des prévisions d'origine ou des prévisions ajustées. Le ratio composé/composants représente le pourcentage de la quantité ou du montant de chaque niveau composant, sur la base de la quantité ou du montant total du composé.

Blanc Le système utilise les prévisions d'origine.

- 1 Le système utilise les prévisions ajustées.

5. Code de résumé (obligatoire)

Cette option de traitement permet de spécifier le code de résumé pour lequel les modifications sont imposées. Cette option de traitement est obligatoire. Le système remplace les codes de résumé indiqués dans la sélection des données. Le code de résumé est un code défini par l'utilisateur (système 40, type KV). Définissez les codes de résumé par le biais du programme Constantes de résumé (P4091) dans le menu Paramétrage des prévisions (G3441).

Indiquez le code de résumé à utiliser ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur.

6. Modèle d'exercice

Cette option de traitement permet de spécifier le modèle d'exercice utilisé pour créer les prévisions résumées. Cette option de traitement est obligatoire si vous paramétrez l'option Direction hiérarchique pour l'imposition des modifications vers le bas et que vous créez les prévisions résumées et détaillées avec différents modèles d'exercices. Le modèle d'exercice est un code défini par l'utilisateur (système H00, type DP) identifiant le modèle d'exercice utilisé pour les prévisions. Le système extrait le modèle du fichier Définition des modèles d'exercice (F0008).

Indiquez le modèle d'exercice à utiliser ou sélectionnez-le dans l'écran

Sélection des codes définis par l'utilisateur. Si vous laissez ce champ à blanc, le système impose les modifications à la hiérarchie vers le haut et le bas.

Prévisions par nomenclatures de planification

Les nomenclatures de planification sont des regroupements d'articles sous forme d'une liste indiquant le mode de vente des articles plutôt que leur mode de production. Ces nomenclatures permettent de rendre compte des diverses options et variantes pouvant être intégrées à un produit fini sous forme de composants.

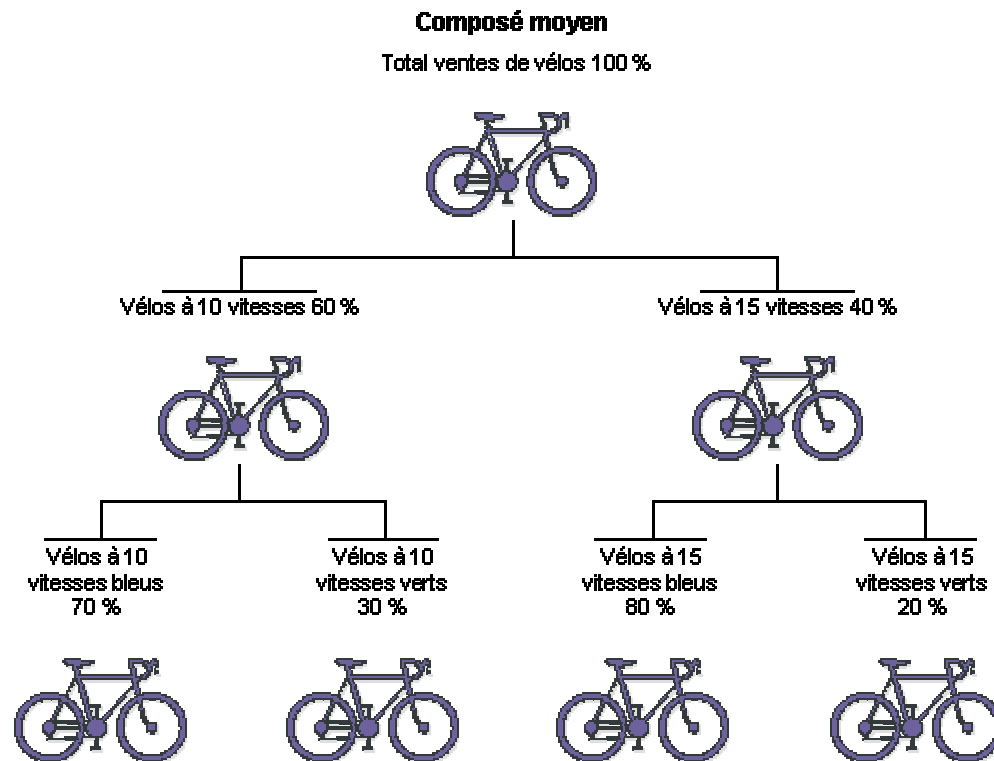
Prévisions par nomenclatures de planification

Vous pouvez utiliser une nomenclature de planification pour configurer un composé moyen hypothétique non fabriqué, mais qui représente les composants obligatoires permettant de satisfaire les besoins de l'ensemble des combinaisons d'options et de variantes que vous espérez vendre. Par exemple, si l'historique des ventes montre que les vélos à dix vitesses représentent 60 % des ventes totales, les vélos à quinze vitesses 40 %, votre nomenclature de planification inclut un vélo composé moyen qui n'est ni à dix, ni à quinze vitesses, mais un vélo hybride à 60 % dix vitesses et 40 % quinze vitesses.

Utilisez les nomenclatures de planification lors de l'établissement du programme de production et de la planification des besoins matières. Grâce à la nomenclature de planification, vous pouvez déterminer les besoins en composants dans les modules Programme directeur de production (PDP), Calcul des besoins nets (CBN) et Planification des besoins de distribution (PBD).

Exemple : Composé moyen

Votre historique des ventes montre que les vélos à dix vitesses représentent 60 % des ventes et les vélos à quinze vitesses, 40 %. Sur les vélos à dix vitesses, 70 % sont bleus et 30 %, verts. Sur les vélos à quinze vitesses, 80 % sont bleus et 20 %, verts. Vous utilisez ces pourcentages pour configurer un composé moyen.



Les caractéristiques de ce vélo composé moyen sont :

- 60 % de vélos à dix vitesses
- 40 % de vélos quinze vitesses
 - 42 % de vélos bleus à dix vitesses (70 % de 60%)
 - 18 % de vélos verts à dix vitesses (30 % de 60 %)
 - 32 % de vélos bleus à quinze vitesses (80 % de 40 %)
 - 8 % de vélos verts à quinze vitesses (20 % de 40 %)

Vous décidez de fabriquer ou d'acheter sur la base de ces pourcentages.

Les prévisions résumées sont plus exactes que les prévisions détaillées. Par exemple, les prévisions des ventes totales de vélos en 2008 sont plus exactes que celles des ventes de vélos bleus à dix vitesses pour la même année.

Ces prévisions sont établies sur la base de l'historique des ventes totales de vélos. Il s'agit de prévisions résumées. Les pourcentages des variantes donnent les prévisions de production (ou d'achat) de chacune de ces variantes. Il s'agit de prévisions détaillées.

Explosion des prévisions au niveau de l'article

Vous pouvez utiliser la nomenclature de planification pour exploser les prévisions du nombre total de produits jusqu'au niveau des combinaisons spécifiques d'options et de variantes intégrées à un produit fini.

En paramétrant une nomenclature de planification, vous devez désigner chaque niveau de la hiérarchie des articles supérieur à celui du produit fini comme composé moyen de type de planification 4. Les produits finis commercialisables sont associés à un type de planification 5, les désignant comme des composants des composés fantômes.

En générant les prévisions par nomenclatures de planification, vous utilisez des options de traitement pour désigner un type de prévisions à lire comme données de base et un autre à calculer pour les composants. Vous désignez également le type de prévisions calculé comme second type à lire afin qu'il puisse être exposé à chaque niveau de la hiérarchie jusqu'à application des prévisions aux produits finis.

Exemple : Explosion des prévisions

Vous utilisez une nomenclature de planification pour configurer un composé moyen représentant les ventes totales de vélos. Ce vélo composé moyen représente le niveau supérieur de la hiérarchie des articles. Il est configuré comme suit :

- 60 % de vélos à dix vitesses
- 40 % de vélos à quinze vitesses

Les vélos à dix vitesses et les vélos à quinze vitesses pouvant être subdivisés en vélos bleus et verts, le total des vélos à dix vitesses et celui des vélos à quinze vitesses sont représentés par des vélos composés moyens dans le second niveau de la hiérarchie des articles. Ces composés moyens sont configurés comme suit :

- Vélos à dix vitesses :
 - 70 % de vélos bleus
 - 30 % de vélos verts
- Vélos à quinze vitesses :
 - 80 % de vélos bleus
 - 20 % de vélos verts

Le système vous permet de traiter plusieurs composés, comme dans cet exemple. Vous utilisez le type de planification 4 pour désigner chacun des produits fantômes dans les deux niveaux supérieurs de la hiérarchie (le nombre total de vélos dans le niveau supérieur, et le nombre total de vélos à dix vitesses et de vélos à quinze vitesses dans le second niveau) sous forme de composés. Vous utilisez le type de planification 5 pour désigner les vélos finis (par exemple, les vélos bleus à quinze vitesses) dans le dernier niveau comme composants des composés fantômes.

Vous attribuez des codes définis par l'utilisateur aux types de prévisions supplémentaires à intégrer aux options de traitement non fournies avec le système. Pour ces prévisions, vous prévoyez d'utiliser les types de prévisions que vous avez définis et affecté aux types 13 et 16. Vous désignez 16 dans les options de traitement comme le type de prévisions à lire comme données de base pour le composé défini au niveau supérieur, et 13 comme le type de prévisions à créer pour le calcul des prévisions pour les composants.

Le système lit les prévisions sur les ventes totales de vélos calculées le type de prévisions 16 et assigne un pourcentage des prévisions totales à chacune des portions du total définies au niveau suivant de la hiérarchie (ventes totales de vélos à dix vitesses et de vélos à quinze vitesses).

Ces pourcentages sont fondés sur les pourcentages planifiés des variantes. Les pourcentages planifiés des variantes correspondent au pourcentage de tous les produits,

dont les variantes qui distinguent certains produits des autres dans le total. Vous définissez le pourcentage planifié des variantes dans l'écran Saisie et modification des nomenclatures. Dans cet exemple, les pourcentages planifiés des variantes sont de 60 % pour la variante à dix vitesses et de 40 % pour la variante à quinze vitesses.

Le système calcule ensuite les prévisions sur la base du type de prévisions 13 et les applique au niveau suivant. Vous désignez également 13 comme le second type de prévisions à lire comme données de base pour que le système lise ces prévisions comme prévisions de second niveau. Il les applique ensuite aux composés vendables (vélos bleus et verts à dix vitesses et vélos bleus et verts à quinze vitesses).

Le système lit le type de prévisions 16 et calcule des prévisions de type 13 sur un total de 20 000 vélos. Le système lit ensuite les prévisions et les explose suivant la hiérarchie jusqu'au niveau des produits finis comme suit :

- 60 % du nombre total de 20 000 vélos = 12 000 vélos à dix vitesses
- 40 % du nombre total de 20 000 vélos = 8 000 vélos à quinze vitesses
 - 70 % des 12 000 vélos à dix vitesses (42 % des ventes totales de vélos) = 8 400 vélos bleus à dix vitesses
 - 30 % des 12 000 vélos à dix vitesses (18 % des ventes totales de vélos) = 3 600 vélos verts à dix vitesses
 - 80 % des 8 000 vélos à quinze vitesses (32 % des ventes totales de vélos) = 6 400 vélos bleus à quinze vitesses
 - 20 % des 8 000 vélos à quinze vitesses (8 % des ventes totales de vélos) = 1 600 vélos verts à quinze vitesses

Renseignements complémentaires

- Reportez-vous à *Programmes directeurs de production multiniveaux* dans la documentation *Planification des besoins*.

Paramétrage d'une nomenclature de planification

Vous devez paramétrer une nomenclature de planification avant de générer des prévisions par nomenclatures de planification. Pour ce faire, vous devez utiliser le système Gestion des données techniques. Le système utilise ensuite la nomenclature de planification pour générer des prévisions sur le composé moyen hypothétique. Les prévisions donnent le niveau des composants sous une forme explosée.

Paramétrage du fichier Articles

Avant d'entrer les critères à utiliser dans la nomenclature de planification, vous devez paramétrer les données du fichier Articles sur lesquelles se base la planification. Le système stocke ces données dans le fichier Articles (F4101).

Le fichier Articles par magasin/usine (F4102) stocke également les données des articles. Une fois les codes d'article entrés dans le fichier Articles, le système récupère les données des articles du fichier F4102.

► Pour paramétrer le fichier Articles

Dans le menu Fichier Stocks/Transactions (G4111), sélectionnez Fichier Articles.

1. Dans l'écran Accès au fichier Articles, cliquez sur Ajouter.
2. Dans l'écran Révision du fichier Articles, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur OK :

- Code article
- Description
- Type article
- Clé G/L
- Tarification kit/configurateur

D'autres écrans peuvent apparaître suivant le paramétrage des options de traitement.

3. Dans l'écran Accès au fichier Articles, cliquez sur Rechercher.
4. Choisissez l'article, puis sélectionnez Codes de catégorie dans le menu Ligne.

5. Dans l'écran Codes de catégorie, remplissez le champ suivant et cliquez sur OK :
- Famille planification

D'autres écrans peuvent apparaître suivant le paramétrage des options de traitement.

PeopleSoft
Données système supplémentaires

OK Annuler Ecran Outils

N° article système 60038

Code art. 220 Velo Tourisme, Rouge

Données de production Classe et titre Service/garantie Vrac Planif. avancée

Politique appro. 1 Lot for Lot, As	Format plan <input type="checkbox"/>
Valeur politique appro. <input type="text"/>	N° dern. révision <input type="text"/>
Type planif. 1 Planned by Mf	N° plan 200T
Règles horizon planif. C Customer De.	
Bornes planif. 15	Qté délai fabrication 10
Borne blocage 10	Délai niveau <input type="text"/>
Bornes messages 60	Fabr. de couverture <input type="text"/>
	Délai unitaire <input type="text"/>
	Délai cumulé <input type="text"/>
Quantité coût comptabilisation 10	Fixe/Variable F Fixed Leadtime
Code type sortie 1 Manual Issue	Statut matières <input type="text"/>
Arrondi au nbre entier <input type="checkbox"/> Do Not Round	
Sorties et réceptions <input checked="" type="checkbox"/> Réception dé	
Temps réappro. <input type="text"/>	
<input type="checkbox"/> Elément actif	

6. Dans l'écran Accès au fichier Articles, choisissez l'article et sélectionnez Données système supplémentaires dans le menu Ligne.
7. Sous l'onglet Données de production, remplissez le champ suivant et cliquez sur OK :
 - Type planif.
D'autres écrans peuvent apparaître suivant le paramétrage des options de traitement.
8. Si l'écran Données des articles par magasin/usine apparaît, cliquez sur Annuler afin de retourner à l'écran Accès au fichier Articles.

Description des champs

Description
Code article

Glossaire
Il s'agit de l'identificateur d'un article.

Description

Il s'agit d'une brève description d'un article, d'une remarque ou d'une explication.

Type article	<p>Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 41, type I) qui indique comment l'article est stocké, par exemple en tant que produit fini ou matière première. Les types de stockage suivants sont codés programme et ne peuvent pas être modifiés :</p> <ul style="list-style-type: none"> 0 Article fantôme B Stock d'atelier en vrac C Article configuré E Maintenance d'urgence/corrective F Par variante K Composé de kit N Article hors stock <p>Le premier caractère du champ Description 2 de la table des codes définis par l'utilisateur indique si l'article est acheté (P) ou fabriqué (M).</p>
Clé G/L	<p>Ce code défini par l'utilisateur (système 41, type 9) spécifie les comptes du Grand Livre devant recevoir le montant des transactions de stock pour cet article.</p>
Famille planification	<p>Ce code défini par l'utilisateur (système 41, type P4) représente le type de propriété ou classement d'un article, tel que la classe de marchandises ou la famille de planification. Le système utilise ce code pour trier et traiter les articles similaires.</p> <p>Ce champ est l'une des six catégories de classement destinées principalement aux achats.</p>
Type planif.	<p>Ce code indique de quelle façon être traité l'article par le PDP (Programme Directeur de Production), le CBN (Calcul des Besoins Nets) ou la PBD (Planification des Besoins de Distribution). Les valeurs correctes sont :</p> <ul style="list-style-type: none"> 0 Non planifié par le PDP, le CBN ou la PBD 1 Planifié par le PDP ou la PBD 2 Planifié par le CBN 3 Planifié par le CBN avec prévision indépendante supplémentaire 4 Planifié par le PDP, composé dans la nomenclature de planification 5 Planifié par le PDP, composant dans la nomenclature de planification <p>Ces codes sont codés programme.</p>

Saisie des nomenclatures de planification

Vous devez entrer les nomenclatures de planification dans le système Gestion des données techniques afin de modifier les pourcentages sur lesquels se basent les hypothèses de composés moyens. Cette opération permet de justifier les variations de planification sur lesquelles se fondent sur les prévisions.

► Pour entrer des nomenclatures de planification

Dans le menu Données techniques quotidiennes – Mode Discret (G3011), sélectionnez Saisie et modification des nomenclatures.

1. Dans l'écran Accès aux nomenclatures, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur Rechercher :

- Code article
- Magasin/Usine

2. Choisissez le code d'article, puis cliquez sur Sélectionner.

PeopleSoft
Saisie des données de la nomenclature

OK Rechercher Supprimer Annuler Ecran Ligne Etat Outils

Magasin/Usine M30

Composé 220 Velo Tourisme, Rouge

Qté par lot EA

Date Du * N° opér. *

N° plan 2007 Ind. révision art. Aller à ligne *

Enregistrements 1 - 10													Personnaliser grille
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	Code Article	Description	Quantité	U M	Élément Actif	F V	Ty So	Type Article	Ty Ln	N° Ligne	N° S. op.	Effet Du
<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2001	Cadre Cro-Moly, Rouge	1	EA		V	U	M	S	10,00	10,00	04/0
<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	2021	Guidon		1 EA		V	U	P	S	150,00	10,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2006	Fourche Tourisme		1 EA		V	U	P	S	20,00	20,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2007	Bottom Bracket		1 EA		V	U	P	S	30,00	30,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2013	Kit Derailleur		1 EA		V	U	P	S	80,00	30,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2008	Head Set		1 EA		V	U	P	S	40,00	40,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2014	Kit Freins		1 EA		V	U	P	S	90,00	40,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2009	Crank		2 EA		V	U	P	S	50,00	50,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2010	Mallion de chaîne		1 EA		V	U	P	S	60,00	60,00	
<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	2011	Chaîne, Standard		1 EA		V	U	P	S	70,00	60,00	

3. Dans l'écran Saisie des données de la nomenclature, remplissez les champs suivants, puis cliquez sur OK :

- Code Article
- Quantité
- % util. Vrnte

4. Vérifiez la valeur par défaut du champ suivant :

- Ty So

5. Pour retourner à l'écran Accès aux nomenclatures, cliquez sur Annuler.

6. Sélectionnez l'enregistrement.

7. Sélectionnez Consulter les nomenclatures dans le menu Ligne.

8. Dans l'écran Consulter la nomenclature – Mononiveau, sélectionnez Multiniveau dans le menu Affichage afin d'afficher la nomenclature en mode multiniveau.

PeopleSoft
Consulter nomenclature - mononiveau

Sélectionner Rechercher Fermer Ecran Etat Affichage Ligne Outils

Nomenclature Disponibilité composants Délais

Magasin M30

Composé 220 Velo Tourisme, Rouge

Quantité demandée EA N° plan 200T

Qté avec perte Type nomencl. M

Indice révision Date Au 25/09/03 Passer à ligne

Enregistrements 1 - 10												
Niveau	2e code Article	Description	Quantité	U	M	F	V	Code Sortie	Elément Actif	N° S. op.	Type Art.	N° Ligne
<input type="checkbox"/>	1 2001	Cadre Cro-Moly, Rouge		1	EA		V	U			10,00 M	1
<input type="checkbox"/>	1 2006	Fourche Tourisme		1	EA		V	U			20,00 P	2
<input type="checkbox"/>	1 2007	Bottom Bracket		1	EA		V	U			30,00 P	3
<input type="checkbox"/>	1 2008	Head Set		1	EA		V	U			40,00 P	4
<input type="checkbox"/>	1 2009	Crank		2	EA		V	U			50,00 P	5
<input type="checkbox"/>	1 2010	Maillon de chaîne		1	EA		V	U			60,00 P	6
<input type="checkbox"/>	1 2011	Chaîne, Standard		1	EA		V	U			60,00 P	7
<input type="checkbox"/>	1 2013	Kit Dérailleur		1	EA		V	U			30,00 P	8
<input type="checkbox"/>	1 2014	Kit Freins		1	EA		V	U			40,00 P	9
<input type="checkbox"/>	1 2015	Roue Avant		1	EA		V	U			60,00 P	10

9. Cliquez sur Fermer lorsque vous avez fini.

Description des champs

Description
% util. Vrnte

Glossaire

Il s'agit du pourcentage de besoin d'une variante spécifique par rapport à la production prévue. Par exemple, une société peut produire 65 % de lubrifiants à haute viscosité et 35 % à faible viscosité, selon la demande des clients.

Le système Planification des besoins matières utilise ce pourcentage pour planifier avec précision les co-produits /sous-produits issus d'un process. Entrez le pourcentage en tant que nombre entier, par exemple 5.0 pour 5 %. La valeur par défaut est 0 %.

Ty So	<p>Ce code indique la façon dont le système effectue la sortie du stock de chaque composant de la nomenclature. Dans le module Gestion d'atelier, ce code indique la façon dont le système sort une pièce pour un ordre de fabrication. Les valeurs correctes sont les suivantes :</p> <p>I - Sortie manuelle F - Stock en entrepôt (pas de sortie) B - Postdéduction (sortie après réalisation) P - Prédédution (sortie lors de la génération de la liste de composants) U - Postdéduction matières et main-d'oeuvre (sortie lors de l'opération définie comme point de comptage) S - Article de contrat de sous-traitance (envoyé à un fournisseur) Blanc - Produit fini expédiable</p> <p>Vous pouvez sortir un composant d'un magasin/usine de plusieurs façons en utilisant un code différent dans la nomenclature et dans la liste de composants. Le code de la nomenclature a priorité sur la valeur du magasin/usine.</p>
--------------	---

Options de traitement : Révision des nomenclatures (P3002)

Onglet Valeurs par défaut

Ces options de traitement permettent de spécifier les valeurs par défaut à utiliser pour le magasin du composé, le type de nomenclature et la date du jour. Le système utilise les valeurs par défaut lorsqu'il traite une nomenclature. Vous pouvez également trier les données par numéro de ligne de composant ou par numéro de séquence des opérations.

1. Magasin des composants

Cette option de traitement permet de spécifier si le système utilise par défaut le magasin du composé dans les enregistrements d'une nouvelle nomenclature, créée par copie de la première nomenclature. Les valeurs correctes sont les suivantes :

- Blanc - Le système utilise le magasin du composant lorsque vous copiez la nomenclature.
- 1 - Le système utilise le magasin du composé lorsque vous copiez la nomenclature.

2. Type de nomenclature

Cette option de traitement permet de spécifier le type de nomenclature utilisé comme valeur par défaut dans les champs Type de nomenclature. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 40, type TB) identifiant le type de la nomenclature. Entrez le type de nomenclature ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise M.

3. Date Au

Cette option de traitement permet de spécifier si le système utilise par défaut la date du jour dans le champ Date Du de l'en-tête de l'écran Nomenclatures. Entrez la date ou sélectionnez-la dans le calendrier. Les valeurs correctes supplémentaires sont les suivantes :

Blanc - Le système utilise * (astérisque) par défaut, ce qui lui permet de sélectionner toutes les dates.

1 - Le système utilise la date du jour par défaut.

4. Séquence d'affichage

Cette option de traitement permet de spécifier comment le système trie les données dans l'écran Saisie des données de la nomenclature. Vous pouvez choisir de disposer les données par numéro de ligne du composant ou par numéro de séquence des opérations.

Le numéro de ligne du composant indique la séquence des composants dans la nomenclature. Le numéro de séquence des opérations indique la suite des étapes de fabrication ou d'assemblage lors de la production d'un article. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Trier par numéro de ligne du composant.

1 - Trier par numéro de ligne du composant.

2 - Trier par numéro de séquence des opérations.

Onglet Affichage

Ces options de traitement permettent de spécifier si le système doit afficher les champs Type de nomenclature et Quantité par lot. Le champ Type de nomenclature apparaît dans l'en-tête des écrans Accès aux nomenclatures et Saisie des données de la nomenclature. Le champ Quantité par lot apparaît seulement dans l'en-tête de l'écran Saisie des données de la nomenclature. Si vous laissez ces options de traitement à blanc, le système n'affiche pas les champs.

1. Type de nomenclature

Cette option de traitement permet d'activer le champ Type de nomenclature dans l'en-tête des écrans Nomenclatures et Saisie des données de la nomenclature. Il s'agit d'un code défini par l'utilisateur (système 40, type TB) identifiant le type de la nomenclature. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Le système n'affiche pas le champ Type de nomenclature.

1 - Le système affiche le champ Type de nomenclature.

2. Quantité du lot

Cette option de traitement permet d'activer le champ Quantité par lot dans l'en-tête de l'écran Saisie des données de la nomenclature. La quantité par lot correspond à la quantité de produits finis qu'une nomenclature précise doit permettre de produire. Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Le système n'affiche pas le champ Quantité par lot.

1 - Le système affiche le champ Quantité par lot.

Onglet Versions

Ces options de traitement permettent d'identifier la version des programmes utilisés par le système lors du traitement d'une nomenclature.

1. Impression des nomenclatures mononiveaux (R30460)

Cette option de traitement permet d'identifier la version du programme d'impression Nomenclature mononiveau utilisée par le système. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

2. Impression des nomenclatures multiniveaux (R30460)

Cette option de traitement permet d'identifier la version du programme d'impression Nomenclature multiniveau utilisée par le système. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

3. Ordres de modification technique en cours (P30225)

Cette option de traitement permet d'identifier la version utilisée par le système lorsque vous sélectionnez, dans le menu Ligne, l'option d'accès à l'écran Programme de traitement des ordres de modification technique. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

4. Gestion des composants (P3015)

Cette option de traitement permet d'identifier la version utilisée par le système lorsque vous sélectionnez, dans le menu Ligne, l'option d'accès à l'écran de gestion des composants. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

5. En-têtes des ordres de modification

technique en cours [P30BREV]

Cette option de traitement permet d'identifier la version utilisée par le système lorsque vous sélectionnez, dans le menu Ligne, l'option d'accès à l'écran d'en-têtes des ordres de modification technique. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

6. Cas d'emploi de la nomenclature (P30201)

Cette option de traitement permet d'identifier la version du programme Cas d'emploi des nomenclatures utilisée par le système. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

7. Fichier Articles (P4101)

Cette option de traitement permet d'identifier la version utilisée par le système lorsque vous sélectionnez, dans le menu Ligne, l'option d'accès au programme Fichier Articles. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

8. Consultation des co-produits/sous-produits (P30211)

Cette option de traitement permet d'identifier la version utilisée par le système lorsque vous sélectionnez, dans le menu Ligne, l'option d'accès au programme Consultation des co-produits/sous-produits. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

9. Consultation de la nomenclature (P30200)

Cette option de traitement permet d'identifier la version utilisée par le système lorsque vous sélectionnez, dans le menu Ligne, l'option d'accès au programme Consultation des nomenclatures. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les

options de traitement des versions selon vos besoins.

Onglet Validation

Cette option de traitement permet de spécifier si le système vérifie l'existence d'un enregistrement dans le fichier Articles par magasin/usine (F4102).

1. Validation du magasin de l'article

Cette option de traitement permet de spécifier si le système vérifie l'enregistrement existant d'un article dans le fichier Articles par magasin/usine (F4102). Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Le système ne vérifie pas la validité de l'enregistrement.

1 - Le système vérifie la validité de l'enregistrement.

Onglet Interopérabilité

Ces options de traitement permettent de spécifier le type de transaction utilisé pour le traitement en envoi et la version de l'état Sous-système en envoi d'interopérabilité (R00460). Vous pouvez également indiquer si le système doit créer l'image d'origine ou l'image après modification des transactions modifiées.

1. Type de transaction

Cette option de traitement permet de spécifier le type de transaction utilisé pour le traitement d'exportation. Le type de transaction est un code défini par l'utilisateur (système 00, type TT) identifiant le type de transaction à utiliser pour les ordres de fabrication. Entrez le type de transaction à utiliser comme valeur par défaut ou sélectionnez-le dans l'écran Sélection des codes définis par l'utilisateur. Si vous laissez cette option à blanc, le système n'effectue pas le traitement d'exportation.

2. Enregistrement de la transaction d'origine

Cette option de traitement permet de spécifier si le système doit enregistrer la vue d'origine ou les modifications lors d'une transaction. Les vues sont enregistrées dans le fichier Révision des transactions des nomenclatures (F3002Z1) en provenance du fichier Nomenclatures (F3002). Les valeurs correctes sont les suivantes :

Blanc - Le système stocke les modifications.

1 - Le système stocke la vue d'origine.

3. Interopérabilité en envoi (R00460)

Cette option de traitement permet d'identifier la version du programme Sous-système

d'envoi en interopérabilité utilisée par le système. Si vous laissez cette option à blanc, le système utilise la version ZJDE0001.

La version contrôle le mode d'affichage des données par le programme. Paramétrez les options de traitement des versions selon vos besoins.

Génération de prévisions par nomenclatures de planification

Après avoir paramétré une nomenclature de planification, vous pouvez générer des prévisions par nomenclature de planification permettant de planifier les configurations des produits finis. Le programme Planification des besoins matières CBN/PDP (R3482) lit les prévisions détaillées des composants de la nomenclature de planification principale sélectionnée. Il les expose afin de créer des prévisions pour les composants de la nomenclature sur les mêmes périodes.

Conditions préliminaires

- Entrez une nomenclature de planification.
- Exécutez manuellement le programme Révision des prévisions (P3460) afin d'inclure les prévisions dans le composé.

Options de traitement : Planification des besoins matières CBN/PDP (R3482)

Horizon

1. Date de début de la génération

2. Périodes antérieures

0 - Valeur par défaut

1

2

3. Périodes de planification

Nombre de jours de planification

Nombre de semaines de planification

Nombre de mois de planification

Paramètres

1. Mode de génération

1 - Par écart

2 - En mode régénératif

2. Type de génération

- 1 - PDP/PBD mononiveau
- 2 - Nomenclature de planification
- 3 - PDP multiniveau
- 4 - CBN avec ou sans PDP
- 5 - CBN avec PDP figé

3. Type de code défini par l'utilisateur

4. Règles de sélection du stock prévisionnel
Qté en stock

1. Dates d'expiration des lots

Blanc - Ne pas inclure

- 1 - Inclure

2. Diminution du stock de sécurité

Blanc - Ne pas diminuer

- 1 - Diminuer

3. Quantités du parcours des réceptions

Quantité en transit

Blanc - Ne pas inclure dans la quantité en stock

- 1 - Inclure dans la quantité en stock

Quantité en contrôle

Blanc - Ne pas inclure dans la quantité en stock

- 1 - Inclure dans la quantité en stock

Quantité définie par l'utilisateur 1

Blanc - Ne pas inclure dans la quantité en stock

- 1 - Inclure dans la quantité en stock

Quantité définie par l'utilisateur 2

Blanc - Ne pas inclure dans la quantité en stock

1 - Inclure dans la quantité en stock

4. Codes de lots bloqués (maximum 5)

Blanc - Ne pas inclure de lots bloqués dans le calcul de la quantité en stock

* - Inclure tous les lots bloqués dans le calcul de la quantité en stock

5. Cadences dues incluses dans les ressources

Blanc - Ne pas inclure

1 - Inclure

Prévisions

1. Types de prévisions (maximum 5)

2. Type de prévisions pour les nomenclatures de planification et la consommation des prévisions par client

3. Logique de consommation des prévisions

Blanc - Ne pas utiliser la consommation des prévisions

1 - Utiliser la consommation des prévisions

2 - Utiliser la consommation des prévisions par client

4. Relation de référence de client par défaut pour la consommation des prévisions par client

1 - Expédié à (valeur par défaut)

2 - Facturé à

Types document

1. Commandes fournisseurs

2. Ordres de fabrication

3. Cadences de production

Délais

1. Délai de sécurité des articles achetés

2. Délai de sécurité des articles fabriqués

3. Jours tampon de relance

4. Jours tampon de report

Performance

1. Effacement des fichiers F3411/F3412/F3413

Blanc - Ne pas effacer les fichiers

- 1 - Effacer les fichiers
2. Magasin/usine de saisie lors de l'effacement des fichiers de planification

Blanc - Tous les fichiers de planification sont vidés.

3. Initialisation du code d'impression PDP/CBN

3. Messages et séries chronologiques pour articles fantômes

Blanc Ne pas générer

- 1 Générer

Blanc - Ne pas initialiser le fichier Magasins

- 1 - Initialiser le fichier Magasins

4. Messages et séries chronologiques pour les articles fantômes

Blanc - Ne pas générer

- 1 - Générer

5. Fin des statuts d'ordre ferme

Blanc - Tous les messages sont explosés

6. Explosion des ajustements pour articles cadencés

Blanc - Ne pas exploser

- 1 - Exploder

7. Code de statut de cadence clôturée

8. Définition de clé pour le fichier F3411

9. Définition de clé pour le fichier F3412

10. Suppression des séries chronologiques

Blanc - Générer les séries chronologiques

- 1 - Ne pas générer les séries chronologiques
-

Modes production

1. Planification en mode process

Blanc - Mode discret

1 - Mode process

2. Planification des projets

Blanc - Ne pas inclure

1 - Inclure

3. Table de composants du Configurateur

Blanc - Ne pas traiter la table des composants configurés

1 - Traiter la table des composants configurés

Traitement parallèle

1. Nombre de travaux du sous-système

0 - Valeur par défaut

2. Prétraitement

Blanc - Pas de prétraitement

1 - Prétraitement

Informations fondamentales sur les options de traitement

Types de document utilisés pour la planification

Lorsque vous choisissez d'utiliser un type de prévisions avec une nomenclature de planification, entrez également son code comme un type de prévisions à lire. Cette opération permet au système de lire les prévisions et de les exploser jusqu'au niveau des composants. Vous pouvez spécifier jusqu'à cinq types de prévisions à lire et indiquer la séquence de lecture.

Interopérabilité et gestion des prévisions

Pour répondre à leurs besoins en matières d'informations, certaines sociétés utilisent parfois les produits de plusieurs fournisseurs de logiciel et de matériel. L'interopérabilité des divers produits est la clé de la mise en œuvre réussie des solutions en entreprise. Pour l'utilisateur, l'interopérabilité complète des différents systèmes permet un échange de données transparent entre les divers produits. La fonction d'interopérabilité J.D. Edwards assure une interface facilitant les échanges de transaction avec les systèmes externes. Cette fonction prend en charge le traitement des transactions en réception ou en envoi.

Les systèmes externes envoient les données aux fichiers d'interface en utilisant un programme externe ou des fichiers à plat, par l'intermédiaire du programme Conversion des fichiers à plat en réception (R47002C). L'expéditeur doit se conformer au format et aux autres exigences des fichiers d'interface.

L'exécution d'une procédure de traitement par lots permet de valider les données, de mettre à jour les données correctes conformément aux fichiers d'application J.D. Edwards et d'envoyer des messages d'action relatifs à des données incorrectes à la messagerie des employés (P012501).

Vous devez utiliser une fonction de consultation afin de vérifier en mode interactif l'exactitude des données et traiter à nouveau la transaction. Vous pouvez répéter ce processus autant de fois que nécessaire.

Vous devez paramétrer une option de traitement permettant de spécifier le type de transaction à utiliser pour les transactions en envoi. Le système utilise la fonction de gestion principale associée au type de transaction, crée une copie de la transaction et la place dans le fichier d'interface, à la disposition des systèmes externes.

Utilisez la fonction de purge pour supprimer les données obsolètes ou superflues des fichiers d'interface. Le système offre une meilleure performance si les fichiers sont de taille réduite.

Programmes en interopérabilité et gestion des prévisions

Les programmes en interopérabilité pour le module Gestion des prévisions sont les suivants :

- Conversion des fichiers à plat en réception (R47002C)
- Révision des transactions de prévisions (P3460Z1)
- Processeur en réception des prévisions (R3460Z1I)
- Purge des transactions de prévisions (R3460Z1P)

Conversion des fichiers à plat au format des fichiers d'interface

Les systèmes externes peuvent utiliser un vaste éventail de méthodes pour acheminer les données vers les fichiers d'interface en interopérabilité. La saisie des données dans un fichier à plat constitue une de ces méthodes. Si vous utilisez cette méthode, le système convertit le fichier à plat au format du fichier d'interface.

Vous pouvez paramétrer une option de traitement afin de lancer le traitement de la transaction lorsque la conversion réussit.

Conditions préliminaires

- ❑ Vérifiez si le fichier à plat est un fichier texte ASCII, séparé par des virgules, stocké sur le disque dur de votre PC.
- ❑ Vérifiez si les données sont conformes au format spécifié. Reportez-vous à *Converting Data from Flat Files into EDI Interface Tables* (conversion des données des fichiers à plat au format des fichiers d'interface EDI) dans la documentation *Data Interface for Electronic Data Interchange* (échange de données informatisé) pour obtenir de plus amples informations sur le formatage exigé.

Paramétrage des références croisées des fichiers à plat

Avant de convertir un fichier à plat, vous devez établir une référence croisée entre les champs du fichier à plat et ceux du fichier d'interface. Lorsque vous échangez des données avec un système externe, vous devez utiliser les données des références croisées des fichiers à plat dans les situations suivantes :

- Dans le cadre de transactions en réception, lorsque le système externe ne peut pas enregistrer les données dans les fichiers d'interface au format obligatoire. Dans ce cas, le système externe peut créer les données dans un fichier à plat spécifique pour chaque type de transaction et d'enregistrement.
- Dans le cadre de transactions en envoi, lorsque ce système ne peut pas écrire les données dans les fichiers d'interface au format pris en charge par le système externe. Dans ce cas, ce système peut créer les données dans un fichier à plat spécifique à chaque type de transaction et d'enregistrement.

Renseignements complémentaires

- ❑ Reportez-vous à *Converting Data from Flat Files into EDI Interface Tables* (conversion des données des fichiers à plat au format des fichiers d'interface EDI) dans la documentation *Data Interface for Electronic Data Interchange* (échange de données informatisé) pour obtenir de plus amples informations à ce sujet. La procédure de paramétrage des références croisées des fichiers à plat pour interopérabilité est identique à celle des fichiers d'interface EDI.

Conditions préliminaires

- ❑ Sur les unités appropriées de votre PC ou sur le réseau, paramétrez les dossiers destinés aux fichiers à plat.

► Pour paramétrer les références croisées de fichiers à plat

Utilisez une des navigations suivantes :

Dans le menu Interopérabilité des prévisions (G36301), sélectionnez Références croisées du fichier à plat.

Dans le menu Interopérabilité des ventes (G42A313), sélectionnez Références croisées des fichiers à plat.

Dans le menu Interopérabilité de la gestion des stocks (G41313), sélectionnez Références croisées des fichiers à plat.

Dans le menu Interopérabilité et Gestion des données techniques (G30311), sélectionnez Références croisées des fichiers à plat.

Dans le menu Interopérabilité en gestion des achats (G43A313), sélectionnez Références croisées des fichiers à plat.

Dans le menu Interopérabilité en gestion d'atelier (G31311), sélectionnez Références croisées des fichiers à plat.

1. Dans l'écran Accès aux références croisées des fichiers à plat, cliquez sur Ajouter.
2. Dans l'écran Références croisées des fichiers à plat, pour spécifier le type de transaction, par exemple réceptions, remplissez le champ suivant :
 - Transaction
3. Pour indiquer si le type de transaction est en réception (1) ou en envoi (2), remplissez le champ suivant :
 - Ind. directionnel
4. Pour spécifier l'origine des données, remplissez le champ suivant :
 - Type Enrg.
5. Entrez le nom du fichier spécifique dans le champ suivant :
 - Nom Fichier

Le nom du fichier fait référence au fichier d'application à partir duquel le système échange les données, défini par le type d'enregistrement.
6. Cliquez sur OK.

Exécution du programme de conversion

Utilisez une des navigations suivantes :

Dans le menu Interopérabilité des prévisions (G36301), sélectionnez Conversion du fichier à plat en réception.

Dans le menu Interopérabilité de la gestion des stocks (G41313), sélectionnez Conversion du fichier à plat en réception.

Dans le menu Interopérabilité et gestion des données techniques (G30311), sélectionnez Conversion du fichier à plat en réception.

Dans le menu Interopérabilité en gestion des achats (G43A313), sélectionnez Conversion du fichier à plat en réception.

Dans le menu Interopérabilité en gestion d'atelier (G31311), sélectionnez le programme de conversion de fichiers à plat en réception correspondant au traitement à exécuter, comme par exemple Conversion des fichiers à plat en réception.

Utilisez le programme de conversion des fichiers à plat (R47002C) pour importer les fichiers à plat vers les fichiers d'interface J.D. Edwards. Vous pouvez créer une version distincte du programme pour chaque fichier d'interface. Le programme reconnaît le fichier à plat à partir duquel il lit les données, ainsi que les types d'enregistrement (codes définis par l'utilisateur du système 00, type RD) du fichier à plat. Chaque fichier à plat contient des enregistrements de différentes longueurs en fonction de l'enregistrement du fichier d'interface auquel ils correspondent. Le programme Conversion du fichier à plat utilise le fichier Références croisées du fichier à plat (F47002) pour convertir le fichier à plat en fichiers d'interface. Le

fichier F47002 indique au programme de conversion le fichier à plat à lire en fonction du type de transaction en réception.

Le programme de conversion lit chaque enregistrement du fichier à plat et mappe les données de l'enregistrement dans chaque champ des fichiers d'interface, selon les délimiteurs de champ et les qualificatifs de texte spécifiés dans ce fichier à plat.

Le programme de conversion insère les données des champs sous la forme d'un enregistrement dans le fichier d'interface. S'il rencontre une erreur lors de la conversion des données, il retient les données erronées et continue la conversion. Si les données sont converties correctement, le système commence automatiquement le traitement de la transaction du fichier d'interface en question (les options de traitement du programme de conversion doivent être paramétrées à cet effet).

Renseignements complémentaires

- Reportez-vous à *Réception de transactions provenant de systèmes externes* dans la documentation *Gestion des stocks* pour obtenir de plus amples informations sur les programmes de traitement des transactions.

Options de traitement : Conversion des fichiers à plat en réception (R47002C)

Transaction

1. Entrez la transaction à traiter.

Séparateurs

1. Entrez le délimiteur de champ.

2. Entrez le qualificatif de champ.

Traitement

1. Entrez le processeur de réception à exécuter à la suite d'une conversion réussie.

2. Entrez la version du processeur de réception. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise la version XJDE0001.

Réception de transactions provenant de systèmes externes

Lorsqu'un système externe envoie des transactions en réception, le système J.D. Edwards stocke les données dans les fichiers d'interface. Ces fichiers contiennent des transactions non validées. Vous devez ensuite exécuter le traitement approprié afin de valider les transactions et mettre à jour les fichiers d'interface. Par exemple, si vous recevez une transaction dans le fichier d'interface Transactions de prévisions non validées (F3460Z1), vous devez exécuter le processeur en réception de prévisions (R3460Z11) afin de mettre à jour le fichier Prévisions (F3460).

Afin d'être reçues par les fichiers d'interface, les données provenant de systèmes externes doivent être conformes aux exigences minimum des champs des fichiers d'interface.

Lors du traitement des transactions, le système effectue les opérations suivantes :

- Il valide les données des fichiers d'interface (F3460Z1 par exemple) afin de vérifier l'exactitude des données et leur conformité au format défini pour le module Gestion des prévisions.
- Il met à jour le fichier d'application associé (F3460 par exemple) en y insérant des données validées.
- Il génère un état dressant la liste des transactions incorrectes et achemine, pour chaque transaction erronée, un message d'action vers la messagerie (P012501).
- Il marque dans les fichiers d'interface les transactions mises à jour correctement dans les fichiers d'application.

Si l'état signale des erreurs, consultez la messagerie des employés depuis le menu Gestion du workflow (G02) et vérifiez les messages. Vous pouvez utiliser la fonction de consultation associée pour vérifier et réviser les transactions et exécuter à nouveau le traitement.

Remarque

Lorsque le programme Conversion des fichiers à plat en réception (R47002C) est exécuté avec succès, le système lance automatiquement le traitement de la transaction si l'option de traitement de conversion est paramétrée en conséquence.

N'effectuez que les opérations requises.

Vérification et révision des transactions en réception

L'exécution du traitement des transactions à l'aide du programme Révision des transactions de prévisions (P3460Z1) identifie souvent plusieurs transactions en réception erronées. Par exemple, certaines prévisions utilisent une règle de sélection incorrecte. Dans ce cas, le programme ne peut pas ajouter les prévisions au fichier Prévisions (F3460). Il envoie à la messagerie (P012501) un message d'erreur contenant le numéro de la transaction.

Utilisez la sélection de consultation du menu pour vérifier et réviser les transactions en réception et ensuite ajouter des transactions, ou encore modifier ou supprimer les transactions erronées. Traitez ensuite à nouveau les transactions. Effectuez les corrections nécessaires et exécutez le programme de traitement tant que des erreurs subsistent.

► Pour vérifier et réviser les transactions en réception

Dans le menu Interopérabilité des prévisions (G36301), sélectionnez Révision des transactions de prévisions.

1. Dans l'écran Accès aux lots de prévisions, remplissez les champs suivants pour limiter la recherche à des transactions spécifiques, puis cliquez sur Rechercher :
 - ID Util.
 - N° Lot
 - N° Transaction

2. Dans l'écran Accès à toutes les transactions, choisissez la transaction à vérifier ou à réviser, puis cliquez sur Sélectionner.
3. Dan l'écran Révision des transactions de prévisions, vérifiez et révisiez les données selon vos besoins, puis cliquez sur OK.

Une fois que vous avez corrigé les erreurs identifiées par le programme Processeur en réception des prévisions (R3460Z1I), effectuez à nouveau le traitement. Si d'autres erreurs sont identifiées, corrigez-les et relancez le traitement.

Description des champs

Description	Glossaire
ID Util.	Origine de la transaction. Il peut s'agir d'un profil utilisateur, d'un terminal, de l'adresse d'un système externe, etc. Ce champ facilite à la fois l'identification de la transaction et son origine.
N° Lot	Numéro que l'émetteur attribue au lot. Au cours du traitement du lot, le système attribue un nouveau numéro de lots aux transactions J.D.E. à chaque fois qu'il rencontre un numéro de lot de contrôle (utilisateur).
N° Transaction	Il s'agit du numéro attribué à une transaction par l'émetteur de l'échange de données informatisé. Dans un environnement non-EDI, vous pouvez attribuer un numéro explicite pour identifier une transaction dans un lot. Il peut être identique à un numéro de document J.D. Edwards.

Renseignements complémentaires

- Reportez-vous à *EDI Document Inquiry and Revision* (consultation et révision des documents EDI) dans la documentation *Data Interface for Electronic Data Interchange Guide* (échange de données informatisé) pour obtenir de plus amples informations sur la vérification et la révision des transactions de données d'activité des produits en réception.

Options de traitement : Révision des transactions de prévisions (P3460Z1)

Affichage

1. Entrez 1 pour effectuer la consultation par lot ou laissez ce champ à blanc pour effectuer la consultation par transaction.
2. Entrez 1 pour afficher les enregistrements traités, 2 pour afficher les enregistrements non traités ou laissez ce champ à blanc pour afficher toutes les transactions.
3. Entrez 1 pour afficher les enregistrements en réception, 2 pour afficher les enregistrements en envoi ou laissez ce champ à blanc pour afficher toutes les transactions.

Version

1. Indiquez la version du programme Traitement des prévisions en réception pour le traitement par lots immédiat. Si vous laissez ce champ à blanc, le système utilise par défaut la version ZJDE0001.

Envoi de transactions vers des systèmes externes

Il peut s'avérer nécessaire d'acheminer vers un autre système des transactions créées ou modifiées dans le module Gestion des prévisions. Par exemple, si votre organisation utilise des scanners à main, vous pouvez utiliser les transactions par interopérabilité pour mettre à jour la base de données utilisée par les scanners.

La transaction en envoi par défaut est la copie de la transaction après création ou modification (vue des modifications). L'interopérabilité permet également d'envoyer une copie de chaque transaction avant modification (image avant modification). La création et l'acheminement des vues d'origine prolongent le temps de traitement. Pour contrôler le type de vue, paramétrez une option de traitement dans les programmes de création de transactions.

Vous pouvez envoyer des transactions vers un système externe depuis le programme Révision des prévisions (P3460) du module Gestion des prévisions.

Pour créer des transactions en envoi, vous devez spécifier le type de transaction dans l'option de traitement appropriée. Le système place une copie de la transaction dans le fichier d'interface associé à ce type de transaction. Par exemple, lorsque vous exécutez le programme Révision des prévisions avec l'option de traitement d'interopérabilité activée, le système place une copie des données de centre de charge mises à jour dans le fichier Transactions non validées de prévisions (F3460Z1). Les données sont alors accessibles à un système externe.

Le système crée la transaction en envoi au format EDI. Les systèmes externes peuvent traiter ou extraire les transactions au format EDI standard.

Conditions préliminaires

- ❑ Définissez les contrôles d'exportation des données pour le type de transaction en envoi. Le système utilise ces contrôles afin de déterminer les procédures commerciales ou programmes de traitement par lots tiers à utiliser pour le traitement des transactions.

Purge des enregistrements de transaction par interopérabilité

Lorsque les données deviennent obsolètes ou que vous avez besoin de davantage d'espace disque, vous pouvez utiliser les programmes de purge afin de supprimer les données des fichiers d'interface.

Le menu Interopérabilité des prévisions (G36301) contient des options de purge pour les transactions en réception. Utilisez le programme Purge des transactions de prévisions pour supprimer les données des fichiers d'interface correspondants.

Renseignements complémentaires

- ❑ Reportez-vous à *Purge Interface Table Information* (purge des fichiers d'interface) dans la documentation *Interoperability Guide* (interopérabilité) pour obtenir de plus amples informations sur la purge des données des fichiers d'interface.

